

Sektör Haberleri



Çelik Boru ve Profil İmalatçıları Derneği

30 Ekim 2026

• Türkiye'nin Uzun Aradan Sonra Yaptığı İlk ABD Çıkışlı Hurda Bağlantısında Fiyatlar Gücünü Korudu	3
• Türkiye'de Kutu Profil Fiyatları Zayıflayan Talep ve Artan Baskı Nedeniyle Düşüşe Geçti	4
• Türk Sıcak Rulo Sac Üreticileri Yerel ve İhracat Satışlarındaki Durgunluğa Rağmen Büyük İndirimlere Direniyor	4-5
• Türkiye Spot Piyasasında Artan Talep ve Arz Sıkıntıları Nedeniyle Soğuk Sac Fiyatları Yükselirken, Sıcak Sac Fiyatları Yatay Kaldı	5-6
• AB Türkiye'den İthal Soğuk Haddelenmiş Yassı Mamullere Yönelik Antidamping Vergilerini Düşürdü	6-7
• Avrupa Çelik Forumu: Karbonsuzlaşma Sürecindeki Zorluklar Rekabet Gücünü Ön Plana Çıkıyor	7-9
• Steel Networking Summit 2026'da Asya, MENA ve Türkiye Çelik Sektörlerinin Karşılaştığı Ticari Zorluklar ve Büyüme Fırsatları Değerlendirildi	10-11
• Steel Networking Summit 2026: Küresel Çelik Sektöründe Kapasite Artışı Talebin Üzerinde Seyrediyor	12-13

Türkiye'nin Uzun Aradan Sonra Yaptığı İlk ABD Çıkışlı Hurda Bağlantısında Fiyatlar Gücünü Korudu

Steelorbis

Türkiye'nin uzun süre sonra yaptığı ilk ABD çıkışlı hurda alımı SteelOrbis'in beklediği üzere deep sea hurda fiyatlarının güçlü seyrini koruduğunu gösterdi. ABD'li tedarikçiler fiyatların düşmesinin mümkün olmadığını belirtirken, Türk üreticiler yerel inşaat demiri piyasasındaki düşüşün kâr marjlarını baskıladığını ve faaliyetlerin sürdürülebilirliği için hurda fiyatlarının gerilemesi gerektiğini savunuyordu.

SteelOrbis'in edindiği bilgilere göre İskenderun merkezli bir üreticinin 26 Ekim'de gerçekleştirdiği ABD çıkışlı bağlantıda HMS I/II 85:15 kalite hurda 401\$/mt CFR ve P&S kalite hurda 420\$/mt CFR seviyesinde yer aldı. Bu bilgiler doğrultusunda ABD çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurdanın fiyatı 398,5\$/mt CFR seviyesine karşılık gelirken, deep sea hurda fiyatlarının güçlü kaldığı görüldü. Böylece SteelOrbis referans fiyatını 4,5\$/mt artırarak bu seviyeye yükseltti.

Son fiyat artışıyla birlikte piyasadaki teklif sayısı da arttı. Avrupalı hurda tedarikçileri, Türkiye'ye en az 390\$/mt CFR seviyesinden satış yapmayı hedeflerken, HMS I/II 80:20 hurda tekliflerini 395\$/mt CFR seviyelerine yükseltti. Öte yandan çok sayıda Türk üretici deep sea hurda kargosu arayışında ve ABD'den gelecek bir fiyat sinyalin bekliyordu. Bu sinyalin gelmesiyle birlikte Türkiye'de 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı tatili başlamadan önce bu hafta yeni bağlantıların hızla gerçekleşmesi bekleniyor. Türkiye'deki piyasa oyuncuları Çarşamba öğleden sonra piyasadan çekilip Cuma günü geri dönecek olsa da haftanın kısa olması ticaretin tamamen duracağı anlamına gelmiyor.

Piyasadaki mevcut olumlu havayla birlikte SteelOrbis, İngiltere ve AB çıkışlı hurda için referans fiyatlarını 390-392\$/mt CFR, Baltık çıkışlı hurda için ise 394-397\$/mt CFR aralığına çekti. Short sea hurda satıcılarının hedefleri şu anda 370\$/mt CFR seviyesinin üzerinde yer alırken, SteelOrbis'in short sea hurda referans fiyatları da 370-375\$/mt CFR aralığına yükseltildi.

Bununla birlikte Türkiye yerel çelik piyasasındaki durgunluk devam ediyor. Yerel inşaat demiri fiyatları bu hafta da düşüşünü sürdürdü. Bazı Türk üreticiler zayıf talep ve nakit sıkıntısı nedeniyle ay sonu yaklaşırken nakit yaratmak amacıyla inşaat demiri fiyatlarını bir kez daha düşürdü. Yerel tüccarların çoğu KDV ile ilgili süregelen sorunlar nedeniyle yeni alımlardan uzak duruyor. Türkiye yerel inşaat demiri piyasasında Marmara Bölgesi'ndeki resmi fiyatlar son dönemde 605-615\$/mt fabrika çıkışı aralığına yerleşti. İzmir ve İskenderun bölgelerinde ise geçtiğimiz hafta 601-608\$/mt fabrika çıkışı aralığında yer alan fiyatlar, tedarikçiye bağlı olarak 598-603\$/mt fabrika çıkışı aralığına geriledi. Bu bölgelerde peşin ödemeli alımlarda fiyatlar bir hafta öncesine göre 5\$/mt düşüşle yaklaşık 595-600\$/mt fabrika çıkışı seviyesinde yer alıyor.

SteelOrbis mevcut koşullarda Türk üreticilerin hurdada daha yüksek oranlı fiyat artışlarına karşı temkinli tutumlarını sürdüreceğini ve Kasım ayında sevk edilecek kargolar için alımlar tamamlanırken, deep sea hurda piyasasının mevcut seviyelerde denge bulabileceğini düşünüyor.

Türkiye'de Kutu Profil Fiyatları Zayıflayan Talep ve Artan Baskı Nedeniyle Düşüşe Geçti

Steelorbis

Türkiye kutu profil piyasasında son haftalarda kaydedilen fiyat artışları, sınırlı talep nedeniyle sürdürülemedi. Bunun sonucunda bu hafta fiyatlar düşüşe geçti. Alım faaliyetlerinin yüksek fiyatları destekleyecek kadar güçlü seyretmemesi üzerine üreticiler, mevcut stoklarını azaltmak ve satışlarını artırmak amacıyla indirim yapmaya başladı. Hammaddede piyasadaki gelişmeler de fiyatlardaki düşüşü destekledi. Yerel sıcak rulo sac fiyatları büyük ölçüde yatay seyretse de son artışların ardından hafifçe gerileme sinyalleri vermeye başladı. Öte yandan hurda fiyatlarındaki düşüş, piyasadaki aşağı yönlü baskıyı artırarak olumsuz havayı güçlendirdi. Sonuç olarak üreticiler arasındaki rekabet artarken, hem iç piyasada hem de ihracat piyasasında kutu profil fiyatları geriledi.

İç piyasada kutu profil fiyatları geçtiğimiz haftaki 700-730\$/mt fabrika çıkışı seviyesinden 680-700\$/mt fabrika çıkışı aralığına geriledi. Büyük boru üreticileri fiyat aralığının alt sınırındaki 680-685\$/mt fabrika çıkışı seviyesini hedeflerken, orta ve küçük ölçekli üreticiler 690-700\$/mt fabrika çıkışı aralığından teklif veriyor. Üreticilerin satış hacimlerini korumak ve stoklarını azaltmak istemesiyle indirimler daha yaygın hale geldi.

İhracat piyasasında talep zayıf seyrini sürdürürken, sınırlı alım faaliyetleri ticareti baskılamaya devam ediyor. Bu koşullar altında Türkiye'deki tedarikçiler yeni siparişler alabilmek için fiyatlandırmada daha esnek davranmaya başladı. Bunun sonucunda kutu profil ihracat teklifleri geçtiğimiz haftaki 700-710\$/mt FOB seviyesinden 670-680\$/mt FOB aralığına geriledi. İç piyasadaki zayıflık da ihracat fiyatlarının aşağı yönlü revize edilmesinde etkili oldu.

Türk Sıcak Rulo Sac Üreticileri Yerel ve İhracat Satışlarındaki Durgunluğa Rağmen Büyük İndirimlere Direniyor

Steelorbis

Türkiye'de sıcak rulo sac fiyatları özellikle ihracat piyasasında baskı altında kalmaya devam ediyor. Avrupalı müşteriler, ikinci çeyrek için stok yenilemek adına henüz erken olduğu gerekçesiyle alımlardan büyük ölçüde uzak duruyor. Bu arada Balkanlar'da, özellikle Romanya ve Bulgaristan'dan bir miktar talep gelse de Karadeniz'deki riskli seyir koşullarından kaynaklanan lojistik sorunlar ticari faaliyetlerin önünde önemli bir engel oluşturuyor. Türkiye yerel piyasasında ise başlıca alıcıların indirim talep etmesi nedeniyle sıcak rulo sac talebi bir miktar zayıf seyrediyor. Bununla birlikte özellikle ABD'den yapılan deep sea hurda bağlantılarında görülen nispeten güçlü ithal hurda fiyatları, Türk çelik üreticilerine sıcak rulo sac fiyatlarında indirimlere bir süre daha direnme imkânı sağlamış olabilir. Ancak Hollanda'dan beklenenden biraz daha düşük bir fiyat seviyesinden yapılan son hurda bağlantısı bu durumu değiştirebilir. Öte yandan ithal sıcak rulo sac seçenekleri sınırlı kalmaya devam ederken, en fazla tonajı veren ve en düşük fiyatlı tedarikçi olan Çin tercih edilmeyi sürdürüyor.

Türkiye yerel piyasasında sıcak rulo sac için resmi teklifler Ocak teslimli olmak üzere hâlâ 630-640\$/mt fabrika çıkışı seviyesinde yer alıyor. Ancak birçok alıcı, orta ve büyük tonajlı alımlarda

625\$/mt ve hatta biraz daha düşük fiyatların elde edilebildiğini bildiriyor. Bununla birlikte üreticiler, nispeten güçlü hurda fiyatlarının da desteğiyle alıcıların baskısına direnerek belirgin ve büyük indirimler yapmaktan kaçınmaya çalışıyor. İhracat piyasasında ise Ocak sevkiyatlı teklifler ağırlıklı olarak 620-630\$/mt FOB seviyesinde yer alırken, Balkanlar ve AB'nin güneyine yönelik olarak aralığın alt sınırından verilen bazı teklifler alıcılar tarafından reddedildi. Bir tüccar SteelOrbis'e yaptığı açıklamada, "AB ikinci çeyrek için alımlara başlayana kadar ihracatta kesinlikle bir durgunluk yaşanacak. Burada Şubat sonu sevkiyatlarından söz ediyoruz ancak Türkiye'deki üreticilerin Ocak ayı için hala oldukça yüksek miktarda satışa hazır tonajı bulunuyor," dedi.

Çin'den Aralık sevkiyatlı sıcak rulo sac ithalat teklifleri geçtiğimiz haftaya kıyasla yaklaşık 5\$/mt düşüşle 540-545\$/mt CFR seviyesine geriledi. Ayrıca kaynaklara göre alıcılardan biri 540\$/mt CFR seviyesinin biraz altında bir fiyattan tam gemi yükü bağlantısı gerçekleştirdi. Ancak henüz söz konusu bağlantının ayrıntıları teyit edilemedi. Mısır'dan yeni teklif duyulmazken, ülkedeki üreticinin en azından Şubat sevkiyatları başlayana kadar Türkiye piyasasından uzak durmayı hedeflediği görülüyor. Birkaç kaynağa göre Malezya çıkışlı teklifler 620\$/mt CFR civarında yer alırken, alıcıların fiyat beklentisi 600-605\$/mt CFR seviyesine daha yakın. Rusya da şu anda piyasada bulunmuyor. SteelOrbis'in daha önce bildirdiği üzere Rusya'dan Türkiye'ye yapılan son sıcak rulo sac bağlantısı 560\$/mt CFR seviyesinden veya bazı kaynakların tahminlerine göre bunun biraz altından gerçekleştirildi.

Türkiye Spot Piyasasında Artan Talep ve Arz Sıkıntıları Nedeniyle Soğuk Sac Fiyatları Yükselirken, Sıcak Sac Fiyatları Yatay Kaldı

Steelorbis

Türkiye spot yassı çelik piyasasında bu hafta farklı trendler gözlenirken, soğuk sac fiyatları yükseldi, sıcak sac fiyatları ise yatay seyretti. Geçtiğimiz haftanın sonlarına doğru soğuk sac segmentinde görülmeye başlayan yükseliş trendi, artan talebin ürün bulunabilirliğindeki azalmayla birleşmesi sonucu belirginleşti. Piyasa oyuncularına göre yerel üreticilerin teslimatlarındaki gecikmeler arz sıkıntılarına yol açarken, üreticilerin soğuk sac tekliflerinde son dönemde görülen artışlar da spot fiyatlardaki yükselişi destekledi. Ancak bu gelişmeler özellikle Marmara ve Karadeniz bölgelerinde belirginleşirken, ülkenin diğer bölgelerinde ürün bulunabilirliği üzerindeki baskı daha sınırlı kaldı. Öte yandan durgun talep ve yatay seyreden yerel sıcak rulo sac fiyatları nedeniyle sıcak sac piyasası nispeten sakin kalırken, bazı tedarikçiler alıcı çekmek için indirim yapmaya devam etti.

Yerel spot piyasada soğuk sac teklifleri geçtiğimiz haftaki 750-785\$/mt depo çıkışı aralığına kıyasla 10\$/mt artışla 760-795\$/mt depo çıkışı aralığına yükseldi. Özellikle ürün sıkıntısı yaşanan bölgelerde satışların canlanması tüccarların fiyatlarını artırmasına olanak sağladı. Buna karşılık stokların yeterli olduğu ve teslimat sorunlarının daha sınırlı yaşandığı diğer bölgelerde bazı tedarikçiler yaklaşık 730-740\$/mt depo çıkışı aralığından soğuk sac teklif etmeye devam ediyor. Bu nedenle bölgesel fiyat farklılıkları belirginliğini korurken, yükseliş trendi henüz piyasanın geneline yayılmış değil.

Sıcak sac teklifleri ise değişmeyerek 650-675\$/mt depo çıkışı aralığında kaldı. Sınırlı alım ilgisi ve yatay seyreden yerel sıcak rulo sac fiyatları spot tekliflerin büyük ölçüde değişmemesine neden

olurken, ticaret durgunluğunu koruyor. Bununla birlikte bazı tüccarlar sipariş almak için daha rekabetçi fiyatlar sunmaya devam ederken, ciddi alıcılar için yaklaşık 635-640\$/mt depo çıkışı aralığından fiyatlar bildirildi.

AB Türkiye'den İthal Soğuk Haddelenmiş Yassı Mamullere Yönelik Antidamping Vergilerini Düşürdü

Steelorbis

Avrupa Komisyonunun ilgili taraflarla paylaştığı belgeye göre komisyon, Türk ihracatçıların sunduğu itirazların ardından Türkiye'den ithal edilen bazı soğuk haddelenmiş yassı mamuller için önerilen nihai antidamping vergilerini aşağı yönlü revize etti.

Türk ihracatçıları için önerilen vergi oranları düşürüldü

Bildirilen değişiklikler kapsamında Borçelik için önerilen vergi oranı %9,7'den %7,8'e, Tatmetal için ise %5,6'dan %3'e düşürüldü. İş birliği yapan diğer Türk üreticilere yönelik vergi oranının %7,3'ten %4,9'a, diğer tüm Türk üreticilere uygulanacak genel vergi oranının ise %9,7'den %7,8'e indirildiği bildirildi.

İhracatçı	Ağustos ayında açıklanan ilk oran	16 Ekim'de bildirilen revize oran
Borçelik Çelik Sanayi Ticaret A.Ş.	%9,7	%7,8
Tatmetal Çelik Sanayi ve Ticaret A.Ş.	%5,6	%3
İş birliği yapan diğer Türk üreticiler	%7,3	%4,9
Diğer tüm Türk üreticiler	%9,7	%7,8

Haberlere göre Tatmetal ve Borçelik, enflasyon düzeltmelerinde, CIF ve fabrika çıkışı bazındaki fiyat hesaplamalarında ve navlun hesaplamalarında kullanılan varsayımlara itiraz etti. Komisyonun söz konusu itirazların bir bölümünü kabul ederek hesaplamalarını düzelttiği ve bunun sonucunda önerilen vergi oranlarının düşürüldüğü paylaşıldı.

Nihai önlemler henüz yürürlüğe girmedir

Revize edilen bilgilendirme belgesi, nihai vergilerin uygulamaya konulduğu anlamına gelmiyor. Nihai önlemlerin yayımlanması için belirtilen son tarih 16 Kasım 2026. Nihai vergiler, AB Resmî Gazetesi'nde yayımlanacak nihai yönetmelik hükümleri doğrultusunda yürürlüğe girecek. Dolayısıyla bildirilen revize oranlar, bu aşamada henüz öneri niteliği taşıyor.

Komisyon, Avrupa Çelik Birliği (EUROFER) tarafından 4 Ağustos 2025 tarihinde yapılan şikâyetin ardından 18 Eylül 2025 tarihinde Hindistan, Japonya, Tayvan, Türkiye ve Vietnam'dan ithal soğuk haddelenmiş yassı mamullere antidamping soruşturması başlatmıştı. Daha sonra 3 Aralık 2025 tarihli bir yönetmelik kapsamında beş ülkeden yapılan ithalat kayıt altına alınmıştı. Kayıt altına alma

işlemi tek başına antidamping vergisi uygulanması anlamına gelmese de ilgili yasal koşulların karşılanması halinde vergilerin geriye dönük olarak tahsil edilmesine olanak tanıyor.

Avrupa Çelik Forumu: Karbonsuzlaşma Sürecindeki Zorluklar Rekabet Gücünü Ön Plana Çıkıyor

Steelorbis

Demir ve Çelik Teknolojileri Derneği (AIST) tarafından Danieli iş birliğiyle 27-28 Ekim tarihlerinde Udine'de düzenlenen Avrupa Çelik Forumu'nun ilk gününde karbonsuzlaşmanın, Avrupa çelik sektörünün dönüşümünde merkezi bir rol oynamaya devam ederken, dönüşümün hızı, rekabetçi fiyatlarla temiz enerjiye erişime, hammadde tedarikine ve yatırımları destekleyen düzenleyici çerçeveye bağlı olacağı konuşuldu.

Katılımcıları Danieli & C. CEO'su Giacomo Mareschi Danieli, Danieli Group CEO'su ve Teknolojiden Sorumlu Başkanı Rolando Paolone ile AIST Avrupa Üyeleri Bölümü Başkanı ve GravitHy CEO'su José Noldin karşıladı. Ardından gerçekleştirilen sunum ve panellerde, üretim süreçlerindeki yenilikler ile Avrupa sanayisinin rekabet gücünün korunması için gerekli koşullar arasındaki ilişki ele alınarak dönüşüm sürecinin başlıca zorlukları değerlendirildi.

Çelik piyasası yeniden yapılanma dönemine giriyor

AIST İcra Direktörü Ron Ashburn, çelik piyasasının yeniden yapılanma döneminden geçtiğini belirterek piyasa dinamiklerini yeniden şekillendirecek üç faktöre dikkat çekti. Bunlardan ilki, küreselleşmenin değişen kuralları oldu. Verimliliğin yanı sıra arz güvenliği de giderek daha fazla önem kazanırken, yerel üretim ve tedarik zincirlerinin dayanıklılığı stratejik unsurlar olarak görülüyor. İkinci faktör, ticarete dengesizliklere yol açan ve gümrük vergilerine, ticaret savunma önlemlerine ve sanayi politikalarına daha fazla başvurulmasını teşvik eden kapasite fazlası olarak öne çıktı. Üçüncü faktör ise karbonsuzlaşma, yapay zekâ ve elektrifikasyonun yarattığı fırsatlar olurken enerji altyapısı ve ileri imalat teknolojilerinin yeni talep kaynaklarını desteklemesi bekleniyor.

Net sıfır emisyon hedefleri: Yatırımlar sürüyor ancak dönüşüm takvimi uzuyor

“Karbon Nötrlüğü İçin Avrupa Çelik Sektörünün Dönüşümü” başlıklı ilk panel, Cappel Stahl Consulting Genel Müdürü Jürgen Cappel moderatörlüğünde gerçekleştirildi. Panele Arvedi Group Teknolojiden Sorumlu Başkanı Andrea Bianchi, K1-MET CEO'su Thomas Bürgler, SSAB Kıdemli Danışmanı Martin Pei, Stahl-Holding-Saar Power4Steel Teknik Proje Müdürü Sebastian Börner ve Salzgitter Flachstahl Elektrik Ark Ocağı Proje Sorumlusu Soeke Helmers katıldı.

Sunumlarda emisyonun azaltılması ve üretim tesislerinin modernizasyonu için izlenen farklı yaklaşımlar ele alındı. Bianchi, Arvedi'nin karbonsuzlaşmayı ürün kalitesiyle birleştirme konusundaki kararlılığını vurgulayarak yılda 2,8 milyon mt sıcak rulo sac üretebilen ESP üretim modelini anlattı. Görüşmelerde ayrıca voestalpine'in Hy4Smelt demonstrasyon projesi ve Pei tarafından tanıtılan hidrojen bazlı doğrudan indirgenmiş demir üretimine yönelik HYBRIT teknolojisi ele alındı. Börner ve Helmers ise kendi tesislerinin dönüşüm programlarındaki son gelişmeleri paylaştı.

Görüşmeler daha sonra hidrojenin çelik üretiminde indirgeyici madde olarak kullanılması ve büyük ölçekli kullanımının önündeki zorluklara odaklandı. Karbon nötrlüğüne ulaşmanın daha uzun zaman

alacağını kabul eden katılımcılar, yatırımları sürdürme konusundaki kararlılıklarını yineledi. Pei, “Yüksek fırınları elektrik ark ocaklarıyla değiştirmek ve sürdürülebilir girdileri kullanma olanaklarımızı genişletmek için yatırım yapmaya devam edeceğiz,” dedi. Bianchi ise mevcut durumun karmaşıklığına dikkat çekerek “Kritik bir aşamadayız. Karbon nötrlüğüne ulaşmak zor ve karbon yakalama hâlâ uygulanabilir görünmüyor. Ancak vazgeçmeyeceğiz,” ifadelerini kullandı.

Ele alınan bir diğer konu, dönüşüm sürecinde karbon yoğun üretim yöntemleri kullanılmaya devam edilirken düşük emisyonlu üretim hedefleriyle nasıl uyum sağlanabileceği oldu. Power4Steel projesini tanıtan Börner, yeni tesislerin inşasını mevcut tesislerin dönüşümüyle birleştiren programı anlatarak pragmatik bir yaklaşım benimsenmesi gerektiğini vurguladı. Börner, “Yeşil enerji üretmenin bir yolunu bulmamız gerekiyor. Ne kadar fazla temiz enerjiye erişebilirsek o kadar fazla yeşil çelik üretebiliriz,” dedi.

Marcegaglia: Karbonsuzlaşma Avrupa'nın rekabet gücünü zayıflatmamalı

Dönüşüm ile rekabet gücü arasındaki ilişki, sonraki sunumda daha ayrıntılı olarak ele alınırken Antonio Marcegaglia sektör açısından temel bir ilkeyi vurguladı: Karbonsuzlaşma sanayisizleşmeye yol açmamalı.

Emisyonlardaki azalmanın üretimdeki düşüşle aynı döneme denk geldiğine dikkat çeken Marcegaglia, teknolojik açıdan ulaşılabilir hedefler belirlenmesi ve Emisyon Ticaret Sistemi'nin mevzuata uyumu sağlamaya yönelik işlevine odaklanması gerektiğini belirterek spekülasyon ve finansal unsurların ön plana çıkmasının engellenmesini istedi.

Ticaret konusunda son dönemde uygulamaya konulan koruma önlemlerini destekleyen Marcegaglia, bunların koordineli ve pragmatik bir şekilde uygulanması çağrısında bulundu. Marcegaglia, aşırı derecede dışa kapalı bir piyasanın mamul ürünler ve bileşenler aracılığıyla dolaylı çelik ithalatını teşvik edebileceğini, aynı zamanda Avrupalı şirketlerin ihracat fırsatlarını sınırlandırabileceğini belirtti. Marcegaglia'ya göre Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM) da dönüşüm maliyetlerini dengeleme işlevini korumalı. Marcegaglia, “Avrupalı üreticilerin karbonsuzlaşma nedeniyle üstlendiği ek maliyetleri telafi etmeyi amaçlayan SKDM'nin korumacı bir araca dönüşmemesi gerektiğine inanıyorum,” dedi. Çelik fiyatlarındaki aşırı artışların son kullanıcı sektörlerin rekabet gücünü zayıflatabileceği belirtilirken, bunun mekanizmanın kapsamı dışındaki ithal bileşenlerin satın alınmasını teşvik ederek Avrupa'da yaratılan sanayi katma değerini azaltabileceğine dikkat çekildi.

Temiz enerji: Maliyetler, erişilebilirlik ve sanayi politikaları dönüşümün merkezinde

Montanuniversität Leoben'den Susanne Michelic moderatörlüğünde gerçekleştirilen “Avrupa Sanayisi İçin Karbonsuz Enerji Kaynakları” başlıklı ikinci panelde enerji konusu öne çıktı. Panele Primetals Technologies'den Alexander Fleischanderl, Unicalce'den Gabriele Imperato, Alpacem'den Lutz Weber, Danieli Green Metal'den Gabriele Guastaferro ve TotalEnergies'den Christian Koulic katıldı.

Kireç ve çimento sektörlerinden temsilcilerin katılımı, görüşmelerin enerji yoğun sektörler arasındaki karşılıklı bağımlılıkları da kapsamasını sağladı. Imperato, küresel kireç üretiminin yaklaşık üçte birinin çelik sektöründe kullanıldığını belirtirken, Weber, altyapı inşaatında çimento ve çeliğin birbirini tamamlayan rollerine dikkat çekti. Dolayısıyla dönüşüm, benzer enerji ihtiyaçlarına ve karbonsuzlaşma zorluklarına sahip çeşitli değer zincirleri arasında koordinasyon gerektiriyor. Koulic

ise konuyu enerjinin aynı anda uygun fiyatlı, sürdürülebilir ve güvenilir olmasını sağlamayı ifade eden “enerji üçlemi” üzerinden özetledi.

Görüşmelerde, projelerin ilerleyebilmesi için teknolojik gelişmenin uygun düzenleyici ve finansal koşullarla desteklenmesi gerektiği vurgulandı. Imparato, “Sorun teknoloji gibi görünmüyor. Düzenlemeler ve yatırımlar açısından bize net bir yön gösteren bir sistem oluşturmamız gerekiyor,” dedi.

Guastaferro ise piyasada kullanıma hazır çözümlerin bulunmasının sürecin yalnızca bir bölümünü oluşturduğunu belirterek karbonsuzlaşmanın tamamlanabilmesi için bu teknolojilerin sektör standardı haline gelecek kadar yaygın biçimde benimsenmesi gerektiğini ifade etti. Bu kapsamda kurumların ve yatırım destek mekanizmalarının rolüne dikkat çeken Guastaferro, AB İnovasyon Fonu kapsamında planlanan endüstriyel ısı ihalelerini örnek gösterdi.

Hammaddeler: Kalite ve bulunabilirlik çelik üretiminin geleceğini yeniden şekillendiriyor

Günün son oturumu olan “Demir Nerede ve Nasıl Üretilecek? Karbonsuzlaşan Çelik Sektöründe Hammadde ve Üretim Coğrafyasını Yeniden Düşünmek” başlıklı panelde, hammaddelerde ve üretimin coğrafi dağılımında yaşanan değişimler ele alındı. Badische Stahl-Engineering'den Felix Firsbach moderatörlüğünde gerçekleştirilen panele Mitsui'den Naota Furihata, Binding Solutions'dan Thomas Brown, SMS Group'tan Thiago Campos ve Montanuniversität Leoben'den Jan Eisbacher-Lubensky katıldı.

Furihata, doğrudan indirgenmiş demir ve sıcak briketlenmiş demir ticaretinin görünümünü değerlendirerek küresel ticaret hacminin 12,4 milyon mt, hurda ticaret hacminin ise 79 milyon mt olduğunu belirtti. Paylaşılan tahminlere göre durumun 2030 yılına kadar nispeten dengeli kalması beklenirken, gelişmeler yüksek kaliteli hürdanın bulunabilirliğine ve yeni çelik üretim projelerinin yaratacağı talebe bağlı olacak.

Brown, açıklanan tüm projelerin hayata geçirilmesi halinde pelet hacminin 190 milyon mt seviyesine ulaşabileceğini belirterek büyüme beklentilerini paylaştı. Campos ise yüksek tenörlü demir cevheri tedarikinin giderek zorlaştığına dikkat çekerek düşük tenörlü hammaddeleri etkin şekilde işleyebilen teknolojilerin geliştirilmesi ve kullanılması gerektiğini vurguladı.

Campos, “Karbonsuzlaşma yalnızca enerji dönüşümünden ibaret değil, aynı zamanda hammadde kalitesi açısından da bir zorluk oluşturuyor,” diyerek üretim çözümlerinin her bölgenin kaynaklarına ve koşullarına uyarlanması gerektiğini ifade etti.

Karbonsuzlaşma ve rekabet gücü: Değer zinciri genelinde dönüşümün ilerletilmesi

Avrupa Çelik Forumu'nun ilk gününde ortak bir yönelim öne çıkarken, dönüşüm takvimlerine ve destek mekanizmalarına yönelik daha uygulanabilir bir yaklaşım benimsenmesi çağrıları yapıldı. Şirketler düşük emisyonlu üretim süreçlerine yatırım yapma konusundaki kararlılıklarını korurken, yeni teknolojilerin hayata geçirilmesi temiz enerjiye erişime, uygun hammaddelerin tedarikine ve projelerin ekonomik açıdan uygulanabilirliğine bağlı olmaya devam ediyor. Avrupa çelik sektörü açısından temel zorluk, değer zincirleri arasında daha yakın iş birliği ve iklim hedeflerini üretimin devamlılığı ve rekabet gücüyle bağdaştıran bir sanayi politikası çerçevesi aracılığıyla bu unsurlarda eş zamanlı ilerleme sağlamak olacak.

Steel Networking Summit 2026'da Asya, MENA ve Türkiye Çelik Sektörlerinin Karşılaştığı Ticari Zorluklar ve Büyüme Fırsatları Değerlendirildi

Steelorbis

Çelik İhracatçıları Birliği (ÇİB) tarafından düzenlenen Steel Networking Summit 2026 konferansının 27 Ekim tarihinde gerçekleştirilen ikinci gününde sektör temsilcileri, iki ayrı oturumda Asya, MENA ve Türkiye çelik sektörlerine ilişkin görüş ve beklentilerini paylaştı. Konuşmacılar, Asya ve MENA çelik piyasalarındaki gelişmeleri, değişen ticaret koşullarını ve Türkiye'nin küresel çelik tedarik zincirlerindeki rolünü değerlendirerek bölgesel talep eğilimleri, rekabet gücü ve gelecekteki fırsatlara dikkat çekti.

Ticaretteki değişimler ve talep eğilimleri Asya ve MENA çelik piyasalarını şekillendiriyor

“Asya'dan MENA'ya: Küresel Çelik Sektörünün Geleceğini Şekillendirmek” başlıklı ilk oturumda piyasa temsilcileri, değişen çelik ticaret akışlarını, bölgesel arz ve talep eğilimlerini ve Asya ile MENA genelindeki çelik tedarikçilerinin karşılaştığı zorlukları ve fırsatları değerlendirdi. Johns Hopkins Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Margaret Myers, China Metallurgical Council ve Çin Uluslararası Ticareti Geliştirme Konseyi Genel Sekreter Yardımcısı Su Buxin, SteelOrbis Asya Piyasa Analizi Bölüm Yöneticisi Anastasiia Kononenko, Cheongfuli-Xiamen&HK, C&D Steel INTL Türkiye İş Geliştirme Müdürü Coco Zhang ve Kallanish Commodities Orta Doğu ve Afrika Muhabiri Burak Odabaşı, sunumlarında ve SteelOrbis CEO'su Murat Eryılmaz moderatörlüğünde gerçekleştirilen panelde görüşlerini paylaştı.

Konuşmacılara göre Çin'de zayıflayan yerel talep ve değişen ihracat koşulları, ülkenin yüksek katma değerli imalat faaliyetlerine ve düşük karbonlu üretime yönelimini hızlandırırken, araçlar, makineler ve diğer mamul ürünlerin içeriğindeki çeliğin ülkenin yurt dışı satışlarında giderek daha önemli hale gelmesi bekleniyor. Değişen ticaret koşulları, tedarikçiler ve tüccarlar üzerindeki yükümlülükleri de artırırken, sıkılaştıran lisans prosedürleri ve karbon emisyonlarına ilişkin belgelendirme gereklilikleri nedeniyle rekabetçi fiyatların yanı sıra güvenilir teslimat, mevzuata uyum ve ödeme güvencesi de giderek daha fazla önem kazanıyor.

Bununla birlikte Asya genelinde tedarikçilere yönelik fırsatlar, bölgeler arasındaki farklı talep ve kapasite eğilimlerine bağlı olarak değişiyor. Hindistan'da yaklaşık %8 olarak öngörülen çelik talebi artışının yeni kapasiteyi karşılaması ve ihracat ihtiyacını sınırlandırması beklenirken, yurt dışı satışların daha yüksek fiyatlı Avrupa piyasalarına ve Körfez ülkelerindeki mevcut müşterilere odaklanacağı belirtildi. Güneydoğu Asya'ya bakıldığında ise Endonezya ve Malezya gibi piyasalarda üretimin tüketimin üzerinde seyretmesi, özellikle kütük ve slab ürünlerinde ihracata yönlendirilebilecek arz fazlasının devam etmesine neden oluyor. Bu dengesizliğe rağmen ASEAN ülkelerinin ihracatının önümüzdeki yıllarda yıllık yaklaşık 20 milyon mt seviyesinde kalması beklenirken, çeşitli kapasite projelerinin durdurulması nedeniyle ihracat satışlarında daha agresif bir tutum öngörülmüyor.

MENA bölgesine satış yapmayı hedefleyen tedarikçiler açısından konuşmacılar, altyapı yatırımları ve özel sektör inşaat faaliyetleriyle desteklenen Suudi Arabistan ve BAE'yi başlıca talep merkezleri olarak öne çıkarırken, bölgesel çatışmaların ve likidite sıkıntılarının piyasa görünümünü belirsizleştirdiğine dikkat çekti. Sevkiyatlardaki aksamalar ve hammadde temininde yaşanan

zorluklar sanayi faaliyetlerini sınırlandırırken, özel sektör inşaat projelerini geliştiren şirketlerin ödemelerindeki gecikmeler de inşaat piyasası üzerindeki baskıyı artırıyor. Sektör temsilcileri, söz konusu kısa vadeli sorunların yanı sıra Afrika'nın demir cevheri ve metalik hammadde tedarikinde artan önemini ve MENA bölgesinde doğal gaz ile yenilenebilir enerji kullanılarak daha düşük karbonlu üretim yapılması potansiyelini vurguladı. Bununla birlikte planlanan çeşitli yatırımların ertelenmesi veya yeniden değerlendirilmesi nedeniyle hem yeni kapasitenin devreye alınma hızı hem de Körfez bölgesindeki talebin toparlanmasına ilişkin belirsizlik devam ediyor.

Türkiye çelik sektörü tedarik zincirindeki avantajlarına rağmen artan ticaret engelleriyle karşı karşıya Öte yandan "Türkiye Çelik Sektörü: Küresel Tedarik Zincirlerinde Stratejik Bir Ortak" başlıklı ikinci oturumda Kibar Dış Ticaret Genel Müdürü Salih Serdar Koçtürk, İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri Genel Sekreteri Dr. S. Armağan Vurdu ve Borçelik Genel Müdürü Kerem Çakır gerçekleştirdikleri sunumlarda ve stratejist Cüneyt Paksoy moderatörlüğündeki panelde görüşlerini paylaştı. Oturumda, artan korumacılık ve değişen tedarik zincirleri karşısında Türkiye çelik sektörünün rekabet avantajları değerlendirildi.

Konuşmacılar, alıcıların fiyatın yanında teslimat güvencesine, teknik yeterliliğe ve karbon performansına daha fazla önem verdiğini belirtirken, Türkiye'nin coğrafi yakınlığı, üretim esnekliği ve farklı ulaşım seçenekleriyle bu beklentilere yanıt verebildiğini vurguladı. Özellikle Avrupa ile karşılıklı sanayi bağlarına dikkat çekilerek Türkiye'nin kısa teslim süreleri ve farklı ürün kalitelerini karşılayabilme yeteneği sayesinde Avrupa'daki üretim zincirlerini tamamlayan güvenilir bir ortak olduğu ifade edildi. Bununla birlikte daralan kotalar ve artan vergilerin uzun yıllara dayanan bu tedarik ilişkilerini zorladığına işaret edilerek, çelik üreticilerini korumaya yönelik önlemlerde otomotiv ve beyaz eşya gibi çelik tüketen sektörlerin rekabet gücünün de gözetilmesi gerektiği belirtildi. Pazara erişimde karbon performansının da önem kazandığını vurgulayan sektör temsilcileri, Türkiye'nin elektrikli ark ocağı ağırlıklı üretim yapısının sunduğu avantajın SKDM kapsamında karşılık bulabilmesi için tesis bazında doğrulanmış gerçek emisyon değerlerinin esas alınması gerektiğini kaydetti. Ticaret ve karbon düzenlemelerinin öngörülebilirliğinin yatırım kararları açısından da önem taşıdığı belirtilirken, ihracatçıların ticaret savunma soruşturmalarına hazırlıklı olmasının ve kamu ile özel sektörün uluslararası müzakerelerde birlikte hareket etmesinin pazara erişimin korunmasında gerekli olduğu ifade edildi.

Bu koşullarda sektörün dayanıklılığını artırmak için mevcut kapasitenin rekabetçi enerji ve uygun finansman koşullarıyla çalıştırılması, yeni yatırımların ise ithalata bağımlı olunan ürünlere ve yüksek katma değerli, düşük karbonlu üretime yönlendirilmesi önerildi. Bu dönüşümün üreticiler ile nihai kullanıcılar arasında ortak ürün geliştirme çalışmalarıyla desteklenmesi gerektiği belirtilirken, hurdaya bağımlı üretim yapısı nedeniyle hammadde tedarikinin öngörülebilirliğinin de korunması gerektiği vurgulandı. Talep tarafında ise Afrika pazarındaki potansiyelin ve jeopolitik risklerin azalması halinde çevre ülkelerdeki yeniden yapılanmanın ihracat fırsatları yaratabileceği; yurt içinde enerji, altyapı, sosyal konut ve kentsel dönüşüm projelerinin çelik tüketimini destekleyebileceği değerlendirildi.

Steel Networking Summit 2026: Küresel Çelik Sektöründe Kapasite Artışı Talebin Üzerinde Seyrediyor

Steelorbis

26-27 Ekim tarihlerinde Swissôtel the Bosphorus'ta Türkiye Çelik İhracatçıları Birliği (ÇİB) tarafından bu yıl ilk kez düzenlenen Steel Networking Summit 2026 konferansının ilk gününde katılımcılar, küresel çelik sektöründeki gidişatı değerlendirdi ve sektörün geleceğine yönelik beklentilerini paylaştı.

Açılış konuşmasını yapan Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Türkiye'nin geniş üretim kapasitesi ve güçlü dış ticaret ağıyla dünyanın önde gelen çelik üreticileri ve çelik ticaret merkezleri arasında yer aldığını ifade etti. ABD'nin çeliğe uyguladığı ilave gümrük vergileri ile Avrupa Birliği'nin çelik ithalatına yönelik kota ve koruma önlemlerinin Türk üretici ve ihracatçıların söz konusu pazarlara erişimini zorlaştırdığı belirtildi. Türkiye çelik sektörünün Avrupa sanayisi için güvenilir bir tedarikçi olduğunu belirten Bolat, "Türkiye'de üretilen çelik ve nihai mamullerin Avrupa üretim zincirleriyle iç içe olması nedeniyle Türk üreticilerinin bu zincirlerin dışında bırakılması, Avrupa Birliği sanayisinin rekabet gücünü de olumsuz etkileyecektir," şeklinde konuştu. Kısıtlamaların hurda bazlı ve düşük karbonlu çeliğin dolaşımını sınırlandırarak yeşil dönüşüm hedeflerine de zarar verdiğini ifade eden Bolat, dönüşüm sürecinde ihracatçıların orantısız maliyetler ve ilave ticaret engelleriyle karşılaşmamasının bakanlığın öncelikleri arasında olduğunu vurguladı.

ÇİB ve Dünya Çelik Birliği Başkanı Uğur Dalbeler ise taleple desteklenmeyen kapasite artışlarının küresel piyasalarda ihracat baskısı yarattığını ve korumacılığı tetiklediğini, geniş kapsamlı ticaret kısıtlamalarının rekabetçi üreticilere de zarar verdiğini söyledi. Karbonsuzlaşma politikalarında üreticilerin enerji, finansman ve teknolojiye erişimindeki farklılıkların gözetilmesi gerektiğini ifade ederken, karbon düzenlemelerinin yeni ticaret engellerine dönüşmemesi çağrısında bulundu. Dalbeler'in ardından söz alan Tösyalı Holding ve Türkiye Çelik Üreticileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tösyalı da Gümrük Birliği ve entegre değer zincirlerine dikkat çekerek Türkiye'nin AB'nin çelik politikalarında diğer üçüncü ülkelerle aynı şekilde değerlendirilmesini doğru bulmadıklarını ifade etti. Tösyalı, yerel üretim kapasitesinin haksız rekabete karşı korunmasını, ticaret ortaklarıyla adil ve öngörülebilir koşullar oluşturulmasını ve düşük karbonlu üretime geçişin finansmanını sağlayacak mekanizmaların geliştirilmesini sektörün öncelikleri olarak sıraladı.

Küresel çelik kapasite kullanımı %75-76 seviyesinde

"Küresel Ekonomik Görünüm ve Çelik Sektörü" başlıklı birinci oturumda konuşan Dünya Çelik Birliği Genel Direktörü ve EUROFER eski başkanı Henrik Adam, küresel çelik sektöründe kapasite kullanım oranının %75-76 seviyesinde olduğunu, önümüzdeki yıllarda yaklaşık 140 milyon mt ek kapasitenin devreye alınacağını ancak talebin aynı hızda artmasının beklenmediğini belirtti. Ayrıca ticaret engellerinin arttığına ve üretimin giderek daha yerel hale geldiğine dikkat çekti.

Dünya Çelik Birliği eski Genel Direktörü Edwin Basson, küresel çelik talebinin 2026 yılında yaklaşık 1,7 milyar mt seviyesinde büyük ölçüde yatay seyretmesinin, 2027 yılında ise artmasının beklendiğini belirtti. Basson, jeopolitik belirsizlikleri ve mali baskıları ekonomik görünüme yönelik başlıca riskler olarak sıraladı. Ayrıca önümüzdeki on yılda Güneydoğu Asya'daki çelik talebi artışının Çin'de azalan tüketimi dengeleyebileceğini ifade etti.

Bölgeselleşme ve enerji maliyetleri başlıca sorunlar olmaya devam ediyor

Dalbeler, Adam ve Basson'ın konuşmacı olarak katıldığı ve Nasıl Bir Ekonomi Medya Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Güldağ moderatörlüğünde gerçekleşen panelde, küresel çelik sektörünün karşı karşıya olduğu başlıca sorunlar arasında kapasite fazlası, piyasaların bölgeselleşmesi, artan ticaret engelleri ve jeopolitik belirsizlikler öne çıktı. Adil rekabetin ve kurallara dayalı ticaretin önemine dikkat çekildi. Karbonsuzlaşmanın önemli yatırımlar ve teknolojik gelişmeler gerektiren uzun vadeli bir zorluk olduğu vurgulanırken, rekabetçi fiyatlarla enerjiye erişimin üretim maliyetleri ve yeni çelik tesislerinin kurulacağı yerlerin belirlenmesi açısından giderek daha önemli hale geldiği belirtildi. Panelde ayrıca AB'nin Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması kapsamında emisyonların doğrulanmasına ilişkin belirsizlikler ele alınırken, haksız rekabetle mücadele amacıyla Türkiye'nin de AB'dekilere benzer çelik ithalat önlemleri uygulaması gerektiği yönündeki çağrılar gündeme geldi.