

Sektör Haberleri



Çelik Boru ve Profil İmalatçıları Derneği

02 Ağustos 2024

• Türkiye’de Hurda Tedarikçileri Üreticiler Kütük İthalatına Yöneldiği İçin Baskı Altında	3-4
• Çin’de Demir Cevheri Fiyatları Yukarı Yönlü	4-5
• Türkiye’de Yerel Kutu Profil Fiyatları Halen Yatay, Olumsuz Görünüm Baskı Oluşturuyor	5
• Türkiye’de Spot Yassı Mamul Fiyatları Aşağı Yönlü	6
• Türkiye’de Çin Çıkışlı Sıcak Rulo Sac Fiyatları Düşmeye Devam Ederek Piyasa Üzerinde Baskı Oluşturuyor	6-7
• AB’de Yerel Sıcak Rulo Sac Fiyatları Yatay Seyretse de Alımlar Çok Zayıf	7-8
• 6 Körfez Ülkesiyle STA İmzalanması İçin Süreç Hızlandı	9-10
• İngiltere: Türkiye İle STA Görüşmesi Sonbaharda	10
• Türkiye ve Ukrayna Arasındaki STA Yürürlüğe Girdi	11
• Çelik Endüstrisi ABD Hükümetini Yeni Bir Ticaret Koruma Yasasını Kabul Etmeye Çağırıyor	12
• İhracatçılara 10 Milyon TL’ye Kadar Yeşil Dönüşüm Desteği	13-15
• SEE BRIDGE Projesi Kapsamında Hibe Çağrısı Yayınlandı	15-18
• Çin’in Çelik Sektörü Satın Alma Yöneticileri Endeksi Temmuz Ayında %42,5’e İndi	18-21
• İmalat Göstergesi Sekiz Ayın En Düşük Seviyesinde	21-24

Türkiye’de Hurda Tedarikçileri Üreticiler Kütük İthalatına Yöneldiği İçin Baskı Altında

Steelorbis

Bir süredir Türkiye ithal hurda piyasası yeni bağlantılar ve hatta pazarlıklar açısından durgun. Bunun başlıca nedeni, büyük ölçekli çelik üreticilerinin inşaat demiri üretiminde yarı mamul kullanımının hurdaya kıyasla en az 35-45\$/mt daha avantajlı olmasından dolayı kütük alımlarına yönelmesi.

Bu haftanın başında duyulan son bağlantıda Fransa çıkışlı HMS I/II 80:20 hurda 386\$/mt CFR ve değirmen hurdası ile bonus kalite hurda 411\$/mt CFR seviyelerinden alındı. Bağlantıyı İzmirli bir üreticinin yaptığı belirtilirken bir piyasa kaynağı, “Bu alım geçen hafta, hatta belki de ondan da önce yapıldı. Bu yüzden şu anda piyasa üzerinde bir etkisi yok,” dedi. Böylece SteelOrbis’in AB çıkışlı HMS I/II 80:20 hurda için referans fiyatı 382,5-388\$/mt CFR aralığında yer almaya devam ediyor.

Hurda tedarikçileri şu sıralar Türk üreticilerden ithal hurda için neredeyse hiç fiyat sorgusu gelmediğini ve bunun da son zamanlarda yüksek tonajda ithal kütük alımı yapılmasından kaynaklandığını belirtiyor. SteelOrbis’in değerlendirmesine göre geçtiğimiz 2-3 haftalık süre içerisinde sadece Çin’den Türkiye’ye 350.000-400.000 mt kütük satışı gerçekleşti. Asya ve Karadeniz menşeli kütük alımlarıyla da birlikte kütük ithalatının 500.000 mt’u geçtiği düşünülüyor. Daha önce alımı yapılan kargolar Ağustos sevkiyatlıyken, yeni bağlantıların çoğunlukla Eylül sevkiyatlı olduğu ve bunlar arasında son gerçekleşenlerin ise Ekim ayının ilk yarısında sevk edileceği ifade ediliyor. Başlangıçta yapılan alımlarda farklı menşelerden kütük kargolarının 509-520\$/mt CFR aralığından işlem gördüğü, Çin’den alınan son kargoların fiyatının ise 485-490\$/mt CFR bandında olduğu belirtiliyor. Öte yandan şu sıralar Çin’in Ekim ayının ikinci yarısında sevk edilmek üzere verdiği yeni kütük teklifleri 490-495\$/mt CFR aralığında yer alıyor.

Önceden yapılan çok sayıda ithal kütük alımı da hesaba katıldığında piyasa oyuncuları Çin’den benzer seviyelerden ya da biraz daha üzerinden birkaç kargo daha alınabileceğini

düşünüyor. SteelOrbis'e konuşan bir tüccar, "Ekim'in ikinci yarısında sevk edilip Kasım sonu teslim edilecek sevkiyatlardan konuştuğumuz için çoğu Türk üretici daha fazla risk almaktan kaçınabilir," ifadelerini kullandı.

Bununla birlikte tahminlere göre Türk üreticilerin yeni hurda alımı yapması ve tedarikçilere baskı yapmaya başlaması için yaklaşık 10 gün kaldı. Bir kaynak, "Bazı Baltık bölgesi merkezli tedarikçilerin 385\$/mt CFR'dan satış yapmayı kabul edebileceği düşünülüyor. Ancak yüksek alım fiyatları nedeniyle Avrupa'nın genelinde fiyatları düşürmek zor olacak. Tedarikçilerin bu satışlardan zarar edeceğini düşünüyorum," dedi. Öte yandan hurda tedarikçilerinin Türkiye'ye uyguladığı baskının, kütük kargolarının ülkeye ulaşacağı ve Türk üreticilerin hammadde talebinin bir kısmını karşılamak için kütük stoklarını kullanacağı Eylül-Ekim döneminde daha da artması bekleniyor.

Çin'de Demir Cevheri Fiyatları Yukarı Yönlü

Steelorbis

Çin'de ithal demir cevheri fiyatları hafta başında 98,6\$/mt CFR'a inerek dip seviyeye ulaştıktan sonra 1 Ağustos tarihinde artış gösterdi. Vadeli çelik ve hammadde fiyatlarındaki artışla birlikte Eylül ve Ekim aylarına yönelik beklentilerin iyileşmesi fiyatları destekledi.

%62 tenörlü toz cevher fiyatları günlük 2,05\$/mt ve haftalık 2,8\$/mt artışla 102,15\$/mt CFR seviyesinde kaydedildi. Brezilya çıkışlı %65 tenörlü demir cevheri fiyatları ise günlük 1,6\$/mt ve haftalık 2,1\$/mt artışla 117,75\$/mt CFR seviyesinde yer alıyor.

1 Ağustos tarihinde Corex platformunda 568.400 mt demir cevheri için 34 bağlantı yapıldı. 170.000 mt %62 tenörlü BRBF toz cevher 7-16 Eylül sevkiyatlı olmak üzere 103,4\$/mt CFR'dan el değiştirirken 90.000 mt %60,5 tenörlü Jumblebar karışık toz cevher 1-10 Eylül sevkiyatlı olmak üzere Ağustos ayı endeksinin 7,45\$/mt altından satıldı.

Bahsi geçen haftada ithal demir cevheri fiyatlarında toparlanma görülse de limanlarda demir cevheri stoklarının nispeten yüksek bir seviyede olması fiyatları olumsuz etkiledi. Çelik

üreticileri zarar ettiği için yalnızca ihtiyaca yönelik alımlar yaptı. Son zamanlarda limanlara ulaşan demir cevheri tonajlarının düşmesi fiyatları bir ölçüde destekledi. İthal demir cevheri fiyatlarının önümüzdeki hafta yükselmesi bekleniyor.

Bugün itibarıyla Dalian Emtia Borsası'nda vadeli demir cevheri fiyatları 25 Temmuz'a kıyasla 2,5 RMB/mt (6,6\$/mt) ve 25 Temmuz tarihine kıyasla %2,47 artışla 767 RMB/mt (107,6\$/mt) seviyesinde yer almaya başladı.

Bugün itibarıyla Şanghai Vadeli İşlemler Borsası'nda vadeli inşaat demiri fiyatları 25 Temmuz tarihine kıyasla 26 RMB/mt (3,6\$/mt) veya %0,78 ve 31 Temmuz tarihine kıyasla %1,08 artışla 3.355 RMB/mt (470,5\$/mt) seviyesinde yer alıyor.

Türkiye'de Yerel Kutu Profil Fiyatları Halen Yatay, Olumsuz Görünüm Baskı Oluşturuyor

Steelorbis

Geçtiğimiz iki haftalık süre içerisinde Türkiye çelik boru piyasası, yerel talep olmaması ve hem alıcılar hem de tedarikçiler üzerinde baskı kuran mali sıkıntılara rağmen değişiklik göstermedi. Ancak sıcak rulo sac fiyatlarının bu hafta nispeten düşmesiyle çoğu yerel boru tedarikçisi, fiyatların mevcut seviyelerde kalmayacağını düşünüyor ve mevcut müşterilerine indirimler yapıyor.

Yerel kutu profil piyasasında fiyatlar değişmeyerek şu an yaklaşık 650-670\$/mt fabrika çıkışı bandında yer alıyor.

SteelOrbis'e konuşan bir boru üreticisi, "Görünüm iyileşmediği için fiyatlar ve piyasanın durumunda değişiklik olmadı. Sıcak rulo sac fiyatları düşüyor, mali endişeler sürüyor ve yaz sezonu ticareti yavaşlatıyor," dedi.

Öte yandan ihracat piyasasında kutu profil için kabul görebilir fiyat halen yaklaşık 650-680\$/mt FOB aralığında yer alıyor. Büyük ölçekli bir üreticinin 650\$/mt FOB ve orta ölçekli bazı üreticilerin teklifleri de 660-680\$/mt FOB seviyelerinden duyuldu.

Türkiye’de Spot Yassı Mamul Fiyatları Aşağı Yönlü

Steelorbis

Bu hafta Türk yassı mamul tüccarları, olumsuz görünümün ve sıcak rulo sac piyasasındaki aşağı yönlü hareketin yarattığı baskı sebebiyle fiyatlarını düşürdü. Piyasa oyuncuları, spot fiyatlardaki gevşemeye rağmen satışların halen cansız seyrettiğini söyledi.

Yerel sıcak rulo sac için kabul görebilir fiyat seviyesi haftalık 10\$/mt düşüşle 600-620\$/mt depo çıkışı aralığına geriledi. Büyük ölçekli tüccarların yaklaşık 620\$/mt depo çıkışı ve orta ile küçük ölçekli tüccarların da 600-610\$/mt depo çıkışı seviyelerinden teklifler verdiği öğrenildi.

Öte yandan Türkiye’de resmi yerel sıcak rulo sac fiyatlarının 570-580\$/mt fabrika çıkışı bandında yer aldığı bildirildi.

Yerel soğuk sac için genel fiyat aralığı haftalık 10\$/mt düşüşle 740-770\$/mt depo çıkışı aralığına gerilerken bazı küçük ölçekli tüccarlar, alıcı çekebilmek amacıyla 730\$/mt depo çıkışı seviyesinden teklifler verdi.

Türkiye’de Çin Çıkışlı Sıcak Rulo Sac Fiyatları Düşmeye Devam Ederek Piyasa Üzerinde Baskı Oluşturuyor

Steelorbis

Türkiye sıcak rulo sac piyasası, bu hafta da düşen Çin çıkışlı agresif tekliflerden çoğunlukla etkilenmeye devam etti. Çoğu kaynak, söz konusu tekliflerin dip seviyeye yakın olabileceğini ve bazı bağlantılar yapıldığını söylese de alıcıların stok yenilemeye halen temkinli yaklaştığı görüldü. Öte yandan ülkede resmi yerel sıcak rulo sac fiyatları nispeten aynı kalırken dış piyasalarda büyük ölçekli alıcılara bir miktar indirim yapıldı.

Haftaya 525-535\$/mt CFR bandından başlayan Çin çıkışlı Eylül sevkiyatlı Q195 kalite sıcak rulo sac teklifleri sonradan haftalık 12-15\$/mt düşerek 520-528\$/mt CFR aralığına geriledi. Geçtiğimiz haftanın sonunda 535\$/mt CFR ve üzerinden yapıldığı duyulan bağlantıların

tamamı teyit edildi. Bu hafta büyük ölçekli bir haddecinin mevcut fiyat aralığından bir bağlantı gerçekleştirdiği yönünde duyum alınsa da çoğu kaynak, bağlantıya ilişkin detayların şimdilik gizli tutulduğunu düşünüyor.

Çin çıkışlı düşük fiyatlı sıcak rulo sac teklifleri doğal olarak Türkiye’de fiyatları etkiliyor ve üreticilerin resmi tekliflerini aynı seviyelerde tutmasına rağmen ciddi alıcılara indirim yapmaya hazır oldukları düşünülüyor. Resmi yerel teklifler üst sınırdan haftalık 5\$/mt düşüşle 570-580\$/mt fabrika çıkışı seviyesinde yer alıyor. Ancak Çin çıkışlı tekliflerin yarattığı baskı sebebiyle 5-10\$/mt daha düşük seviyelerden alım yapılabileceği söyleniyor. SteelOrbis’e konuşan bir kaynak, “520\$/mt CFR’da yer alan Çin çıkışlı teklifler ile yerel fiyatlar arasındaki fark en az 50\$/mt ve bu miktar %13 seviyesindeki verginin altında. Ancak kimse bunu ödemeyi kabul etmiyor. Diğer taraftan kaplamalı sac ihracatı oldukça azaldı. Bu nedenle haddeciler, ithal tekliflerin biraz daha düşürülmesi için baskı oluşturabilir,” şeklinde konuştu.

Türkiye’den sıcak rulo sac için dış piyasalara verilen resmi teklifler Eylül sevkiyatlı olmak üzere 570-580\$/mt FOB bandında yer aldı. Kaynaklar, 40.000 mt’un üzerinde sıcak rulo sacın Kuzey Afrika, bazı Avrupa ülkeleri ve Ukrayna’ya 570-575\$/mt FOB seviyesinden satıldığını bildirdi. Ayrıca bazı piyasa oyuncularları, AB’nin güneyine yaklaşık 565\$/mt FOB ve biraz altından bağlantılar gerçekleştirildiğini de söyledi.

AB’de Yerel Sıcak Rulo Sac Fiyatları Yatay Seyretse de Alımlar Çok Zayıf

Steelorbis

Avrupa sıcak rulo sac piyasası, özellikle güneyde çoğu piyasa oyuncusunun şimdiden tatil moduna girmesi sebebiyle bu hafta nispeten durgun seyretti. Yerel sıcak rulo sac fiyatları büyük ölçüde aynı kalırken kabul görebilir fiyatlar aşağı yönlü eğilim gösterdi. Fiyat görünümü, bazı kaynakların dip seviyeye henüz ulaşılmadığını öne sürmesi sebebiyle halen netlik kazanmadı ve çelik üreticilerinin Eylül başından itibaren talepte beklenen iyileşmeye bağlı olarak yaz tatili akabinde fiyatlarını artırmayı hedeflediği öğrenildi.

Kaynaklar, bölgede üreticilerin resmi sıcak rulo sac tekliflerinin Eylül teslimatlı olmak üzere 630-650€/mt fabrika çıkışı bandında yer aldığını ve kabul görebilir fiyatların da geçtiğimiz hafta kaydedilen 620-630€/mt fabrika çıkışı seviyesine kıyasla 610-620€/mt fabrika çıkışı olduğunu bildirdi. SteelOrbis'e konuşan bir kaynak, "Satıcılar henüz teyit etmemiş olsa da 610€/mt fabrika çıkışı seviyesinin altından bağlantılar yapıldığı duyumu alındı. Avrupalı üreticilerin piyasada dengeyi sağlamak ve fiyatları desteklemek için üretimlerini azaltması veya yaz aylarındaki üretim duruşlarının süresini daha da uzatması gerekiyor," dedi.

Öte yandan ithal teklifler, geçtiğimiz hafta kaydedilen 570-610€/mt CFR bandına kıyasla yaklaşık 565-605€/mt CFR seviyesinde yer almaya başladı. Söz konusu aralığın alt sınırı haftalık 5€/mt düşüşle 565€/mt CFR'a gerileyen Vietnam çıkışlı tekliflere denk geliyor. Ancak Temmuz başında AB'nin getirdiği yeni koruma önlemleri ve antidamping soruşturmasına yönelik son haberler sebebiyle Vietnam çıkışlı sıcak rulo saca çok sınırlı miktarda talep gösterildiği öğrenildi. Bu hafta Avrupa Komisyonu, Vietnam'dan ithal sıcak rulo saca antidamping soruşturması başlatılması yönünde bir başvuru aldığını açıklasa da konuya ilişkin detayları paylaşmadı. Bir kaynak, "Bazıları, komisyonun Vietnam çıkışlı sıcak rulo sacın dampingli satıldığını tespit etmesi halinde vergilerin geriye dönük olarak uygulanabileceğini düşünüyor," şeklinde konuştu.

Bununla birlikte Türkiye çıkışlı sıcak rulo saca yönelik talebin bu hafta arttığı ve birkaç bağlantının geçtiğimiz hafta kaydedilen 590€/mt CFR'a kıyasla vergi dahil 560-570€/mt CFR bandından yapıldığı öğrenildi. Ancak Türkiye çıkışlı teklifler vergi dahil halen 590-595€/mt CFR Güney Avrupa bandında bulunuyor.

Ayrıca Hindistan çıkışlı sıcak rulo sac için geçtiğimiz hafta olduğu gibi 605€/mt CFR'dan teklifler verilirken Japonya çıkışlı sıcak rulo sac fiyatının 590€/mt CFR'da yer aldığı tahmin ediliyor. Kaynaklar, bu hafta Ukrayna'nın yaklaşık 580-585€/mt CFR bandından teklifler verdiğini bildirdi.

6 Körfez Ülkesiyle STA İmzalanması İçin Süreç Hızlandı

Nasıl Bir Ekonomi

Türkiye ile Körfez İşbirliği Teşkilatı (KİK - GCC) üyesi 6 ülkeyi kapsayan serbest ticaret anlaşmasında süreç hızlandı. Türkiye bu yıl tarafların görüşmeler başlatma kararının ardından görüş toplamaya başladı. Müzakerelerin ön hazırlığının bu yıl içinde tamamlanması bekleniyor.

Türkiye, Körfez İşbirliği Teşkilatı ile serbest ticaret anlaşmasına hazırlanıyor. Bahreyn, Umman, BAE, Katar, Suudi Arabistan ve Kuveyt'ten oluşan ve tam adı Körfez Arap Ülkeleri İşbirliği Teşkilatı (KİK) olan teşkilat ile Türkiye arasında daha önce başlayan serbest ticaret anlaşması görüşmeleri 2010'da kesilmişti. Geçen süreçte KİK ülkeleri, Avrupa Birliği ile serbest ticaret anlaşması imzaladı. Bu teşkilata üye ülkelerin kendi arasında ve Türkiye ile siyasi ilişkilerinde yaşanan siyasi kopukluğun ardından geçen yıl ilk adımların atılmasının atılması ve Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Aralık 2023'teki zirvede onur konuğu olarak yer almasının ardından süreç hızlandı. Dışişleri Bakanları düzeyinde 9 Haziran'daki Doha toplantısını takip eden dönemde, 2024 Mart ayında KİK Genel Sekreteri Jasem Mohamed Albudaiwi ile Ticaret Bakanı Ömer Bolat serbest ticaret anlaşması görüşmelerinin başlayacağını açıklamıştı.

Türkiye KİK ile 2008'de imzalanan anlaşma sonrası stratejik diyalog mekanizması olarak tanımlanan özel statülü bir işbirliği içinde bulunuyor. Türkiye'nin yakın coğrafyasında ve yüksek tutarlı ithalat yapan KİK ülkeleri ile dış ticareti sınırlı bir seviyede bulunuyor. Petrol ve petrol türevi ürünlerin ithalatı nedeniyle uzun dönemden hem düşük hacim, hem de dış ticaret açığı gerçekleşiyor. Diğer yandan, bu ülkeler Türk müteahhitler başta olmak üzere hizmet sektöründe çok sayıda firmanın müşterisi durumunda bulunuyor. Türkiye ile KİK arasında serbest ticaret anlaşması müzakerelerinde mal ve hizmet ticareti yanında, karşılıklı yatırımlar, e-ticaret vb. gibi yeni alanlarda da konuların gündeme gelmesi bekleniyor. Müzakerelerin başlangıç safhası için kamuda yapılan hazırlıklar yanında özel sektörden de görüşler toplanmaya başlandı.

Bu kapsamda şirketler ve iş dünyası sivil toplum örgütlerinden toplanan görüşler doğrultusunda bu yıl içinde Türkiye'nin gündemini oluşturmaya çalışacağı kaydedildi. Türkiye KİK üyesi bazı ülkelere, özellikle enerji alandaki yatırımlar için avantajlar sağlayan ikili anlaşmalar yapmıştı. KİK ile Türkiye arasında 2023 sonu itibarıyla dış ticaret hacmi 28.6 milyar dolar düzeyinde bulunuyor. Dengede ise 2020-2023'ü kapsayan 4 yılda, 2021 hariç giderek artan tutarda Türkiye ticarete açık verdi. Bu dönemde hem Suudi Arabistan ve BAE körfez üyesi ülke Katar ile ve Türkiye ile siyasi olarak ağır sorunlar yaşamıştı. Bu ülkenin Katar'a uyguladığı ambargo 2021 yılında sona erdirilmişti.

İngiltere: Türkiye İle STA Görüşmesi Sonbaharda

Nasıl Bir Ekonomi

İngiltere'nin yeni hükümeti tarafından yapılan açıklamada, Türkiye ile serbest ticaret anlaşması (STA) müzakerelerine sonbahar aylarında başlanacağı ifade edildi.

İngiltere'nin yeni hükümeti, Türkiye ile serbest ticaret anlaşması (STA) müzakerelerine sonbahar aylarında başlayacağını açıkladı.

Konuya ilişkin açıklamada, "Görüşmelere yeniden başlamak, işletmelerin uluslararası piyasalara erişimini sağlaması, istihdamı artırması ve ekonomik büyüme için gerekli olan yüksek nitelikte ticari anlaşmalara varmaya yönelik ilk adımdır" denildi.

Ticaret Bakanlığı, yeni hükümetin sonbaharda yapacağı ilk görüşmelerin Türkiye, İsrail, Güney Kore ve İsviçre ile gerçekleştirileceğini açıkladı. Anlaşmaların güncellenmesine yönelik çalışmalar, önceki hükümetler döneminde de gündeme alınmıştı.

Türkiye ve Ukrayna Arasındaki STA Yürürlüğe Girdi

ÇİB

2 Ağustos 2024 tarihli Resmî Gazete'de yer alan 7523 Türkiye Cumhuriyeti Hükümeti ile Ukrayna Hükümeti Arasında Serbest Ticaret Anlaşmasının Onaylanmasının Uygun Bulunduğuna ve Anlaşmanın Eklerine İlişkin Değişikliklerin Cumhurbaşkanı'nca Doğrudan Onaylanmasına Dair Yetki Verilmesine İlişkin Kanun ile Ukrayna ve Türkiye arasında serbest ticaret anlaşması onaylanarak yürürlüğe girdi.

Yayımlı tarihinde yürürlüğe giren söz konusu Kanuna

<https://www.resmigazete.gov.tr/eskiler/2024/08/20240802-1.htm>

adresinden erişim sağlanmaktadır.

STA kapsamında, Ukrayna tarafından uygulanan gümrük vergilerinin bir kısmı Anlaşma'nın yürürlüğe girişi ile birlikte, diğer önemli bölümü de bir geçiş dönemi sonunda olmak üzere ihracatımızın önündeki gümrük vergisi yükü büyük ölçüde ortadan kalkmış olacaktır. Ayrıca, Ülkemizce Ukrayna menşeli tarım ve sanayi ürünlerinin önemli bir bölümünde büyük ölçüde serbestleşme sağlanmıştır.

Ülkemiz açısından hassasiyet arz eden bazı tarım ve demir çelik ürünlerinde vergi indirimi ve kota kapsamında vergi indirimi uygulanması kararlaştırılmış, bazı ürünler ise sektörel hassasiyetler gözetilerek anlaşma kapsamı dışında bırakılmıştır.

Ülkemiz ile imzalanan STA'nın yürürlüğe girmesi ile ihracatçılarımıza Ukrayna pazarında AB ihracatçıları ile benzer koşullarda rekabet imkanı tanınarak, ülkemiz menşeli başta tekstil ve konfeksiyon, otomotiv, beyaz eşya, sebze ve meyveler gibi ürünlerin Ukrayna pazarında AB ihracatçılarına karşı rekabet avantajını yitirmesinin ve böylelikle ülkemiz ihracatçılarının pazar kaybı yaşamasının önüne geçilmiş olacaktır.

Çelik Endüstrisi ABD Hükümetini Yeni Bir Ticaret Koruma Yasasını Kabul Etmeye Çağırıyor

Metal Expert

Yedi çelik endüstrisi kuruluşunun, Amerika'nın Çin'in haksız ticaret uygulamalarına karşı korumasını güçlendirmek için Temsilciler Meclisi Başkanı Mike Johnson'a bir mektup yazdıkları ifade ediliyor.

Çelik Üreticileri Derneği (SMA), Amerikan Üretim İttifakı (AAM), Amerikan Çelik Yapı Enstitüsü (AISC), Amerikan Demir ve Çelik Enstitüsü (AISI), Boru ve Tüp İthalatı Komitesi (CPTI), Kuzey Amerika Vasıflı Çelik Endüstrisi (SSINA) ve Birleşik Çelik İşçileri (USW) sendikasının, Johnson'a yazdıkları mektupta, Amerika'nın Çin'in haksız ticaret uygulamalarına karşı savunmasını güçlendirmek amacıyla tasarlanmış bir yasa paketine, iki partili Şartların Eşitlenmesi 2.0 Yasası'nın dahil edilmesini istediği aktarılıyor.

Bu yasa, antidamping ve karşıt vergilerde çeşitli değişiklikler yaparak haksız ticaret uygulamalarını ele alıyor. SMA Başkanı Philip K. Bell'in, "Hem Temsilciler Meclisi'nde hem de Senato'da güçlü iki partili desteğe sahip olan Şartların Eşitlenmesi 2.0 Yasası'nın, ABD hükümetine Çin'in özellikle ABD pazarına yasadışı olarak atılan ağır sübvansiyonlu çelik ürünlerinin nakliyesi yoluyla istismar ettiği ticaret yasalarının uygulanmasını iyileştirmek için ihtiyaç duyduğu araçları sağlıyor. Amerika'daki çelik üreticilerine ve işçilerine zarar veren haksız ticaret uygulamalarına son vermek için bu yasaya acilen ihtiyacımız var," dediği aktarılıyor.

AISI başkanı ve CEO'su Kevin Dempsey'in, "Ne yazık ki, şu anda taslak halindeki ticaret yasalarımız, Güneydoğu Asya'daki bu ihracat odaklı fabrikalardan gelen Çin sübvansiyonlu çeliği etkili bir şekilde ele alamıyor. Sınır ötesi sübvansiyon ve diğer benzer ticaret zorluklarını ele almak için yasalarımızı güncellemek adına Şartların Eşitlenmesi 2.0 Yasası'na ihtiyacımız var. Bu yasa tasarısı, ticaret yasalarımızı güçlendirerek, Amerikan halkına hükümetlerinin Amerikan çelik sanayii ve işçilerimiz için savaşmak amacıyla elindeki tüm araçlara sahip olduğuna dair güven verecek," dediği kaydediliyor.

İhracatçılara 10 Milyon TL'ye Kadar Yeşil Dönüşüm Desteği

Dünya

'Yeşil Mutabakat Uyum Projesi Tanıtım Toplantısı'nda konuşan Ticaret Bakanı Ömer Bolat, "İhracatçılar tarafından alınan danışmanlık hizmet giderleri 5 yıl süresince, yüzde 50 oranında desteklenmek kaydıyla, toplamda 10 milyon liraya kadar bakanlığımızca karşılanacak" dedi.

Ticaret Bakanlığı tara-fından ihracatın olum-suz etkilenmemesi, ih-raç pazarlarını kaybetmemesi ve ihracatçıların sürece ilişkin yol haritasının oluşturulma-sına yönelik hazırlanan Yeşil Mutabakata Uyum Projesi Desteği kapsamında 'Responsible Programı'nın lansmanı dün gerçekleştirildi.

İhracatın gelecek dönemde daha da ar-tırılması ve bu çerçevede ih-racatçılara verilecek destekle-rin de ele alındığı lansmanda konuşan Ticaret Bakanı Ömer Bolat, ihracatı geçen yıl 255,4 milyar dolarla Cumhuriyet tarihinin en yüksek seviyesi-ne çıkardıklarını, Türkiye ile Avrupa Birliği (AB) arasındaki Gümrük Birliği düzenleme-si çerçevesinde, karşılıklı ticaretin 2023'te 211 milyar dolara yükseldiğini ifade etti.

Bolat, söz konusu rakamın yaklaşık 104 miyar dolarının Türkiye, 107 milyar dolarının ise AB'nin ihracatından kaynaklandığına işaret ederek, "Geçen yıl toplam dış ticaret kompozisyonunun ihracat ayağının yüzde 41'ini AB'ye ihracat, ithalat ayağının yüz-de 30'unu ise AB'den yapılan ithalatlar oluşturdu. Türkiye'ye 2002'den bu yılın mayıs ayına kadar 267,1 miyar dolar doğrudan yabancı yatırım geldi, bunun da 110,2 milyar dolarlık kısmı AB kaynaklı" diye konuştu.

"Hızlı şekilde adaptasyon sağlanmalı"

AB tarafından "Sınırdaki Karbon Düzenlemesi Mekanizması" kapsamında belirlenen sektörlerin demir-çelik, çimento, alüminyum, gübre, elektrik ve hidrojen ile tekstil ve giyim olduğunu, bunların yeşil dönüşüm sürecinden en hızlı ve fazla etkilenen sektörler arasında yer aldığını ifade etti.

Bolat, söz konusu sektörlerin sınırda karbon düzenlemesine hızlı şekilde adaptasyonlarının sağlanması gerektiğinin altını çizerek, “Bu 6 sektörden yaptığımız ihracatımızın, AB’ye yaptığımız toplam ihracattaki payı yüzde 49 yani yarısı mertebesinde” ifadesini kullandı.

Farkındalığın artırılması ve sürece ilişkin yol haritası-nın oluşturulması açısından kapsamlı bir destek sağlan-masının önemine dikkati çe-ken Bolat, döngüsel ekonomi-ye geçiş kapsamında yürürlü-ğe girecek olan eko-tasarım kuralları gibi mevzuat değ-i-şikliklerinin de AB’ye gerçek-leştirilen ihracatı doğrudan etkileyeceğini belirtti. Bolat, dijital ürün pasaportu düzen-lenmesinin AB pazarına giriş için bir kural haline geleceğini, bu tür uygulamaların şir-ketlerin dijital dönüşümünü zorunlu kıldığını söyledi.

“İhracatçılara yol göstereceğiz”

Bakanlık olarak ihracatın sürdürülebilirliği için “Responsible/Sorumluluk Programı” ile ihracatçıları desteklediklerini anlatan Bolat, şunları kaydetti: “Program adı altında uygulanacak olan Yeşil Mutabakata Uyum Projesi Des-teği ile hedefimiz, yeşil ve dijital dönüşüm sürecinde ihra-catçı firmalarımıza yol göstermektir.

Kurumsal açıdan yeşil ve dijital dönüşüme uyumları-nı sağlamak ve bu anlamda ih-racatın da sürdürülebilirliğini mümkün kılmaktır. Responsible/Sorumluluk Programı adı altında şirketlerimiz tarafından alınan danışmanlık hizmet giderleri, 5 yıl süresince, yüzde 50 oranında desteklenmek kaydıyla, toplamda 10 milyon liraya kadar bakanlığımızca desteklenecektir.”

Program 3 aşamadan oluşuyor

Ticaret Bakanı Ömer Bolat’ın verdiği bilgiye göre program 3 temel aşamadan oluşuyor.

-Birinci aşamayı oluşturan Faz 1’de, sektör bazında belirlenen sürdürülebilirlik kriterleri ve parametreleri çerçevesinde firmanın mevcut durum analizi gerçekleştirilecek.

-İkinci aşamada sürdürülebilirlik yol haritasının proje bazında uygulamaya geçirilmesine yönelik teknik ve finansal fizibilite danışmanlığı desteklenecektir. Teknik ve finansal fizibilitesi hazırlanan projeyi Responsible portalından İGE Kefalet Portalı’na yönlendireceğiz.

Böylelikle, şirketlerimiz projeyi hayata geçirecek finansman talebini, portal üzerinden bankacılık sektörüne iletebilecek bankalardan rekabetçi ortamda gelen kredi tekliflerini portal üzerinden değerlendirebilecektir.

-Üçüncü aşamada hayata geçen projelerin izleme ve doğrulama danışmanlığı desteklenecek, ihracatın ve ihracatçının kat ettiği yolun takip edilecek. Şirketlerin kurumsal altyapı oluşturmalarına yönelik bilişim ve sürdürülebilirlik danışmanlığı harcamaları bakanlık olarak desteklenecek. Bu kapsamda, Hazine ve Maliye Bakanlığına bağlı Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumuyla iş birliği yapılacaktır.

SEE BRIDGE Projesi Kapsamında Hibe Çağrısı Yayınlandı

ÇİB

Sektörler arası iş birliği ve destek mekanizmaları yoluyla dayanıklılığı ve iklim-nötr bir ekonomiye doğru ilerleyişi desteklemeyi hedefleyen SEE BRIDGE Projesi kapsamında, sanayi ekosisteminde faaliyet gösteren işletmelere katkı sağlamak üzere hibe çağrısı yayımlandı.

Bu hibe çağrısı ile işletmelerin AB Yeşil Mutabakat ve Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM) hedefleriyle uyumlu olarak

dijitalleşme, yeşil dönüşüm ve sürdürülebilirlik konularında desteklenmesi amaçlanmaktadır.

Bu hedef doğrultusunda işletmelere 4.000-8.000 Euro arasında hibe desteği sağlanacaktır.

ÇAĞRININ AMACI

Bu hibe çağrısının amacı, KOBİ'lerin dijital ve yeşil dönüşüm ile SKDM'ye uyum çabalarını desteklemek için finansal destek ve temel kaynaklara erişim fırsatı sağlamaktır. Bu çağrı ile firmaların sürdürülebilirlik potansiyellerinin, rekabet güçlerinin ve etkilerinin artırılması amaçlanmaktadır.

UYGUN FAALİYETLER

Aşağıdaki faaliyetlerle sınırlı olmamakla birlikte, belirtilen uygun faaliyetlere yönelik başvurular kabul edilmektedir:

- İşletme Destek Hizmetleri Maliyetleri
- Sürdürülebilirlik danışmanlığı
- Koçluk ve mentörlük hizmetleri
- Karbon ayak izi azaltma ve kaynak verimliliği planları oluşturma
- Dijital dönüşüm planları geliştirme
- Tedarik zinciri analizi ve optimizasyonu
- ERP ve CRM sistemleri entegrasyonu
- Veri analitiği ve iş zekası hizmetleri
- Karbon muhasebesi ve raporlama hizmetleri
- Hukuki ve politik danışmanlık
- Sertifikasyon Hizmetleri
- Sürdürülebilirlik veya dijital/yeşil sertifikasyon için rehberlik ve destek hizmetleri maliyetleri
- İlgili sertifikaların ve fikri mülkiyet haklarının (IPR) alınması için ücretler ve maliyetler
- SKDM, Dijital Dönüşüm ve Yeşil Dönüşüm Konularında Etkinliklere Katılım
- SKDM kapsamındaki düzenlemeler, dijital ve yeşil en iyi uygulamalar hakkında bilgi edinmek için çeşitli etkinliklere katılım finansmanı
- Web seminerleri, kurslar, seminerler, konferanslar, atölye çalışmaları ve diğer etkinlikler için ücretler
- Şirket İçi Eğitimler
- SKDM, dijital ve yeşil dönüşüm konularında şirket içi eğitimler

- Yazılım/dijital araçlar eğitimleri ve yeşil/döngüsel ekonomi uygulamaları eğitimleri

NELER SUNULUYOR

- Hibe desteğine ek olarak, seçilen KOBİ'ler SEE BRIDGE tarafından sağlanacak koçluk ve mentorluk hizmetlerinden yararlanarak dönüşüm süreçlerini en etkili şekilde yönlendirebilecek.
- Ayrıca, KOBİ'ler arasında güçlü ağlar kurmayı teşvik eden networking etkinlikleri ve bilgi günleri (Info Days) düzenlenecek.

UYGUN BAŞVURU SAHİPLERİ

Aşağıda belirtilen sektörler ile kısıtlı olmamakla birlikte;

- Kimyasallar, çelik ve alüminyum, kağıt, plastik, madencilik, maden çıkarma ve taş ocakçılığı, rafineriler, çimento, ahşap, kauçuk, demir dışı metaller, cam ve seramik, inşaat, atık yönetimi, dijital ve teknoloji, ulaşım vb. gibi enerji yoğun endüstrilerde veya enerji yoğun endüstri ekosistemindeki yukarı veya aşağı değer zincirlerinin bir parçası olan sektörlerde faaliyet gösteren KOBİ'ler (start-up'lar dahil)

UYGULAMA SÜRESİ

Kabul edilen projeler Ocak 2025'ten itibaren 6 ay süre ile uygulanacaktır.

DEĞERLENDİRME

Başvurusu yapılan projeler bağımsız değerlendiricilerden oluşan bir grup tarafından şeffaf bir şekilde değerlendirilecektir.

BAŞVURU

Başvurularınızı kolayca SEE BRIDGE Projesi resmi web sitesi üzerinden çevrimiçi olarak yapılabileceği aynı zamanda süreç ile ilgili soruların ise İngilizce olarak seebridge.project@outlook.com mail adresine iletilebileceği bildirilmektedir.

SON BAŞVURU TARİHİ: 01 Ekim 2024

**SEE BRIDGE**

**KOBİ'LER İÇİN
HİBE DESTEĞİ**

SEE BRIDGE Projesi'nden KOBİ'lerin yeşil ve dijital dönüşümlerini desteklemek amacıyla sanayi ekosistemlerinde faaliyet gösteren işletmelere mali destek!

- ✓ Hibe desteği (4,000-8,000 EUR arası)
- ✓ KOBİ'leri için Hızlandırma Programı
- ✓ SEE BRIDGE etkinliklerinde ağ kurma

**SON BAŞVURU
TARİHİ: 1 EKİM 2024**

İnternet sitemizi ziyaret edin!
seebridge.infoproject.eu/project/open-call/

 Co-funded by
the European Union

Funded by the European Union. Views and opinions expressed are however those of the author(s) only and do not necessarily reflect those of the European Union or European Innovation Council and SMEs Executive Agency (EISMEA). Neither the European Union nor the EISMEA can be held responsible for them.

Project Number: 101127499

Çin'in Çelik Sektörü Satın Alma Yöneticileri Endeksi Temmuz Ayında %42,5'e İndi

Steelorbis

Çin Lojistik ve Satın Alma Federasyonu'na bağlı olarak faaliyet gösteren Çin Çelik Lojistik Komitesi'nin yaptığı açıklamaya göre, ülkenin çelik sektörü satın alma yöneticileri endeksi bu yılın Temmuz ayında aylık 5,3 puan düşüşle %42,5 seviyesinde kaydedildi. Temmuz ayında yeni siparişler endeksi bir önceki aya kıyasla 9,1 puan düşüşle %40,3 seviyesinde kaydedilirken nihai mamul stok endeksi 7 puan artışla %54,4'e çıktı.

Söz konusu ayda çelik sektörü üretim endeksi aylık 7 puan artışla %38,5 seviyesinde yer aldı. Çelik üreticileri Temmuz ayında artanstok seviyeleri ve son kullanıcı sektörlerden talep gelmemesi nedeniyle üretimi düşürdü.

Aynı ayda hammadde alım fiyatları endeksi aylık 17,8 puan düşüşle %20,8 seviyesinde kaydedildi.

Ağustos ayında talebin zayıf kalması ve üretim tonajının düşmesi bekleniyor. Önümüzdeki hammadde fiyatları daha da gevşerken nihai mamul fiyatları sınırlı bir aralıkta dalgalanabilir.

İhracatçılara 10 Milyon TL'ye Kadar Yeşil Dönüşüm Desteği

Dünya

'Yeşil Mutabakat Uyum Projesi Tanıtım Toplantısı'nda konuşan Ticaret Bakanı Ömer Bolat, "İhracatçılar tarafından alınan danışmanlık hizmet giderleri 5 yıl süresince, yüzde 50 oranında desteklenmek kaydıyla, toplamda 10 milyon liraya kadar bakanlığımızca karşılanacak" dedi.

Ticaret Bakanlığı tara-fından ihracatın olum-suz etkilenmemesi, ih-raç pazarlarını kaybetmemesi ve ihracatçıların sürece ilişkin yol haritasının oluşturulma-sına yönelik hazırlanan Yeşil Mutabakata Uyum Projesi Desteği kapsamında 'Responsible Programı'nın lansmanı dün gerçekleştirildi.

İhracatın gelecek dönemde daha da ar-tırılması ve bu çerçevede ih-racatçılara verilecek destekle-rin de ele alındığı lansmanda konuşan Ticaret Bakanı Ömer Bolat, ihracatı geçen yıl 255,4 milyar dolarla Cumhuriyet tarihinin en yüksek seviyesi-ne çıkardıklarını, Türkiye ile Avrupa Birliği (AB) arasındaki Gümrük Birliği düzenleme-si çerçevesinde, karşılıklı ticaretin 2023'te 211 milyar dolara yükseldiğini ifade etti.

Bolat, söz konusu rakamın yaklaşık 104 miyar dolarının Türkiye, 107 milyar dolarının ise AB'nin ihracatından kaynaklandığına işaret ederek, "Geçen yıl toplam dış ticaret kompozisyonunun ihracat ayağının yüzde 41'ini AB'ye ihracat, ithalat ayağının yüz-de 30'unu ise AB'den yapılan ithalatlar oluşturdu. Türkiye'ye 2002'den bu yılın mayıs ayına kadar 267,1 miyar dolar doğrudan yabancı yatırım geldi, bunun da 110,2 milyar dolarlık kısmı AB kaynaklı" diye konuştu.

“Hızlı şekilde adaptasyon sağlanmalı”

AB tarafından “Sınırdaki Karbon Düzenlemesi Mekanizması” kapsamında belirlenen sektörlerin demir-çelik, çimento, alüminyum, gübre, elektrik ve hidrojen ile tekstil ve giyim olduğunu, bunların yeşil dönüşüm sürecinden en hızlı ve fazla etkilenen sektörler arasında yer aldığını ifade etti.

Bolat, söz konusu sektörlerin sınırdaki karbon düzenlemesine hızlı şekilde adaptasyonlarının sağlanması gerektiğinin altını çizerek, “Bu 6 sektörden yaptığımız ihracatımızın, AB’ye yaptığımız toplam ihracattaki payı yüzde 49 yani yarısı mertebesinde” ifadesini kullandı.

Farkındalığın artırılması ve sürece ilişkin yol haritası-nın oluşturulması açısından kapsamlı bir destek sağlan-masının önemine dikkati çeken Bolat, döngüsel ekonomi-ye geçiş kapsamında yürürlüğe girecek olan eko-tasarım kuralları gibi mevzuat değişikliklerinin de AB’ye gerçek-leştirilen ihracatı doğrudan etkileyeceğini belirtti. Bolat, dijital ürün pasaportu düzen-lenmesinin AB pazarına giriş için bir kural haline geleceğini, bu tür uygulamaların şirketlerin dijital dönüşümünü zorunlu kıldığını söyledi.

“İhracatçılara yol göstereceğiz”

Bakanlık olarak ihracatın sürdürülebilirliği için “Responsible/Sorumluluk Programı” ile ihracatçıları desteklediklerini anlatan Bolat, şunları kaydetti: “Program adı altında uygulanacak olan Yeşil Mutabakata Uyum Projesi Des-teği ile hedefimiz, yeşil ve dijital dönüşüm sürecinde ihra-catçı firmalarımıza yol göstermektir.

Kurumsal açıdan yeşil ve dijital dönüşüme uyumları-nı sağlamak ve bu anlamda ih-racatın da sürdürülebilirliğini mümkün kılmaktır. Responsible/Sorumluluk Programı adı altında şirketlerimiz tarafından alınan danışmanlık hizmet giderleri, 5 yıl süresince, yüzde 50 oranında desteklenmek kaydıyla, toplamda 10 milyon liraya kadar bakanlığımızca desteklenecektir.”

Program 3 aşamadan oluşuyor

Ticaret Bakanı Ömer Bolat’ın verdiği bilgiye göre program 3 temel aşamadan oluşuyor.

-Birinci aşamayı oluşturan Faz 1’de, sektör bazında belirlenen sürdürülebilirlik kriterleri ve parametreleri çerçevesinde firmanın mevcut durum analizi gerçekleştirilecek.

-İkinci aşamada sürdürülebilirlik yol haritasının proje bazında uygulamaya geçirilmesine yönelik teknik ve finansal fizibilite

danışmanlığı desteklenecektir. Teknik ve finansal fizibilitesi hazırlanan projeyi Responsible portalından İGE Kefalet Portalı’na yönlendireceğiz. Böylelikle, şirketlerimiz projeyi hayata geçirecek finansman talebini, portal üzerinden bankacılık sektörüne iletebilecek, bankalardan rekabetçi ortamda gelen kredi tekliflerini portal üzerinden değerlendirebilecektir.

-Üçüncü aşamada hayata geçen projelerin izleme ve doğrulama danışmanlığı desteklenecek, ihracatın ve ihracatçının kat ettiği yolun takip edilecek. Şirketlerin kurumsal altyapı oluşturmaya yönelik bilişim ve sürdürülebilirlik danışmanlığı harcamaları bakanlık olarak desteklenecek. Bu kapsamda, Hazine ve Maliye Bakanlığına bağlı Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumuyla iş birliği yapılacaktır.

İmalat Göstergesi Sekiz Ayın En Düşük Seviyesinde

BloombergHT

Haziran ayında 47,9 olan manşet PMI, Temmuz'da üst üste beşinci ay azalarak 47,2 seviyesine geriledi ve sektörün faaliyet koşullarında belirgin bir yavaşlamaya işaret etti.

İstanbul Sanayi Odası Türkiye Sektörel PMI raporuna göre; takip edilen on sektörün tamamında yeni siparişler yavaşladı. Üretimde ise giyim ve deri ürünleri haricindeki tüm sektörlerde daralma yaşandı. Bu gelişmelerin sonucunda istihdam ve satın alma faaliyetleri de yaygın şekilde düşüş kaydetti. İmalatçılar talep koşullarındaki zayıflığa bağlı olarak girdi alımlarını azaltırken, sektörlerin çoğunluğunda girdi maliyetleri Temmuz'da daha hızlı artarak Haziran ayındaki tabloyu tersine çevirdi.



Ekonomik büyümenin öncü göstergesi olan imalat sanayi performansında en hızlı ve güvenilir referans kabul edilen İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye İmalat PMI (Satın Alma Yöneticileri Endeksi) anketinin, Temmuz 2024 dönemi sonuçları açıklandı.

Eşik değer olan 50,0'nin üzerinde ölçülen tüm rakamların sektörde iyileşmeye işaret ettiği anket sonuçlarına göre; haziran ayında 47,9 seviyesinde kaydedilen manşet PMI, Temmuz'da üst üste beşinci ay azalarak 47,2'ye geriledi ve sektörün faaliyet koşullarında belirgin bir yavaşlamaya işaret etti. Söz konusu yavaşlama, geçen yılın kasım ayından bu yana en belirgin düzeyde gerçekleşti.

Kasım 2023'ten bu yana en sert düşüş

Sektörün performansındaki bozulmada, zorlu piyasa koşulları nedeniyle yeni siparişlerde yaşanan keskin düşüş belirleyici oldu. Yeni alınan siparişlerde, Kasım 2023 ile aynı oranda olmak üzere son 20 aylık dönemin en sert düşüşü kaydedildi. Benzer şekilde yeni ihracat siparişlerinde de yılın üçüncü çeyreği daha belirgin bir yavaşlama ile başladı.

Talep koşullarındaki zayıflık, imalatçıların üretim düzeyini aylık bazda üst üste dördüncü kez azaltmasına yol açtı ve bu azalış Kasım 2022'den bu yana en yüksek oranda gerçekleşti. Personel yetersizliklerinin de üretim hacimlerini olumsuz etkilediği bildirildi.

İstihdam düştü

Yeni siparişlerdeki yavaşlamayla birlikte istihdam seviyeleri de düşüş gösterdi. Öte yandan istifalar ve emekliye ayrılmalar da bu gelişmede etkili oldu. Çalışan sayısındaki düşüş, son 21 ayın en yüksek hızında ölçüldü. Hammadde ve petrol fiyatlarındaki yükselişin yanı sıra Türk lirasının dolar karşısındaki zayıflığının da etkisiyle girdi maliyetleri Temmuz'da keskin bir artış kaydetti. Enflasyon oranları, girdi maliyetlerinde olduğu gibi nihai ürün satış fiyatlarında da haziran ayına kıyasla yükseldi. Bununla birlikte satış fiyatlarındaki artış nispeten hafif gerçekleşti.

Ham madde temininde yaşanan güçlükler ve yüksek nakliye maliyetleri nedeniyle tedarikçilerin teslimat süreleri artmaya devam etti. Satın alma faaliyetleri ise belirgin bir şekilde azaltıldı ve söz konusu azalış Kasım 2022'den bu yana en belirgin düzeyde kaydedildi. Ayrıca, girdi ve nihai ürün stok seviyelerinde de düşüş gözlemlendi. İstanbul Sanayi Odası Türkiye İmalat PMI anket verileri hakkında değerlendirmede bulunan S&P Global Market Intelligence Ekonomi Direktörü Andrew Harker, şunları söyledi: "Talep koşullarının zorlayıcı olmaya devam ettiği temmuz ayı verileri, Türk imalatçıları açısından bir rahatlama belirtisi sunmadı. Aksine, yılın ikinci yarısına girilirken talep, üretim ve istihdamın haziran ayına göre daha yüksek oranda azalması, sektör üzerindeki baskıların yoğunlaştığına işaret ediyor. Bu bağlamda firmalar, koşullarda iyileşmenin yakın zamanda başlaması beklentisi içerisinde olacak."

Yeni siparişler azaldı

Türkiye Sektörel PMI raporu, üçüncü çeyreğe girilirken imalat sanayi sektörünün genele yayılı bir talep zayıflığı ile karşılaştığına işaret etti. Yeni siparişler son dokuz ayda ilk kez olmak üzere, takip edilen on sektörün tamamında yavaşlama gösterdi. Üretimde ise giyim ve deri ürünleri haricindeki tüm sektörlerde daralma yaşandı. Bu gelişmelerin sonucunda istihdam ve satın alma faaliyetleri de yaygın şekilde düşüş kaydetti. Öte yandan, haziran ayında gevşeme gösteren enflasyon oranları Temmuz'da yeniden artış sinyali verdi. En sert gerileme elektrikli ve elektronik ürünlerde Yeni siparişlerde genele yayılı yavaşlama kaydedilirken, en sert gerileme elektrikli ve elektronik ürünlerde gerçekleşti. Bu sektörün yeni siparişleri

yaklaşık iki yıllık bir dönemin en sert düşüşünü kaydetti. Yeni siparişlerde en hafif ivme kaybı ise gıda ürünlerinde görüldü.

Türk imalatçıları, yurt dışından yeni sipariş almaya yönelik çabalarında ise nispeten daha iyi performans sergiledi. Makine ve metal ürünleri öncülüğünde, üç sektörün yeni ihracat siparişleri büyüme kaydederken, en sert düşüş ise giyim ve deri ürünleri ile gıda ürünlerinde kaydedildi. Toplam yeni siparişlerin yavaşlamasıyla birlikte firmalar Temmuz ayında genel olarak üretimlerini azaltma yoluna gitti. Sadece giyim ve deri ürünlerinde üretim artışı görülürken en belirgin daralma elektrikli ve elektronik ürünler sektöründe ölçüldü. Benzer şekilde, Temmuz'da on sektör içerisinde yalnızca biri (gıda ürünleri) istihdamını artırırken çalışan sayısında en hızlı azalış ise giyim ve deri ürünleri sektöründe gerçekleşti.

İmalatçılar girdi alımlarını azalttı

İmalatçılar talep koşullarındaki zayıflığa bağlı olarak girdi alımlarını da azalttı. Satın alma faaliyetleri tüm sektörlerde düşüş gösterirken, en keskin yavaşlama metalik olmayan mineral ürünlerde görüldü. Sektörlerin çoğunluğunda girdi maliyetleri Temmuz'da daha hızlı artarak haziran ayındaki tabloyu tersine çevirdi.

En yüksek girdi fiyatları enflasyonu, kara ve deniz taşıtları firmalarında gözlenirken en düşük oranlı artış ise ana metallerde kaydedildi. Ancak, bu sektörde dahi girdi maliyetlerinin belirgin bir şekilde artması dikkat çekti. Haziran ayında üç sektörün satış fiyatlarını düşürmesinin ardından, temmuz ayında tüm sektörlerde artış kaydedildi. Girdi maliyetlerindeki görünüme paralel olarak, nihai ürün fiyatlarında da en yüksek enflasyon kara ve deniz taşıtları sektöründe gerçekleşti. Satış fiyatlarındaki en sınırlı artışlar ise gıda ürünleri ve tekstil ürünlerinde ölçüldü.