

Sektör Haberleri



Çelik Boru İmalatçıları Derneği

31 Aralık 2021

- **Türkiye'nin Yaptığı Danimarka Çıkışlı Hurda Bağlantısında Fiyatlar Arttı** 3
- **Cevher Fiyatları Olumlu Görünüm Sayesinde Günlük Yükseldi, Ancak Haftalık Düşüş Gösterdi** 4
- **ÇEBİD Türkiye'nin Yeni Düzenlemelerle Çelik Boruda Potansiyeline Ulaşacağına İnanıyor.** 5-7
- **Hindistan Çıkışlı Agresif Teklifler Türkiye Yerel Sıcak Sac Piyasası Üzerinde Baskı Kuruyor** 7
- **Hint Üreticiler HRC Tekliflerini Yumuşattı, İhracat Bağlantılarına Odaklandı** 8
- **MOC: Çin'de Ortalama Çelik Fiyatları Geçtiğimiz Hafta Düşüş Gösterdi** 8
- **ABD, AB İle Kota Düzenlemesini Resmileştirdi** 9
- **ABD, AB'den İthal Çeliğe Uygulayacağı Kotanın Detaylarını Açıkladı** 10
- **ABD Çelik Sektörü: 2021'e Bakış ve 2022 Beklentileri** 11-13
- **Yüksek Navlun, 2022'de de Başrolde Olacak** 13-16
- **2022'de Ana Gündem Yeşil Mutabakat Olacak** 16-18

Türkiye'nin Yaptığı Danimarka Çıkışlı Hurda Bağlantısında Fiyatlar Arttı

Steelorbis

Türkiye'nin Danimarka çıkışlı hurda bağlantısı yaptığı duyulurken, söz konusu bağlantıda deep sea hurda fiyatlarının beklenen seviyelere çıktığı gözlemlendi.

Bu kapsamda, Karadeniz'de yer alan bir üretici, geçtiğimiz haftanın sonuna doğru HMS I/II 80:20 kalite hurda bağlantısını 465\$/mt CFR'dan gerçekleştirdi. Söz konusu bağlantı öncesinde, Baltık çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurda fiyatları 455-460\$/mt CFR aralığında yer alıyordu.

Öte yandan, İskenderun'da yer alan bir üreticinin P&S hurda ve değirmen hurdası içeren ABD çıkışlı kargoyu 478\$/mt CFR'dan satın aldığı duyuldu. Söz konusu bağlantı, HMS I/II 80:20 kalite hurda fiyatının 463\$/mt CFR'da yer aldığını gösteriyor. ABD çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurdanın bağlantı fiyatı önceden 460,5-461\$/mt CFR aralığında bulunuyordu.

SteelOrbis'in bu haftanın başında da bildirdiği üzere, Türkiye ithal hurda piyasasında beklentiler olumlu. ABD ve Danimarka çıkışlı bağlantılara bakıldığında, satıcıların satış fiyatlarını hedefledikleri seviyelere çıkarabildiği görülüyor. Tatil sonrasında, Türk üreticilerin daha fazla deep ve short sea hurda bağlantısı yapması bekleniyor. Bu duruma bağlı olarak, fiyatların güçlü seyretmeye devam etmesi ve daha fazla artacağı da düşünülüyor. Ayrıca, İskenderun'da kütük bağlantısının 650-655\$/mt fabrika çıkışı aralığından yapıldığı ve bu bağlantının da hurda piyasasındaki beklentileri desteklediği öğrenildi.

Short sea hurda segmentinde ise, Romanya ve Adriyatik çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurda fiyatları değişim göstermeyerek 430-435\$/mt CFR aralığında yer almaya devam etti. Ancak, SteelOrbis'in gözlemlerine göre, short sea hurda satıcıları da tekliflerini yükseltmeyi hedefliyor. Olumsuz hava koşulları teslimatların gecikmesine yol açıyor ve hurda toplama faaliyetlerini olumsuz etkiliyor.

Cevher Fiyatları Olumlu Görünüm Sayesinde Günlük Yükseldi, Ancak Haftalık Düşüş Gösterdi

Steelorbis

Bugün Çin'de ithal cevher fiyatları, bazı üreticilerin bakım çalışmalarının ardından çelik üretimini artırmaya başlamasıyla talebin iyileşeceğine yönelik beklentiler oluşması sayesinde düne kıyasla hafifçe artış gösterdi, ancak haftalık bazda aşağı yönlü hareket etti.

%62 tenörlü cevher fiyatları, düne kıyasla 0,4\$/mt artış ve haftalık 5,3\$/mt düşüşle 118,2\$/mt CFR oldu. SteelOrbis'in edindiği bilgilere göre, Brezilya çıkışlı %65 tenörlü cevher fiyatları ise düne kıyasla 0,2\$/mt artış ve haftalık 3,1\$/mt düşüşle 137,7\$/mt CFR seviyesinde yer aldı.

Bugün COREX platform üzerinden, Şubat ayında teslim edilmek üzere 108,5\$/mt CFR seviyesinden 90.000 mt %60,8 tenörlü Mac toz cevher ve Ocak ayı endeksinin 0,21\$/mt üzerinden 80.000 mt %62,7 tenörlü Newman parça cevheri olmak üzere toplam 170.000 mt'luk iki adet demir cevheri bağlantısı gerçekleştirildi.

İthal demir cevheri fiyatları, bir önceki hafta kaydedilen artışların ardından teslimatların artması ve talebin yavaşlamasıyla çoğunlukla düşüş gösterdi. Piyasa oyuncularının demir cevheri tüketiminin artabileceğini düşünmesi fiyatları destekledi. Ancak, çelik tüketimi mevsimsel faktörlerin baskısı altında olacağından, ithal demir cevheri talebinde son dönemde büyük bir iyileşme beklenmiyor. Önümüzdeki hafta ithal demir cevheri fiyatlarının sınırlı bir aralıkta dalgalanması bekleniyor.

Dalian Emtia Borsası'nda vadeli demir cevheri fiyatları, bugün itibarıyla, düne kıyasla %0,98 ve 29 Aralık tarihine kıyasla 23 RMB/mt (3,6\$/mt) veya %3,3 düşüşle 669,5 RMB/mt (108,8\$/mt) seviyesinde yer alıyor.

Bugün itibarıyla, Şanghai Vadeli İşlemler Borsası'nda vadeli inşaat demiri fiyatları, düne kıyasla %0,58 ve 23 Aralık tarihine kıyasla 197 RMB/mt (31\$/mt) veya %4,4 düşüşle 4.282 RMB/mt (672,5\$/mt) seviyesinde kaydedildi.

ÇEBİD Türkiye'nin Yeni Düzenlemelerle Çelik Boruda Potansiyeline Ulaşacağına İnanıyor

Demircelik.com.tr

Çelik Boru İmalatçıları Derneği (ÇEBİD) çelik boru sektörüne yönelik değerlendirmelerini açıkladı. 2021 yılının ilk 11 ayında yaklaşık 1.8 milyon tonluk ihracat hacmine ulaşan çelik boru sektörünün, sektöre yönelik yapılacak düzenlemeler neticesinde Türkiye ekonomisine olan katkısını çok daha ileriye taşıyacağı öngörülüyor.

Kuruluşundan bu yana çelik boru sektörünü geliştirmek, ulusal sanayinin ihtiyaç duyduğu kalitede ürünlere ulaşmasını ve uluslararası rekabette güçlenmesini sağlamak adına çalışmalar yürüttüklerini belirten ÇEBİD Genel Sekreteri Mehmet Zeren, sektör potansiyelinin 8 milyon ton olduğunu şu anda ise 4.5 milyon tonun üzerinde bir üretimin gerçekleştiğini söyledi. Değer olarak 5 milyar dolara tekabül eden üretim gerçekleştiren sektörün, ülke istihdamına büyük katkı sağladığını, doğrudan ve dolaylı olarak 50 bin kişiye istihdam yarattığını söyledi. 2021 yılı için sektör değerlendirmesinde bulunan Zeren, sektörün ihtiyaçları doğrultusunda atılacak adımlarla çelik boruda Türkiye'nin potansiyeline ulaşacağına emin olduklarını belirtti.

Hedef: Her sene yeni ihracat rekorları kırmak

Tüm dünyayı etkileyen, tedarik zincirinde önemli sorunlar yaratarak ticarete direkt etki eden pandemiye rağmen 2020 yılında sektörün ihracatını önemli ölçüde artırdığını belirten Zeren, "Pandeminin yoğun olarak yaşandığı 2020 yılında sektörümüz 1.9 milyon ton bir diğer deyişle 1.3 milyar dolarlık bir ihracat gerçekleştirdi. Ülke ekonomisine büyük değer katan sektör oyuncularımızın özverili çalışmaları sayesinde bu senenin ilk 11 ayında ise ihracat hacmimizi yüzde 58 artırarak 1.79 milyar dolar seviyesine çıkarmış durumdayız. İnşaat ve yapısal çelik sektörü, otomotiv sektörü, mobilya sektörü gibi hayatın akışını sağlayan kritik alanlarda hizmet sağlayan ve ülkemizin doğalgaz ve su iletim yatırımlarında önemli katkısı olan sektörümüzün küresel ölçekteki yerine baktığımızda ise üretimde Avrupa'da 1., dünyada ise 4. sırada olduğunu görüyoruz. ÇEBİD olarak tüm üyelerimizle tek amacımız

lider konumumuzu korumak ve ilerletmek, ÷lkemize kattığımız değeri daha da büyütmek, her sene yeni ihracat rekorları kırabilmek” dedi.

Zeren, sektörün ihtiyaçları üzerine yaptığı değerlendirmede ürün yelpazesini genişletme ve daha yüksek katma değeri ürünlerin üretimine yönelik gerçekleştirdiği yatırımlarla sektörün ihracatını önemli ölçüde artırma potansiyeline ve kapasitesine sahip olduğunu vurgularken, “Şu andaki durumda yassı çelik ürünlerini dünya piyasa fiyatlarından temin edemiyoruz. Çelik boru üretiminde kullanılan sıcak hadde yassı çelik ürünleri için ithalatta uygulanan yüzde 9 oranında gümrük vergisi (bazı ürünlerde yüzde 6), iç piyasada hammadde fiyatlarının artmasına ve buna bağılı olarak yurt dışındaki üreticilerin hammaddeyi üyelerimize yüksek bir fiyattan teklif etmelerine neden oluyor. Bu durum aynı zamanda üyelerimizin rekabet gücünü azaltıyor ve ihracatımızı daha fazla artırmamızın önünde bir engel teşkil ediyor” değerlendirmesinde bulundu.

Gümrük vergilerinde düzenlemelerle birlikte kazanan Türkiye olacak

Çelik boru sektörünün uluslararası piyasalardaki rekabet gücünü daha da artırdığını, ÷lke ekonomisine ve istihdamına daha fazla katkı sağlayabileceğini söyleyen Zeren, farklı ÷lkelerde uygulamaya alınan kararların önemli olduğunu belirtirken sözlerine şu şekilde devam etti:

“Brezilya geçtiğimiz günlerde, pandeminin ulusal ekonomideki etkilerini hafifletmek amacıyla bazı çelik ürünlerinde ithalat vergilerinin geçici olarak azaltılması kararını açıkladı. Rusya da benzer bir uygulamayı geçtiğimiz yaz aylarında hayata geçirdi. İç piyasada hammadde fiyatlarını düşürmek ve tedarik sorununu gidermek adına yassı çelik ürünlerinin de içinde yer aldığı bazı çelik ürünlerine ihracat vergisi uygulaması başlattı.

Biz de dernek olarak ilgili mercilere sektörümüzün ihtiyaçları doğrultusunda önerilerimizi iletiyoruz. İç piyasada çelik üretiminde arzın, talebi şu an için karşılamadığını görüyoruz. Bizim de beklentimiz arz talep dengesizliği ortadan kalkıncaya kadar gümrük vergilerinin yeniden gözden geçirilmesi yönünde. Umuyorum ki sektörümüzün tüm paydaşlarını

rahatlatmak, ülkemiz çıkarlarını koruyacak adımları atmak adına gerekli düzenlemelerin yapılması sonucunda kazanan sektörümüzün ötesinde Türkiye olacak.”

Hindistan Çıkışlı Agresif Teklifler Türkiye Yerel Sıcak Sac Piyasası Üzerinde Baskı Kuruyor

Steelorbis

Türkiye sıcak sac piyasası, özellikle BDT’li tedarikçilerin piyasada bulunmaması nedeniyle tatil öncesinde durgun seyretti. Ancak, başlıca rakiplerin piyasada bulunmaması Türk üreticilerin indirim yapmasını engellemesi gerekirken, Hint üreticilerin bölgede agresif fiyat politikaları uygulaması, Türk üreticilerin piyasadaki konumunu zayıflattı.

Piyasa kaynakları, Hindistan çıkışlı 20.000 mt sıcak sac bağlantısının Şubat ayı sevkiyatlı olmak üzere 800-805\$/mt CFR aralığından gerçekleştirildiğini belirtti. Söz konusu bağlantının, aynı alıcının birkaç hafta önce 835\$/mt CFR seviyesinden yaptığı bağlantıya ek olarak gerçekleştirildiği öğrenildi. Hindistan çıkışlı sıcak sac tekliflerinin 780-790\$/mt CFR seviyesinde yer alarak yerel teklifler karşısında rekabeti kızıştırdığı ifade edildi. Ayrıca, 10.000 mt sıcak sacın Mısır’a 810\$/mt CFR’dan satıldığı bildirildi.

Rus üreticiler bir süredir piyasada yer almazken, Ukrayna çıkışlı teklifler, geçtiğimiz hafta 800-810\$/mt CFR aralığında yer alıyordu. Tedarikçilerin 10 Ocak tarihinden sonra piyasaya dönmesi bekleniyor.

Hindistan çıkışlı teklifler, Türkiye’de yerel sıcak sac teklifleri üzerinde baskı oluştursa da üreticiler çoğunlukla fiyatların aşağı yönlü hareket etmesine direndi. Şubat-Mart sevkiyatlı tekliflerin çoğu 830-850\$/mt fabrika çıkışı aralığında bulunurken,

820\$/mt fabrika çıkışı seviyesine düşen teklifler olduğu da belirtiliyor. Piyasa kaynaklarından bazıları, Marmara’da müşteri teslim tekliflerin 815-825\$/mt aralığında yer aldığını da ekledi. Bir kaynak SteelOrbis’e yaptığı açıklamada, “Çok yakın zaman içerisinde fiyatların 800\$/mt fabrika çıkışı seviyesine veya altına ineceğini düşünüyorum,” dedi.

Hint Üreticiler HRC Tekliflerini Yumuşattı, İhracat Bağlantılarına Odaklandı

Kallanish

Çeşitli kaynakların bildirdiğine göre, Çinli, Japon, Brezilyalı ve Rus üreticilerin yüksek rekabeti ile birlikte alıcılardan gelen düşük teklifler nedeniyle Hint üreticilerin sıcak haddelenmiş sac (HRC) tekliflerini haftalık 5-10\$/ton yumuşattığı ifade ediliyor.

Anlaşmaları sonuçlandırmak için Hint üreticilerin fob Hindistan 745-750\$/ton aralığında taviz vermeyi kabul ettikleri duyuluyor. Bazı kaynakların, büyük tonajlar için üreticilerin anlaşma fiyatlarını fob 740\$/ton altına çekebileceğini söyledikleri.

Üreticilerin, Ocak ayı sevkiyatı için cfr Türkiye 780-790\$/ton aralığından 10.000 tonluk HRC anlaşması yaptığı bildiriliyor.

MOC: Çin'de Ortalama Çelik Fiyatları Geçtiğimiz Hafta Düşüş Gösterdi

Steelorbis

Çin Ticaret Bakanlığı (MOC) tarafından yapılan açıklamada, ülkenin toplam ortalama nihai mamul fiyatlarının geçtiğimiz hafta (13-19 Aralık) gerilediği belirtildi.

Söz konusu haftada, ortalama inşaat demiri, hızlı çekilebilir filmaşın ve sıcak sac fiyatları sırasıyla haftalık %10,1, %9,4 ve %7,7 düştü.

ABD, AB İle Kota Düzenlemesini Resmileştirdi

Kullanış

ABD Başkanı Joe Biden'ın, Avrupa Birliği'nden çelik ithalatına ilişkin tarife oranlı kota anlaşmasını resmileştiren bir başkanlık açıklaması yayınladığı haber veriliyor.

Buna göre, 2023 yılının sonuna kadar AB çıkışlı 3.3 milyon ton çelik ürününün tarifersiz olarak ABD'ye girişine izin verileceği ve bu miktarın üzerindeki sevkiyatların, 2018'de önceki Başkan Donald Trump tarafından uygulamaya aktarılan ve mevcut yönetim tarafından uygulanmaya devam edilen 232. Bölüm tarifelerine tabi olacağı ifade ediliyor.

Başkan Biden'ın, söz konusu çelik ithalatının tamamının, vergi muafiyetinden yararlanabilmesi için bir AB üyesi ülkede ergitilip, dökülmesi gerektiğini savunmaya devam ettiğinin altı çiziliyor.

Ayrıca, ABD Ticaret Bakanlığı tarafından 2021 mali yılında (1 Ekim 2020-30 Eylül 2021) AB çelik ürünlerinin ABD'ye gümrük vergisiz girmesine izin veren tüm istisnaların, iki takvim yılı daha yenileneceği kaydediliyor.

ABD ve AB'nin, iki bölge arasındaki çelik ve alüminyum müzakerelerini sonuçlandırmak için 31 Ekim 2023'ü son tarih belirleyerek, ticari önlemlerin koordinasyonunu genişletmeyi ve piyasa dışı kapasite fazlalığını ele almayı kabul ettiği belirtiliyor. Başkan Biden'ın, "ulusal güvenlik çıkarlarını" öne sürerek, çelik ve alüminyum ürünlere uygulanan %10-25 aralığındaki tarifelerin, mevcut durumda diğer ülkeler için kaldırılmasının gerekli veya uygun olmayacağını da belirlediği vurgulanıyor.

ABD, AB'den İthal Çeliğe Uygulayacağı Kotanın Detaylarını Açıkladı

Steelorbis

Beyaz Saray, AB'den yapılan çelik ithalatı düzenlemelerine ilişkin bir bildiri yayımladı. Ekim ayında taraflar arasında varılan anlaşma uyarınca, ABD, AB'den ithal edilen çelik ürünlere 232. Madde kapsamında uygulayacağı vergiye tabi kotanın detaylarını açıkladı.

Düzenlemeye göre, yalnızca AB'de eritilip dökülen çelik ürünler kotaya tabi tutulacak.

Başkan Biden, bu önlemlerin, AB'den gerçekleştirilen çelik ithalatını kısıtlayarak ve ABD-AB ortaklığını gelecekteki düzenlemelere olanak sağlayacak şekilde güçlendirerek, çelik ithalatının ulusal güvenliğe tehdidini engellemek için uzun vadeli alternatif bir yol sağlayacağını belirtti.

Taraflar, ticaret çözümleri ve gümrük konularını içeren koordinasyonu genişletme, iki taraflı çelik ve alüminyum ticaretini izleme ve piyasa dışı kapasite fazlasını ele alma konusunda iş birliği yapacak. Devam eden ortaklık yıllık bazda gözden geçirilecek. Buna ek olarak, ABD ve AB, piyasa koşullarını eski haline getirmek ve çelik ile alüminyum üretiminden kaynaklanan karbon yoğunluğunun azaltılmasını desteklemek için küresel çelik ve alüminyum düzenlemelerine ilişkin görüşmeleri 31 Ekim 2023 tarihine kadar sonuçlandırmaya çalışacak.

ABD ayrıca, 2021 yılında yerel pazarda bulunmayan ürünleri AB'den vergisiz olarak ithal etmek için verdiği tüm istisnaları, iki takvim yılı boyunca yenileyecek.

Amerika Demir ve Çelik Enstitüsü Başkanı ve CEO'su Kevin Dempsey, "Vergiye tabi kotanın doğru şekilde uygulanması, çelik ithalatında sektörümüzü baltalayacak ve yerel istihdamı tehlikeye atacak başka bir artışı önlemek için çok önemli," dedi.

ABD Çelik Sektörü: 2021'e Bakış ve 2022 Beklentileri

Steelorbis

ABD Çelik İmalatçıları Birliği Başkanı Philip Bell'in SteelOrbis'e yaptığı değerlendirme:

2021 yılı ABD'de çelik üreticileri açısından dönüşümsel bir yıl oldu. Sektörde rekor kârlar, stratejik birleşme ve satın almalar ve insan, süreç ve ekipmana yapılan yatırımların devam ettiği görüldü.

Covid-19 salgınının sebep olduğu zorluklar, tedarik zincirindeki aksamalar ve ticari anlaşmazlıklara rağmen yerel çelik üreticileri dünyanın geri kalanına örnek olacak bir çelik sektörü yaratmaya devam etti.

2021 ve 2023 yılları arasında yeni devreye giren, tamamlanmak üzere olan ya da açıklanmış çelik kapasitesi yatırımları 16 milyar \$'ın üzerine çıkacak. Bu da ABD'li çelik üreticilerinin sektörün elektrifikasyonu, karbonsuzlaştırılması ve modernize edilmesi konusunda adımlar atmaya devam etmesine olanak tanıyacak yeni ve verimli 9 milyon mt çelik kapasitesi olacağı anlamına geliyor.

2021'in büyük olaylarından biri sektörün karbonsuzlaşma üzerine yoğunlaşması oldu. ABD'li çelik üreticilerinin üretimi dünyadaki en düşük karbon yoğunluğuna sahip. ABD'de üretilen çeliğin karbon yoğunluğu Hindistan ve Çin'de yapılan üretimin yarısı kadar. İklim Liderliği Konseyi'ne göre, ABD çelik sektörü küresel üreticilerle karşılaştırıldığında, ürün segmentine göre değişmekle birlikte %75-320 daha iyi bir karbon verimliliğine sahip.

Karbonsuzlaşma için birden fazla yol bulunsa da, ABD çelik sektörü halihazırda üstün çevresel performans sağlayan kanıtlanmış teknolojileri kullanıyor. Ülkedeki çeliğin %70'ten fazlası elektrik ark ocaklarında ya da DRI, doğal gaz, yenilenebilir kaynaklar veya diğer cevher bazlı metallerle tamamlanan elektrik ark ocağı yoluyla üretiliyor. Ayrıca, ABD'de yüksek fırınla üretim yapan üreticiler düşük karbon salımına sahip çelik ürünler üretmek için peletleştirilmiş demir cevheri kullanıyor.

Diğer bölgeler elektrik ark ocaklı çelik üretim hacmini artırmak için teşvikler, sübvansiyonlar ve hükümet müdahaleleriyle çelik sektörlerini, ABD çelik sektörüne benzetmeye çalışıyorlar. Bu hedefe doğru ilerlerken, ABD’li çelik üreticilerinin karbon konusundaki avantajlarını rekabet avantajına dönüştürmeleri önem taşıyor.

2022 görünümüne gelince, piyasada hem iyimserlik hem de endişe var. ABD’li çelik üreticileri daha verimli olmaya ve yeni nesil ürünler sunmaya devam edecek, ancak yerel ve küresel olarak elektrik ark ocaklı üretimin artması, yüksek kaliteli hurda gibi hammadde talebi, fiyatı ve bulunabilirliği üzerinde baskı oluşturabilir.

Çelik şirketlerinin son zamanlarda kendilerini bu sorunla başa çıkmak üzere konumlandığı görüldü. Bu yıl Cleveland-Cliffs, Ferrous Processing and Trading Company’i satın alırken, Northstar BlueScope, yeni yassı haddelenmiş elektrik ark ocağı kapasitesinin faaliyete geçmesinden dolayı ortaya çıkan yüksek kaliteli hurda sıkıntısını azaltmaya yardımcı olmak için MetalX LLC’yi satın aldı.

Ancak daha da önemlisi, artan hurda ihracat vergileri sorununu da ele almalıyız. Hiçbir ülke her hammaddede %100 bağımsız değil. Her gün ülkeler arasında birçok hammaddenin ticareti yapılıyor, bu nedenle söz konusu ürünlere yönelik ihracat vergileri küresel tedarik zinciri üzerinde olumsuz etkiye sahip. Tüm ülkelerin Dünya Ticaret Örgütü ile uyumlu bir şekilde hammaddelerin serbest ve adil ticareti konusunda çalışmalar yapacağını umuyoruz.

Ticarete bakıldığında, 232. Madde vergilerine yönelik yapılan alternatif anlaşmaların adil ve uygulanabilir olması gerekiyor. İthalat ve kapasite artışının görüldüğü bir zamanda, ABD ticari ortaklarıyla mantıklı anlaşmalar gerçekleştirmeli. Bu yılın başından Kasım ayı sonuna kadar ithalat %44,6 artış gösterdi.

Çelik İmalatçıları Birliği olarak, AB’den ithal edilen çelik ürünlere 232. Madde kapsamında vergiye tabi kota uygulamak için ABD ve AB arasında yapılan son anlaşma bizi memnun etti. Yalnızca AB’de eritilip dökülen çelik ürünlerin bu yeni anlaşmadan yararlanacak olmasından memnunuz. Ayrıca, anlaşmanın küresel çelik sektörünün karbonsuzlaştırılmasına odaklanıyor olması da bizi cesaretlendiriyor. Bu iki faktör,

232.Maddeye yönelik Japonya ve İngiltere gibi diğer ülkelerle yapılacak anlaşmaların temel taşları olacak.

2022 yılında, ABD Kongresi'nin özellikle uzun mamul üreticilerinin çelik talebini artıracak geleneksel çelik kullanımı yoğun altyapı yatırımlarına yoğunlaşacak bir altyapı yasa tasarısını geçirmesini bekliyoruz. Çip arzı sıkıntısı gibi tedarik zincirinde meydana gelen sorunlar, otomotiv sektörü gibi bazı sektörlerdeki yassı çelik talep döngülerinin uzamasına sebep olabilir.

- Madde vergilerine dikkatle ve sistemli bir şekilde aranan alternatiflerin, eritme-dökme gereklilikleri ile çevre yönetmeliklerine odaklanmaya ve muaf tutulan ürünlerin yaratacağı etkiyi en aza indirmeye devam ettiği müddetçe piyasadaki aksaklıkları sınırlandırması gerekiyor.

2022 yılına girerken, temkinli iyimserlik yaklaşımının benimsenmesi gerekiyor. Olumlu yönden bakıldığında, Nucor, Steel Dynamics, Commercial Metals, Cliffs ve U.S. Steel gibi ABD'nin önde gelen şirketlerinin yıl içerisinde akıllıca yatırımlar ve hamleler yaptığını gördük. Bu durum, verimliliğin artmasını, ürün gamının çeşitlenmesini ve çelik sektörünün daha temiz ve yeşil olmasını sağlayacak.

Yüksek Navlun, 2022'de de Başrolde Olacak

Dünya

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİ- KAD) Başkanı Ayşem Ulusoy, 2021'i sektör açısından değerlendirirken gelecek yıla yönelik beklentilerini de açıkladı. DÜNYA'ya konuşan Ulusoy, özellikle gelişmekte olan ülkelerde lojistik maliyetlerin 2022'de daha da önemli hale gelmesi beklediklerini söyledi.

Pandemiden en fazla etkilenen sektörlerden biri lojistik olmuş, özellikle salgının ilk döneminde taşıma faaliyetlerinin durma noktasına gelmişti. Birçok gemi seferi özellikle doğu/batı rotasında iptal edildi ve büyük miktarlarda siparişler, fabrikalarda, limanlarda

yığıldı. Ardından Çin'in pandemiye erken atlatması ve bekleyen tüm bu siparişleri 2020 sonbaharı itibarıyla yoğun bir şekilde yüklenmeye başlamasıyla, Çin çıkışlı tüm navlunlarda tarihi artışlar oldu. Dünya üzerindeki birçok ülkeden ekipmanların, hatlar tarafından Çin limanlarına pozisyonlandırılması nedeniyle, birçok ülke de ekipman sıkıntısı baş gösterdi. Uzakdoğu-Avrupa arası navlun 10 kata yakın artarak tarihi rekor kırdı. Havayolu taşımacılığının hacim olarak yüzde 80'i çok daha fazla destinasyona uçan yolcu uçakları ile taşınırken yolcu seferlerinin durdurulması ve daha sonraki dönemde kademeli olarak kullanıma açılması da havayolundaki arz-talep dengesini bozdu, bu sorun yolcu uçaklarının kargo uçaklarına dönüştürülmesi ile aşılmaya çalışıldı. Ancak azalan kapasite navlunu artırdı. Karayolunda ise salgın nedeniyle sınır geçişlerinin yavaşlaması ve TIR şoförü sıkıntısının başlaması navlunu artıran ana etkenler oldu. Konteyner krizi nedeniyle mal ticareti yapanların denizyolundan karayolu ve havayoluna yönelmesi de bu modlarda taşıma fiyatlarının yükselmesine neden oldu.

2021'in sektörün önünü görebildiği ve daha iyi planlama yapılabilen bir yıl olduğunu ifade eden Ayşem Ulusoy, "Ancak salgın sebebiyle ertelenmiş küresel talepteki büyük artış, henüz toparlanmaya başlamış olan küresel tedarik zinciri üzerinde halen baskı yaratıyor" dedi. Navlundaki yüksek seviyelerin 2022 yılında da sürmesini beklediklerini ifade eden Ulusoy, şöyle devam etti: "Salgın öncesi yük gemisi fazlası varken salgın sonrası denizyoluna olan talep ve taşıma için kullanılan konteynerlerin dünyanın belli başlı limanlarında birikmiş olması ve bu konteynerlerin sisteme dahil edilmesi halen küresel tedarik zincirinin dengeye ulaşmasında engel teşkil ediyor. Rekabetin gün geçtikçe arttığı günümüzde, özellikle gelişmekte olan ülkelerde lojistik maliyetlerin 2022'de daha da önemli hale gelmesi bekleniyor. Tüm dünyada etkisi halen devam etmekte olan pandemi sebebiyle, özellikle yeni varyantlar göz önünde bulundurulduğunda lojistik ve ulaştırma maliyetlerindeki artışın yeni yılda da başta karayolu ve havayolu olmak üzere sektörü olumsuz etkilemeye devam etmesi muhtemeldir ki, bu taşınan malların nihai tüketiciye ulaştığındaki fiyatlarını da

etkileyecek. Ülkemizin ihracatında önemli bir yeri olan konteyner taşımacılığındaki navlun zirve seviyelerinin 2022 boyunca da devam edeceğini tahmin ediyoruz.”

“Tedarikte Türkiye’ye yönelik talep kalıcı olacak”

Pandemiyle birlikte küresel ticarete ortaya çıkan tedarik krizinin global devlerin satın alma stratejilerini yeniden şekillerdirdiğini ve bu kapsamda yakın pazarların ön plana çıktığını belirten Ulusoy, “Türkiye’ye yönelen satın alma eğilimleri artarak devam edecek” dedi.

Duayenler, gençlere yol gösterecek

Ayşem Ulusoy, UTİKAD’ın gündemindeki önemli konuları aktardı. Ulusoy, sektörün gelişmesi ve küresel entegrasyonun sağlanması için büyük fayda sağladığına inandıkları çalışma gurplarına yeni dönemde İnovasyon ve E-ticaret Odak Grubu, Kamu ve STK İlişkileri Odak Grubu, Üye İlişkileri Odak Grubu, Üniversiteler Odak Grubu ve Kadın Odak Grupları da eklendiğini açıklayarak, “UTİKAD olarak eğitimden kalifiye iş gücüne, uluslararası entegrasyondan kurumsal çözümlere kadar 535’e ulaşan ve hızla artan üye portföyümüzü her alanda destekleyecek projeleri hayata geçirmek için gayret sarf ediyoruz. Bunlardan biri de model çalışmaları tamamlanan Türkiye Dijital Lojistik Platformu” dedi. Sosyal inovasyon, mentör ve mentee uygulaması ile farklı disiplinlerden insan kaynağının UTİKAD’ın önemli konularını oluşturduğuna dikkat çeken Ulusoy, şöyle devam etti: “Mentör ve mentee uygulaması ile arttığı gözlemlenen kurumsal verimliliğin sektörümüze yayılmasını sağlamak için UTİKAD çatısı altında bu uygulamayı projelendiriyoruz. Sektörün duayen isimlerinin genç meslektaşlarımıza yol göstereceği bir yapı kuracağız. İnsan kaynaklarının hem mevcut durumda hem de gelecekte sektörümüzün kanayan yarası olduğunu biliyoruz. Aynı zamanda dijitalleşme ile birlikte sektörümüzün bilişim, mühendislik gibi disiplinlerden de eleman ihtiyacı olduğunu öngörüyoruz. Bu noktada üniversitelerin kariyer odaklı birimleri ile daha yakın ilişkiler kuruyoruz.

Karayolu üzerindeki baskı azaltılmalı

Ayşem Ulusoy, Türkiye’nin lojistik sektöründeki performansının en üst seviyeye çıkarılabilmesi için atılması gereken öncelikli adımları şöyle sıraladı: “İntermodal

taşımacılığın geliştirilmesi, demiryolunun karayoluna alternatif bir taşıma moduna dönüştürülerek hem iç pazarda hem de dış ticaretteki payının artırılması gerekiyor. Böylelikle karayolu üzerindeki baskının azaltılması, limanların demiryolu bağlantılarının yapılması, doğu-batı yönünde kesintisiz demiryolu taşımacılığının yapılabilmesi, OSB'lerin demiryolu ile limanlara bağlanması sağlanmalı. Ayrıca Kapıkule başta olmak üzere uluslararası sınır kapılarındaki bekleme sürelerinin azaltılması UTİKAD olarak önemli olduğunu düşündüğümüz hususlar.”

Dijitalleşme ve e-ticaret hızlanacak

Lojistik sektöründe önümüzdeki dönemde dijitalleşmenin önemini ve e-ticarete olan talebin daha da artmasını beklediklerini ifade eden Ulusoy, "Dünyada hayatın durma noktasına geldiği bir anda dahi, lojistik sektörü gösterdiği refleksle, krizlere karşı ne kadar dayanıklı olduğunu da gözler önüne serdi. Bunda sektör paydaşlarının teknolojik altyapılarını pandemi öncesinde de iyi bir şekilde dizayn etmesinin önemi büyüktü. Bu altyapıların hem ülkemizde hem de dünyada geliştiğine tanık olacağız. Bu yatırımları yapan şirketler, rekabette öne çıkacak" açıklamasını yaptı.

2022'de Ana Gündem Yeşil Mutabakat Olacak

Ekonomist

Sanayi üretiminde kritik öneme sahip demir-çelik sektörü, pandemi koşullarına en hızlı adapte olan sektörlerden biri oldu.

2022 yılında ihracat odaklı büyümeye devam edecek olan sektörün ana gündemini ise Yeşil Mutabakat'a uyum oluşturacak.

Küresel salgın döneminde "yeni normal" olarak ifade edilen sürece, Türkiye çelik sektörü hızla adapte oldu. Pandeminin damga vurduğu 2021 yılında geleneksel pazarlara ihracat sürerken, bir yandan da yeni talep alanları yaratıldı. Sektör oyuncuları Uzak Doğu ve Güneydoğu Asya pazarlarında tekrar aktif bir rol alırken, Latin Amerika ve Afrika'da da güç

elde etti. Bunda çelik sektörünün en büyük oyuncusu Çin'in salgın ile mücadelenin ardından, kendi içinde büyümeye odaklanması kilit bir rol aldı. Sektör, tüm bu gelişmeler ışığında yıl sonu ihracat hedefinin miktarda 24 milyon ton, değerinde ise 22 milyar dolar civarında gerçekleşmesini öngörüyor. Çelik talebinin global ölçekte artması, 2022 yılına ilişkin beklentileri de olumlu tutuyor. Çelik ihracatçıları Birliği (ÇİB) Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Aslan, 2022'de de 2021 yılına benzer gelişmelerin yaşanacağını öngördüklerini söylüyor. Aslan, "Bu olumlu havanın önümüzdeki sene de devam edeceğinden hareketle, sektör üretimimizin ve ihracatımızın da artış göstereceğine inanıyoruz" diyor.

ADNAN ASLAN ÇELİK İHRACATÇILARI BİRLİĞİ BAŞKANI

"Stabil olmayan döviz bizi zorluyor"

"Çelik sektörü olarak asıl meselemiz ihracattan çok Türk imalat sanayinin ihtiyacı olan malzemeyi tedarik etmek. Ancak çelik sanayinde yoğun olarak tüketilen enerji ve ham maddede maalesef dışarıya bağımlıyız. Buralarda meydana gelen fiyat yükselişlerine ek olarak, dövizin stabil olmadığı ortamlar sektörümüzü oldukça zorluyor ve de ileriye dönük öngörümüzü azaltıyor."



KORUMACILIK ÖNLEMLERİ

2022 yılında korumacılık önlemleri haricinde çelik sektörünün en fazla konuşacağı konular arasında Yeşil Mutabakat ve karbon emisyonu başta geliyor. Sektör halihazırda Avrupa Birliği başta olmak üzere Türk çelik sektörünü hedef alan korumacılık önlemleri ile mücadele ediyor. Avrupa Birliği'nin sınırda karbon düzenlemesinin hayata geçirilmesiyle bölgeye ihracat yapan çelik firmalarının maliyetlerinde artışlar meydana geleceğini dile getiren Adnan Aslan, "Bu durum rekabet gücümüzü ciddi anlamda düşürecek" diyor.

"TİCARETTE MERKEZ OLMALIYIZ"

Demir ve demir dışı sektörü de 2022 yılı için ihracat hedefini 13,5 milyar dolar olarak belirlemiş durumda. 2022'de sektör stratejilerinin odağında Yeşil Mutabakat olacağını dile getiren İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller ihracatçıları Birliği (İDDMİB) Başkanı Tahsin Öztiryaki, "Yeşil Mutabakat konusu çokça dillendiriliyor ama neler yapılması gerektiği firmalarca çok da iyi bilinmiyor" diye konuşuyor. Türkiye'nin ithalattan kaynaklanan riskleri azaltmak için metal ticaretinde merkez nokta haline gelmesi gerektiğini vurgulayan Öztiryaki, "Dünya metal ticaretinde bir merkez konumuna gelebilmek için Londra Metal Borsası onaylı lojistik merkezlerin kurulmasına yönelik girişimleri hızlandırabiliriz.