

Sektör Haberleri



Çelik Boru İmalatçıları Derneği

18 Eylül 2020

- Çin Çıkışlı Çelik Boru Fiyatları Yatay Seyretti 3
- Ukrayna'nın Çelik Boru İhracatı Ocak-Ağustos Döneminde %29,1 Düştü 4
- Fas, Boru Korunma Önlemi Soruşturmasında Nihai Kararını Verdi 4
- Türkiye Yassı Mamul Spot Piyasasında Görünüm Olumsuz 5
- Türkiye Sıcak Sac Fiyatlarında Yukarı Yönlü Eğilim Devam Ediyor 6
- US Steel Yassı Çelik Fiyatlarında Yeniden Artış Açıkladı 6
- Rus Sıcak Sac Üreticileri Kasım Ayı Üretimi İçin Satışlarına Başlıyor 7
- Avrupa'da Sıcak Sac Fiyatlarındaki Artış Devam Ediyor 7-8
- Çinli Sıcak Sac İhracatçıları Fiyatları Düşürdü Ve Rekabet Arttı, Beklenti Aşağı Yönlü 8-9
- Hindistan'ın HRC İhracatı Bir Ayda 1 Milyon Tonu Aştı 10
- Aşırı Değersiz TL Rekabetçi Olmadı, İhracatçı 'Dengeli Kur' Talep Ediyor 11-14
- OECD Türkiye'nin 2020'de Yüzde 2.9 Daralmasını Bekliyor 14

Çin Çıkışlı Çelik Boru Fiyatları Yatay Seyretti

Steelorbis

16 Eylül tarihinde sona eren haftada, Çin'den dış piyasalara verilen ortalama çelik boru fiyatları değişmedi. Şu sıralar Çinli tedarikçilerin Kasım ayında sevk edilmek üzere ihracat piyasalarına verdikleri API 5L dikişsiz boru teklifleri 560-650\$/mt FOB, API 5L kaynaklı boru teklifleri ise 515-545\$/mt FOB aralığında yer almaya devam etti.

Ürün	Kalite	Ebat (Çap ve et kalınlığı)	Fiyat (\$/mt) FOB	Haftalık değişim (\$/mt)
API 5L dikişsiz boru	Gr.B	2"-6" Std	605	0
Dikişsiz muhafaza borusu	J55	3"-8" Std	645	0
Dikişsiz boru	ST37	< 3" Std	865	0
Kaynaklı boru	Gr.B	2"-6" Std	530	0

Söz konusu haftada, Çin'de çelik boru talebi ülkedeki şiddetli yağışların kademeli olarak sona ermesi sebebiyle yavaş bir toparlanma gösterse de, piyasa oyuncularının yoğun satış sezonundan bekledikleri kadar iyi değildi ve bu durum piyasayı olumsuz etkiledi.

Önümüzdeki hafta, Çin'de çelik boru fiyatlarının sınırlı bir aralıkta dalgalanacağı düşünülüyor.

Bugün Şanghai Vadeli İşlemler Borsası'nda inşaat demiri fiyatları 9 Eylül tarihine kıyasla 83 RMB/mt (12,2\$/mt) veya %2,3 düşüşle 3.575 RMB/mt (527\$/mt) seviyesinde yer alıyor. 1\$ = 6,7825 RMB

Ukrayna'nın Çelik Boru İhracatı Ocak-Ağustos Döneminde %29,1 Düştü

Steelorbis

Açıklanan resmi verilere göre, bu yılın Ocak-Ağustos döneminde, Ukrayna merkezli çelik tesisleri yıllık bazda %29,1 düşüşle 314.100 mt çelik boru ihraç etti. Değer bakımından, ülkenin çelik boru ihracatı söz konusu dönemde yıllık %25,1 düşüşle 357,4 milyon \$ seviyesinde kaydedildi. Toplam boru ihracat sevkiyatlarının birçoğunu 232.700 mt ile dikişsiz borular oluşturdu. Ukrayna'nın söz konusu dönemde en fazla dikişsiz boru ihraç ettiği ülkeler Almanya, ABD ve Rusya oldu.

Yalnızca Ağustos ayında ise, Ukrayna merkezli çelik üreticileri yıllık bazda %28,8 düşüşle 32.100 mt boru ihracatı gerçekleştirdi.

Fas, Boru Korunma Önlemi Soruşturmasında Nihai Kararını Verdi

ÇİB

Fas Krallığı, Sanayi, Ticaret, Yeşil ve Sayısal Ekonomi Bakanlığı tarafından, Faslı "Industube, Batifer ve Longofer" firmalarının başvurusu üzerine "Çelik ve Demir Borular" (7305.31.10.00, 7305.31.99.00, 7306.19.10.90; 7306.19.99.00, 7306.30.10.99; 7306.30.99.00; 7306.50.10.90; 7306.50.99.00; 7306.61.10.00; 7306.61.90.00; 7306.69.10.00; 7306.69.99.00; 7306.90.10.90; 7306.90.99.00) ithalatına karşı 7 Ekim 2019 tarihinde bir korunma önlemi soruşturması başlatılmış ve 13 Aralık 2019 tarihinden itibaren 200 gün boyunca % 25'lik ek vergi (ad valorem) şeklinde geçici önlem uygulanmasına karar verilmişti.

İlgili Bakanlık 01 Eylül 2020 tarihinde internet sitesinde nihai kararını yayımladı. DTÖ bildirim henüz yayımlanmayan nihai karara göre; çapı 406.4 milimetreyi aşan ve 7305 GTİP kodu altında kayıtlı olan borular soruşturma kapsamından istisna tutulmuştur. 7306.19.10.90; 7306.19.99.00, 7306.30.10.99; 7306.30.99.00; 7306.50.10.90; 7306.50.99.00; 7306.61.10.00; 7306.61.90.00; 7306.69.10.00; 7306.69.99.00; 7306.90.10.90; 7306.90.99.00 GTİP'li ürünlerin ithalatına karşı ise korunma önlemi uygulanmasına karar verilmiştir.

Türkiye Yassı Mamul Spot Piyasasında Görünüm Olumsuz

Steelorbis

Geçen haftadan beri Türkiye yassı mamul spot piyasasında talep düşük seyrederken, fiyatlar çoğunlukla sabit kaldı. Sonuç olarak tüccarların fiyat baskısı altında olduğu gözleniyor. SteelOrbis'e konuşan bir tüccar, "Şu anda spot fiyatlar üreticilerin tekliflerinden daha düşük, fakat talep hala yeterli değil," ifadelerini kullandı. Bir başka tüccar ise, "Kasım veya Aralık ayları için stoklarımızı yenilemeyeceğiz çünkü üretici fiyatları çok yüksek ve biz de daha yüksek fiyatlardan satabilir miyiz emin değiliz," şeklinde konuştu.

Geçen haftadan beri sıcak sac fiyatları sabit kalırken, asitli sac fiyatları 5\$/mt düştü ve soğuk sac fiyatları 5\$/mt arttı.

Ürün	Fiyat (\$/mt)	
	Ereğli	Gebze
2-12 mm sıcak sac	540-570	550-570
1,5 mm sıcak sac	570-600	580-610
3-12 mm asitlenmiş sıcak sac	575-595	585-605
0,6 mm soğuk sac	655-665	655-675
0,7-2 mm soğuk sac	615-625	615-635

Türkiye Sıcak Sac Fiyatlarında Yukarı Yönlü Eğilim Devam Ediyor

Metal Expert

Türkiye sıcak haddelenmiş sac (HRC) piyasasında yükselişin sürdüğü, daha yüksek girdi maliyetleri ve saca yönelik istikrarlı yurt içi talebin, üreticilerin fiyat fikirlerini Mart 2019 ortasından bu yana en yüksek seviyelere yaklaştırdığı belirtiliyor.

Türk HRC üreticilerinin Kasım ayı için resmi fiyatları 530-540 \$/tondan fabrika çıkışı 540-550 \$/tona yükselttikleri kaydediliyor. İhracat tekliflerinin de yükseldiği ve bunun ana satış noktalarında alıcıların ilgisinin artmasıyla desteklendiği; sonuç olarak, Eylül ayının ikinci haftasında Türkiye'den sıcak rulo tekliflerinin çoğunun fob 530-535 \$/ton seviyesine yükseldiği ve ancak yeni rakamların henüz bağlantılara yansımadağı ifade ediliyor.

US Steel Yassı Çelik Fiyatlarında Yeniden Artış Açıkladı

Steelorbis

US Steel iki hafta önce yassı çelik fiyatlarında 44\$/mt artış uygulamasının ardından, dün yaptığı açıklamada, yeni minimum baz fiyatlarını sıcak sac için 661\$/mt fabrika çıkışı seviyesinde ve galvanizli sac için ise 882\$/mt fabrika çıkışı seviyesinde belirleyerek yassı çelik fiyatlarını 66\$/mt artırdığını duyurdu.

Rus Sıcak Sac Üreticileri Kasım Ayı Üretimi İçin Satışlarına Başlıyor

Steelorbis

Rus sıcak sac tedarikçilerinden bazıları Kasım üretimi için satış yapmaya hazırlanırken, bazıları da fiyatlar yüksekken bazı bağlantılar gerçekleştirdi.

Severstal, Kasım üretiminden dış piyasalara ayırdığı sınırlı miktardaki sıcak sacı Ekim için yapılan son bağlantılara göre 5-10\$/mt artışla 515-520\$/mt FOB Baltık Denizi seviyesinden satmaya başladı. Üreticinin resmi olarak piyasada olmadığı, ancak düzenli müşterilerinden sipariş kabul ederek yüksek fiyat seviyelerini yakaladığı ifade ediliyor. Mill 2000'in planlanan bakımı göz önüne alındığında, Severstal'ın Kasım ayı üretimli arzının normal seviyenin yarısı kadar olması bekleniyor. Bazı kaynaklar, Severstal'ın Kasım ayı için ihracata ayrılan hacminin sadece yaklaşık 50.000 mt olacağını tahmin ediyor.

NLMK'nın aynı ay için benzer bir ihracat hacmi ayırması bekleniyor. Tedarikçinin Türkiye'ye yaptığı tekliflerin son satışlarda kaydedilen 505\$/mt FOB seviyesine kıyasla yaklaşık 520\$/mt FOB seviyesinde yer alacağı tahmin ediliyor. Kaynaklara göre Rusya merkezli MMK, Aralık ayının ortasındaki sıcak sac sevkiyatları için yaklaşık 505\$/mt FOB seviyesinden teklif veriyor. SteelOrbis'in edindiği bilgilere göre, son bağlantılar 515\$/mt CFR Türkiye seviyesinin biraz üzerinde gerçekleştirildi.

Avrupa'da Sıcak Sac Fiyatlarındaki Artış Devam Ediyor

Steelorbis

Beklenildiği üzere, geçen haftanın başında yerel üreticilerin tekliflerini artırmasının ardından, Avrupa sıcak sac piyasasında yapılan bağlantılarda fiyatlar daha da yükseldi. İtalya yerel piyasasında sıcak sac baz fiyatları, geçen hafta kaydedilen 440-460€/mt aralığına kıyasla 450-460€/mt fabrika çıkışı aralığına çıktı. Aynı zamanda Avrupa'nın kuzeyinde de fiyatlar geçen hafta kaydedilen 450-470€/mt aralığına kıyasla 465-480€/mt fabrika çıkışı aralığında yer aldı. Avrupa pazarında ortalama sıcak sac fiyatları, Haziran

ayında 380€/mt seviyesine düşmesinin ardından Covid-19 öncesi seviyelerine döndü. Yerel fiyatlardaki artışı ithalat tekliflerindeki zayıf rekabet, iyileşen talep, düşen üretim, daha uzun teslim süreleri ve yüksek demir cevheri ile slab fiyatları destekledi.

Piyasa kaynaklarına göre, İtalya'ya verilen Türkiye çıkışlı sıcak sac teklifleri Aralık sevkiyatlı olmak üzere 460€/mt CFR seviyesindeyken, Hindistan çıkışlı teklifler Ocak sevkiyatlı olmak üzere 480€/mt CFR seviyesinde kaydedildi. Daha önceden bildirildiği üzere, piyasa kaynakları, önümüzdeki haftalarda sıcak sac fiyatlarının daha da artarak 500€/mt sınırını aşacağını düşünüyordu. ArcelorMittal, İtalya piyasasında 490€/mt ve Kuzey Avrupa piyasasında da 530€/mt CFR seviyelerini hedefliyor.

Çinli Sıcak Sac İhracatçıları Fiyatları Düşürdü Ve Rekabet Arttı, Beklenti Aşağı Yönlü

Steelorbis

Geçtiğimiz hafta boyunca, Çin çıkışlı sıcak sac teklifleri yerel piyasada hakim olan düşüş beklentileri nedeniyle aşağı yönlü bir eğilim izledi. Sonuç olarak, Çin menşeli sac fiyatlarının arzın daha düşük olduğu Hint menşeli ürünlerden daha ucuz olması sebebiyle geçtiğimiz hafta ve bu hafta boyunca çok sayıda satış duyuldu.

Şu anda, önde gelen Çinli üreticilerin bor ilaveli SS400 kalite sıcak sac ihracat teklifleri, geçtiğimiz haftaya kıyasla ortalama 5\$/mt düşüşle 520-530\$/mt FOB aralığında yer alırken, Pakistan'da alım yapılabilen seviye ve Vietnam'a yapılan satışlar göz önüne alındığında, hafta başında kabul görebilecek seviyenin 510-515\$/mt FOB bandında olduğu değerlendiriliyor.

Geçtiğimiz hafta, Çin'den Vietnam'a 518-525\$/mt CFR aralığından birkaç adet SS400 kalite sıcak sac satışı yapıldığı duyuldu ancak şu anda Çin'den 525\$/mt CFR seviyesinin altında teklif verilmiyor. Çin çıkışlı SS400 kalite sıcak sacın Pakistan'da 530\$/mt CFR seviyesinden işlem görebildiği duyuldu.

Geçen hafta, Çinli üreticilerden biri Vietnam'a 535\$/mt CFR seviyesinden SAE1006 kalite sıcak sac satışı gerçekleştirdi. Yine de Vietnam piyasasındaki malzeme sıkıntısı ve Formosa Ha Tinh tarafından açıklanan fiyat artışı fiyatların şimdiye kadar daha fazla düşüş göstermesine engel oldu. Bu hafta, Çin'den yapılan bir SAE1006 kalite sıcak sac satışının 540\$/mt CFR seviyesinden ya da biraz üzerinden gerçekleştiği bildirildi.

Her hâlükârda, Hindistan çıkışlı sıcak sac teklifleri daha yüksek seviyelerde (yaklaşık 545-550\$/mt CFR Vietnam) yer alıyor ve toplam arz hacmi önemli ölçüde daha az.

Bir süre satışlarda yaşanan durgunluğun ardından, tedarikçinin indirim uygulamasıyla Japonya'dan Vietnam'a bir sıcak sac satışı gerçekleşti. Satış 550\$/mt CFR seviyesinin altından yapılırken, ilk teklifler minimum 560\$/mt CFR seviyesinde yer alıyor.

Uluslararası bir tüccar SteelOrbis'e yaptığı açıklamada, "Çin yerel piyasasında sıcak sac fiyatlarındaki ve vadeli sıcak sac fiyatlarındaki düşüş eğilimi Çin çıkışlı sıcak sac teklif fiyatlarını olumsuz yönde etkiledi ve uzun Ulusal Gün tatili (1-8 Ekim) öncesinde stokların artma ihtimali ve hızlı düşüşler nedeniyle piyasa oyuncuları arasında belirsizlik hakim. Bu durum Çin çıkışlı sıcak sac fiyatlarının önümüzdeki dönemde daha da düşmesine neden olabilir ve ihracat piyasasında fırsatları artırabilir," diye belirtti.

Söz konusu hafta boyunca, Çin'de yerel sıcak sac fiyatları, vadeli sıcak sac fiyatlarındaki düşüş eğilimine ve piyasadaki düşüş beklentilerine bağlı olarak önemli ölçüde düşüş gösterdi. Bununla birlikte spot piyasada sıcak sac arzı yeterli miktardayken, talep durgundu ve bu durum piyasayı olumsuz etkiledi. Aynı zamanda, sıcak sac stokları hafif artış göstererek sıcak sac fiyatlarına yaptığı desteği hafif zayıflattı.

SteelOrbis verilerine göre, 15 Eylül tarihinde Çin'de yerel sıcak sac fiyatları 8 Eylül'e kıyasla 65 RMB/mt (9,5\$/mt) düşüşle 3.920-3.940 RMB/mt (573-578\$/mt) depo çıkışı bandında yer alıyor.

15 Eylül itibarıyla, Şanghay Vadeli İşlemler Piyasasında sıcak sac kontratları 8 Eylül tarihine kıyasla 112 RMB/mt (16,4\$/mt) veya %2,9 düşüşle 3.730 RMB/mt (547\$/mt) seviyesinde yer almaya başladı. 1\$ = 6,8222 RMB

Hindistan'ın HRC İhracatı Bir Ayda 1 Milyon Tonu Aştı

Kallanish

Hindistan Ticaret Bakanlığı'nın geçici verilerine göre, Hindistan'ın sıcak haddelenmiş yassı ürün ihracatının Haziran ayında, geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla altı kat artışla sadece bir ayda 1,19 milyon tona yükseldiği ifade ediliyor. Mayıs ayındaki yıllık %291 artışta olduğu gibi, Haziran ayı ihracatının, bir önceki yılki sifıra yakın seviyeye karşılık, 520.115 tona ulaşan Çin'e yapılan sevkiyatlardan destek gördüğü belirtiliyor.

Vietnam'dan gelen güçlü talebin de devam ettiği ve 12 katın üzerinde artışla 459.195 tona yükseldiği. Birleşik Arap Emirlikleri'nin Hindistan'dan HRC alımını % 7 artırarak 54.204 tona yükselttiği ve geçtiğimiz yılın aynı ayında hiç alım yapmayan Tayvan'ın alımlarının 53.513 tona yükseldiği, ancak Nepal'in, alımının % 36 azalışla 34.306 tona düştüğü kaydediliyor. İspanya ve Suudi Arabistan'ın da Haziran ayında alımlarını önemli ölçüde artırdıkları, ancak Belçika'nın Hindistan'dan HRC alımlarında düşüş yaşandığı bildiriliyor.

En çok ihraç edilen ürünün, sevkiyatları 966.069 tona ulaşan 720839 GTİP kodlu 3 mm kalınlığın altında sıcak haddelenmiş paklanmamış geniş şerit olduğu aktarılıyor.

Hindistan'ın sıcak haddelenmiş yassı ürün ihracatının, Ocak-Haziran döneminde % 74 artışla 3,67 milyon tona yükseldiği; en büyük üç pazarın sırasıyla alımları artıran Vietnam, Çin ve BAE, dördüncü ve beşinci sıradaki pazarların ise alımlarda azalma görülen İtalya ve Nepal olduğu belirtiliyor.

İlk çeyreğin sona ermesinin ardından Hindistan'ın sıcak haddelenmiş yassı ürün ihracatının % 17 düşüşle 1.13 milyon tona gerilediği, ikinci çeyrekteki canlanmanın Vietnam ve özellikle Çin tarafından yönlendirildiği aktarılıyor. Çin'in, ilk çeyrekte Hindistan'dan hiç HRC tedarik etmediği, ancak 2019'un ilk yarısındaki 41 tona kıyasla 2020'nin ilk yarısında 959.399 ton aldığı bildiriliyor.

Aşırı Değersiz TL Rekabetçi Olmadı, İhracatçı 'Dengeli Kur' Talep Ediyor

Dünya

İhracatçılar kurdaki hızlı artışın, döviz borçları ve pahalı girdi nedeniyle avantajdan çok risk yarattığını belirtiyor.

Reel döviz kuru endeksi ağustos ayında 63,71 seviyesine geriledi. Böylece reel efektif kur endeksi, son 23 ayın en düşüğü olarak gerçekleşti. Daha uzun vadede bakıldığında TL, 2008'den bu yana yarı yarıya değer kaybetti. Sektör temsilcileri, 2008'den bu yana TL'nin yarı yarıya değer kaybetmesine rağmen ihracatın yalnızca yüzde 36 arttığını belirterek, bunun en önemli nedenlerini de yüksek ithal girdi ve döviz cinsi borçluluk ve enerji ithalatı olduğunu söyledi. Geçtiğimiz yıl 90 milyar dolar ile en fazla ihracat yapan otomotiv, kimya, hazırgiyim, demir ve çelik sektörü temsilcileri, yüksek kurdan ziyade dengeli kurun önemine dikkat çekerek DÜNYA'ya şu açıklamalarda bulundu:

Öztiryaki: Yurtdışından indirim talepleri geliyor

2019'da 8.1 milyar dolarlık ihracata imza atan demir ve demir dışı metaller sektörü de kurda istikrardan yana. İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) Başkanı Tahsin Öztiryaki, TL'deki değer kaybının ihracatçı açısından avantajının sınırlı olduğunu savundu. Öztiryaki, "TL, 2008'den beri yarı yarıya değer kaybederken aynı dönemde ihracatımız sadece yüzde 36 arttı. Yani TL'nin değeri tek faktör değil" dedi.

Bunun en önemli nedenlerinden birinin yüksek ithal girdi oranı olduğuna dikkat çeken Öztiryaki, "Rekabetçi kur önemli ama bu da dengeli bir noktada olmalı. Yarı yarıya gerileyen kur, ithalatı da o ölçüde kısıbilmış değil. Çünkü dönüp dolaşıp yine zorunlu ithal ham madde, aramalı ve ithal enerji noktasına gelip tıkanıyoruz. Geçen 10 yılda birim ihraç fiyatımızda rekabetçi kura rağmen arzu edilen noktaya gelinemediğini gözlemledik" diye konuştu. Öztiryaki, "TL'nin aşırı değer kaybı, ülkemizin döviz cinsinden borçluluğunun yüksek olması nedeniyle de riskler barındırıyor" dedi.

Dolar /TL'nin 6,5-7,0 aralığında olduğu bir kur düzeyinin şu an için rekabetçi olduğu görüşünü savunan Öztiryaki, sıcak paranın etkisiyle TL'nin aşırı değerlendirildiği dönemlerin de

yaşandığını belirterek, gereksiz ithalatı körükleyecek bu aşırı değerlenmeye de tekrar imkan verilmemesi gerektiğini vurguladı. Öztiryaki, “TL’nin değer kaybı ile yurtdışından indirim talepleri geliyor. O nedenle rekabetçi kur ihracata bire bir olumlu yansımıyor” şeklinde konuştu.

Yıllık ihracat değer ve artış oranları

Yıl	İhracat (Milyar \$)	Artış oranı (Yüzde)
2010	114	11,7
2011	135	18,4
2012	152	12,6
2013	152	-0,001
2014	158	3,9
2015	144	-8,8
2016	143	-0,7
2017	157	9,7
2018	168	7
2019	171	1,7



Aslan: Cari açığı dengeleyecek kura yaklaştık

2019’u 13.8 milyar dolar ihracat ile kapatan çelik sektörü de rekabetçi kurun tek yol olmadığını savunuyor. Çelik İhracatçıları Birliği (ÇİB) Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Aslan rekabetçiliğin sadece döviz kuru ile sağlanamayacağını belirtti. Yapısal adımlar, teşvikler, güven gibi daha birçok faktörün de göz ardı edilmemesi gerektiğine dikkat çeken Aslan, “Artışa geçen kur sayesinde çelik ürünlerinin dünya çelik piyasasında dönemsel olarak avantajlı hale gelmesini sağladı, bu durum sektörün rekabet gücünü artırdı. Ancak kurdaki artış, yurt içinde elde edilen TL gelirleri ile dövize bağlı hammadde tedariki arasında dengesizlik yaratmakta. Satış ve hammadde tedariki arasında geçen sürede yükselen kur maliyet dezavantajına yol açıyor” dedi.

Gültepe: Dolar, hazır giyimciyi ABD pazarında güçlendirdi

2019’u 17,7 milyar dolar ihracat ile kapatan hazır giyim sektörü de kurda ‘istikrar’ diyor. İstanbul Hazır giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (İHKİB) Başkanı Mustafa Gültepe, kurda sert ve ani dalgalanmaların olduğu dönemlerde ihracatçının önünü görmesinin zorlaştığını vurgulayarak, “Uzun vadeli plan yapabilme imkanı kalmıyor. Örneğin sipariş

aldığımızdaki kurun seviyesi ile 3 ay sonra teslimat tarihindeki seviye arasındaki makas açıldığında sorun olabiliyor. Kur teslimat tarihinde aşağıya doğru gidiyorsa bu da ihracatçı için zarar anlamına geliyor. Kur aşırı yükseldiğinde ise alıcıların indirim baskısı ile karşı karşıya kalıyoruz ” dedi. İhracatın yarından fazlasının da Euro ile yapıldığını, Euro / dolar parkesinin de bugün için hazır giyim ihracatçıları açısından ideal seviyede bulunduğunu söyleyen Gültepe, “Doların geldiği seviye salgına rağmen 8 ayda ihracatımızı yüzde 19 artırdığımız ABD pazarında rekabet gücümüzü artırıyor” diye konuştu.

Pelister: İhracat anlaşmaları rekabete engel oluyor

Ocak-Ağustos döneminde 11.4, 2019’un tamamında ise 20,5 milyar dolarlık ihracata imza atan kimya sektörü, reel efektif döviz kurunun tek başına özel sektörün rekabet gücünü belirleyen bir etken olmadığı görüşünde. İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Başkanı Adil Pelister, kurun aşırı yükselmesinin ihracatı olumlu etkileyebileceğini ancak diğer taraftan girdi maliyetlerini de aynı oranda artırdığını söyledi. Bilindiği üzere kimya sektöründe ithal girdi oranı yüzde 70 gibi yüksek bir seviyede seyrediyor. Bu da sektörün rekabetçi kurdan faydalanmasının önünde en büyük engel. Peki ithal girdilerdeki artış ihracat kalemlerine yansıtılarak bu sorun çözülebilir mi? Pelister, farkı derhal yansıtmanın çoğu zaman mümkün olmadığını söyledi. Pelister, “İhracat pazarlarımızda tüketim eski değerlerine ulaşırsa ihracatımız daha fazla artacaktır. İşte o zaman düşük değerli para birimimiz için rekabetçi kur avantajından bahsedilebilir” dedi. Diğer yandan ihracat anlaşmaları nedeniyle uzun süre aynı kur seviyesinden satış yapıldığına dikkat çeken Pelister, “Başka bir etki de para birimimizin değer kaybı enflasyonumuzu da olumsuz etkileyebileceğinden, enerji, taşımacılık, işçilik gibi başlıca gider kalemlerimizi de yükseltiyor bu ise ürün maliyetlerimize direkt olarak olumsuz yönde etki ediyor” diye konuştu.

Çelik: Otomotivciler öngörülebilirlik istiyor

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) Başkanı Baran Çelik, döviz kurlarında makul düzeyde yükselmenin rekabetçilik açısından olumlu olduğunu söyledi. Ancak bu durumun dezavantajlarının da bulunduğuna dikkat çeken Çelik, “Sürekli yüksek seyreden

döviz kurları ihracat yapan firmalarımızın girdi maliyetlerini artırıyor, bu da ihracatçılarımıza yük olarak yansıyor. Yüksek döviz kurları, yüksek ithalat maliyeti anlamına geliyor. Bizim üzerinde durduğumuz konu öngörülebilirlik. Döviz kurlarında yaşanan yüksek oranlı dalgalanmalar ihracatçılarımızı zor durumda bırakıyor. Bu nedenle rekabetçi, istikrarlı ve mümkün olduğunca öngörülebilir bir kur politikası sürdürülebilir ihracat için önem taşıyor” dedi.

OECD Türkiye'nin 2020'de Yüzde 2.9 Daralmasını Bekliyor

Bloomberght

OECD, Türkiye ekonomisine ilişkin 2020 daralma tahminini yüzde 4.8'den yüzde 2.9'a düşürdü. 2021 yılında ise yüzde 3.9 büyüme bekleniyor

Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü'nün (OECD) Ara Dönem Ekonomik Görünüm Raporu yayımlandı.

Kurum, küresel ekonomik görünümün Kovid-19 salgını nedeniyle son derece belirsiz kalmaya devam ettiğini belirterek, küresel ekonomiye ilişkin Haziran'da yüzde 6 olarak açıkladığı küçülme tahminini yüzde 4.5'e düşürdü.

OECD raporunda, Türk ekonomisine yönelik bu yıl için Haziran'da yüzde 4.8 olan daralma tahmini yüzde 2.9'a düşürüldü. Türk ekonomisinin 2021'de ise yüzde 3.9 büyüyeceği tahminine yer verildi.

Raporda, 2020'de Türkiye, Çin, ABD ve Avrupa ekonomileri için yukarı yönlü, son haftalarda Kovid-19 salgınından en fazla etkilenen ülkeler olan Arjantin, Hindistan ve Meksika ekonomileri ise aşağı yönlü revizyon yapıldı.

Salgın nedeniyle küresel ekonomide belirsizliğin yüksek kalmaya devam ettiği vurgulanan raporda, ekonomik toparlanmanın gücünün ülkeler ve sektörler arasında önemli ölçüde farklılıklar gösterdiği aktarıldı.

Raporda, Kovid-19 salgınında küresel üretimde düşüşün beklenenden daha az olduğuna vurgu yapıldı.