

Sektör Haberleri



Çelik Boru İmalatçıları Derneği

04 Kasım 2022

- **Türkiye'de ABD Çıkışlı Hurda Fiyatları Olumsuz Görünümün Devam Etmesi Sonucu 355\$/Mt CFR'a Geriledi** 3-4
- **KPMG Türkiye: Olası Hurda Savaşları Türkiye Çelik Sektörünün Rekabet Gücünü Olumsuz Etkileyebilir** 4-5
- **Demir Cevherinde Düşüş Çin Etkisiyle Derinleşebilir** 5-7
- **Türkiye'de Perakende Yassı Mamul Fiyatları Talep Olmadığı İçin Düşüyor** 7
- **Rusya Sıcak Haddelenmiş Yassı Ürün Sevkiyatlarını, Üretim Kısıtlamaları Nedeniyle Azalttı** 8
- **İtalyan Üreticiler Hrc İçin 700 €/Ton Seviyesini Koruyamıyor** 8-9
- **Avrupalı Üreticiler Aralık Ayında Çelik Üretimini Kesmeyi Planlıyor!** 9
- **İmalat PMI Pandemiden Beri En Düşük Seviyede** 9-11
- **İhracata Kur Tehdidi** 11-13
- **EURO Bölgesi İmalat Sektörü Beklenenden Fazla Daraldı** 13

Türkiye'de ABD Çıkışlı Hurda Fiyatları Olumsuz Görünümün Devam Etmesi Sonucu 355\$/Mt CFR'a Geriledi

Steelorbis

Türkiye'nin ABD'den yaptığı son hurda alımıyla birlikte HMS I/II 80:20 kalite hurda fiyatları 355\$/mt CFR'a geriledi. Türkiye'de hurda talebi zayıf, ancak tedarikçiler ellerinde sevkiyata hazır halde çok fazla arz bulunmadığını belirtti. İthal hurda piyasasındaki olumsuz görünüm sürüyor fakat çoğu piyasa oyuncusu, hurda fiyatlarının demir cevherinde olduğu gibi sertçe düşmeyeceğini düşünüyor.

SteelOrbis'in edindiği bilgilere göre, İzmir merkezli bir üretici ABD çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurdayı 355\$/mt CFR seviyesinden aldı. Bu bağlantıdan önce ABD çıkışlı söz konusu kalite hurdanın bağlantı fiyatı 360\$/mt CFR seviyesindeydi.

Türk üreticiler hurda fiyatları üzerinde baskı yaratmaya devam ederken, tedarikçilerin tekliflerinde önemli düşümlere direnebileceğini gösteren birkaç gösterge mevcut. İhracat sahalarına yapılan hurda akışı, özellikle AB'de hurda toplama fiyatlarının yaklaşan kış öncesi düşüş göstermemesiyle birlikte yavaş durumda. Yavaşlayan imalat sektörü hurda üretiminin azalmasına yol açtı. Hindistan son haftalarda çok sayıda hurda alımı gerçekleştirdi ve Hint yarımadasında talep yavaşlamış görünse de, piyasa oyuncuları bölgeden gelen talebin kısa veya orta vadede azalmayacağını düşünüyor. Bir piyasa oyuncusu, "Hint alıcılar belki 360-370\$/mt CFR Türkiye'ye denk fiyatlardan hurda almayacak, ancak yerel talep hala güçlü olduğu için yaklaşık 340-350\$/mt CFR Türkiye civarından bağlantı yapmaya devam edecek," şeklinde konuştu. AB merkezli çoğu tedarikçi Türkiye'ye Aralık sevkiyatlı bir hurda satışı gerçekleştirmeyi planlıyor ve bu da fiyatları biraz destekleyecek. ABD'li tedarikçiler de fiyatlarında çok agresif değil, ancak ülkedeki bazı piyasa oyuncuları yurt dışına verilen HMS I/II 80:20 kalite hurda fiyatlarının yine düşebileceğini belirtti. AB ve Baltık bölgelerindeki kargo eksikliği söz konusu düşüşün oranını daraltabilir. Türk üreticilerin kapasite kullanım oranlarını daha da kısmayı planladığı biliniyor. Türkiye'nin Singapur ve Hong Kong gibi ihracat pazarları, küresel enerji krizinin etkilemediği Orta Doğu'dan yapılan satışlarla ele geçirilmiş durumda. Ayrıca, şu

sıralar Türkiye’de ithal kütük fiyatları hurda üzerinde baskı yaratıyor. Bazı piyasa oyuncularını, yurt içinde işleme sisteminin Türkiye’nin çok fazla kütük alımı yapmasını önleyebilir çünkü ürünün ihraç edilmesi gerekiyor ve ihracat tarafı oldukça durgun.

Romanya ve Bulgaristan’dan verilen short sea çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurda için kabul görebilir fiyatlar 330-335\$/mt CFR aralığında yer alıyor.

KPMG Türkiye: Olası Hurda Savaşları Türkiye Çelik Sektörünün Rekabet Gücünü Olumsuz Etkileyebilir

Steelorbis

KPMG Türkiye’nin yayımladığı “Çelik Sektörel Bakış 2022” raporuna göre, hurdanın yeşil ekonomiye geçişle öneminin daha da artarak ticaret savaşlarının yeni bir versiyonu olarak hurda savaşlarının gelecek yıllarda gündeme oturması bekleniyor.

Raporda en çok hurda tüketiminin sırasıyla Çin, ABD, Avrupa Birliği ve Türkiye’de gerçekleştiği bildirildi. Çin ürettiği hurdanın tamamını kendisi kullanırken, AB, ABD ve Japonya ise dünyadaki en büyük hurda ihracatçıları arasında yer alıyor. Çelik üretiminin %75’ten fazlası hurdaya dayalı elektrik ark ocağıyla gerçekleştirildiğinden emisyon oranı daha düşük olan Türkiye, hammaddenin neredeyse %80’ini AB, ABD, Japonya ve Rusya’dan ithal ettiğinden hurdada yaşanabilecek arz sıkıntısı Türkiye çelik sektörünün teknoloji avantajını yok edebilir.

KPMG’nin raporuna göre, dünya genelinde son yıllarda sıfır karbon hedefi doğrultusunda hurdadan çelik üretimi trendi ve beraberinde yatırımların öne çıkmasıyla Çin, ABD, AB ve Rusya’nın önümüzdeki yıllarda hurdayı iç pazarda tutmayı hedefleyecekleri, hurda ticaretine kısıtlamalar getirecekleri ve büyük fiyat artışları kaydedileceği öngörülüyor. Bu da Türkiye’nin rekabet gücünün olumsuz etkilenmesine ve yerel çelik üretiminde sıkıntılara neden olabilir. KPMG Türkiye, Türkiye çelik sektörünün hammadde kaynaklarını ve çeşitliliğini nasıl artırabileceğine odaklanması ve yeni pazarları iyi belirlemesi gerektiğini ifade ediyor.

Buna ek olarak, Rusya'nın Ukrayna'yı işgalinin ardından Avrupa başta olmak üzere birçok ülkenin uyguladığı yaptırımların, Rusya'nın rakibi olan Türk çelik üreticilerine Avrupa pazarında kota avantajı sağlamanın yanı sıra, yeni pazar fırsatları yaratabileceği ve Türkiye'nin ihracatına olumlu katkı sağlayabileceği düşünülüyor. Öte yandan savaşın Türkiye çelik sektörüne, hurda tedarikine yönelik aksaklıklar gibi kısa ve orta vadede bazı olumsuz yansımaları da olacak. Ayrıca Rus çelik üreticileri, Avrupa ülkeleri başta olmak üzere ihracat pazarları daraldığı için özellikle Türkiye'de agresif fiyat politikaları uyguluyor, bu da Türk çelik üreticilerinin rekabet gücünü olumsuz etkiliyor.

Demir Cevherinde Düşüş Çin Etkisiyle Derinleşebilir

Bloomberght

Bu yılın en kötü performans sergileyen emtialarından biri olan demirdeki düşüşün, Çin ekonomisinin geri dönüş sergileyeceği zamana kadar devam edeceği tahmin ediliyor.

Demir cevherindeki düşüşün, en büyük alıcı konumundaki Çin'in politika değişikliğine gitmediği sürece devam etmesi bekleniyor.

Singapur Borsası'nda vadeli kontrat son yedi aydır düşüş kaydederek 2013'te işleme açıldığından beri en kötü performansı sergiledi. Fiyat bugün 83 dolar civarında işlem görüyor ve 2021 Mayıs ayındaki zirvesinin yaklaşık üçte birine gerilemiş bulunuyor.

Çin, son 2 yılda bir milyar tonu bulan çelik üretimiyle demirin en büyük alıcısı konumunda bulunuyor.

Çin'in çelik endüstrisi, yaz ayından beri kriz sinyali verirken önemli çelik fabrikaları 2018'den beri ilk defa zarar etti.

Kongre Umutları Boşa Çıkardı

Çin'deki inşaat aktivitelerinin zirve yaptığı sonbahar döneminde durumun iyileşeceği yönündeki umutlar, Çin Komünist Partisi kongresinin ardından boşa çıktı. Beş yılda bir gerçekleşen kongre, Çin gayrimenkul sektörü için geniş çaplı bir destek sağlamada

başarısız olurken, alışveriş merkezlerinden fabrikalara kadar operasyonları aksamaya uğratan ve emtialara olan talebi azaltan 'Sıfır Kovid' politikasından da bir çıkış yolu belirleyemedi.

Avustralyalı MineLife şirketinin kurucusu olan Gavin Wendt, “Çin ekonomisini güçlendirme amacı taşıyan tedbirler ve Kovid kapanmalarının biteceği zaman hakkında netlik olmadığı için düşüşün devam etmesi muhtemel.” dedi.

Yavaşlayan küresel büyüme, çelik fabrikalarına ihracat için çok az fırsat veriyor. Çin'de devlet tarafından çelik üretimine karbon salınımını sınırlandırma amacıyla konan kotalar nedeniyle frenlenen üretim, önümüzdeki aylarda demire olan talep hakkında umutsuz olduğuna işaret ediyor.

UBS AG, yetkililerin 2022 yılında üretimi düşürme hedeflerini gerçekleştirmesi koşuluyla, bu çeyrekte Çin'in günlük çelik üretiminin Eylül ayına kıyasla yüzde 5 düşeceğini tahmin ediyor.

Citigroup ve Goldman Sachs ise, Çin'in politikalarında büyük bir değişiklik olmadığı sürece, fiyatların 3 ay içinde ton başına 70

dolara kadar zayıflamaya devam edeceğini öngörüyor.

İlk 100 üreticinin geçtiğimiz ayı yüzde 28 kayıpla kapatmasının ardından, devletin ekonomiyi destekleme amacıyla altyapı harcamasını arttırması ile zararların bir kısmı karşılanmış durumda. Fakat buna rağmen, çelik sektörü de Çin'deki diğer sektörlerle birlikte çamura saplanmış durumda.

Emlak Sektöründeki Gidişat Demir İçin Önemli

Araştırma şirketi Gavekal Dragonomics'e göre, Çin hükümetinin şişirilmiş olduğunu düşündüğü fiyatları düşürme amacıyla adım atmasının ardından, keskin bir düşüşe geçen emlak piyasası, ülkenin toplam çelik tüketiminin yüzde 39'luk kısmını karşılıyor.

İnşaatta kullanılan bakır ve alüminyum gibi diğer metallerde de düşüş yaşanırken, bu metallere olan talep, fosil yakıtlardan yenilenebilir enerji kaynaklarına geçiş sebebiyle

demire olan talep kadar azalmadı. Bu nedenle, bu metallerde demir cevheri kadar keskin bir düşüş yaşanmadı.

Birçok kişi Çin Devlet Başkanı Şi Jinping'in imza politikasının birkaç ay içinde geri alınabileceğine şüpheyle bakarken, sosyal medyada Çin'in Sıfır Kovid politikasında değişiklik yapacağı hakkındaki söylentilerin, fiyatların az miktarda yükselmesine neden olması, demir piyasasının Pekin'den gelecek olan haberlere bağlı olduğunu gösteriyor.

Türkiye'de Perakende Yassı Mamul Fiyatları Talep Olmadığı İçin Düşüyor *Steelorbis*

Bu hafta Türk yassı mamul perakendecileri düşük talep nedeniyle satışların ciddi ölçüde azalmasına ve devam etmekte olan ekonomik ile mali sorunlara bağlı olarak fiyatlarını düşürdü. Bununla birlikte sıcak rulo sac fiyatlarında meydana gelen düşüş de perakende piyasasını olumsuz etkiliyor.

Bir tüccar SteelOrbis'e yaptığı açıklamada, "Fiyatlar düşüyor ve talep toparlanmadığı için düşmeye devam edecekmiş gibi duruyor. Fiyatları ne kadar düşürürsek düşürelim alıcıların alımlara yönelik isteksizliği değişmiyor," dedi.

Ülkede yerel sıcak sac fiyatları haftalık 10\$/mt düşüşle 700-720\$/mt depo çıkışı aralığında yer alırken, bazı tüccarlar yaklaşık 740\$/mt depo çıkışı seviyesinden satış yapmaya çalışıyor ancak söz konusu seviye mevcut piyasa koşulları altında kabul görmüyor. Ayrıca soğuk sac fiyatları da bu hafta aşağı yönlü hareketli. Çoğu tüccarın teklifleri 28 Ekim tarihinde kaydedilen 810-850\$/mt depo çıkışı aralığına kıyasla 800-825\$/mt depo çıkışı aralığına indi.

Rusya Sıcak Haddelenmiş Yassı Ürün Sevkiyatlarını, Üretim Kısıtlamaları Nedeniyle Azalttı

Metal Expert

Rus üreticilerin, ön verilere göre, Ekim ayında hem iç piyasaya hem de yurtdışına sıcak haddelenmiş yassı ürün sevkiyatlarını bir miktar azalttığı ve bunun ana nedeninin üretim kısıtlamaları olduğu bildiriliyor.

Sıcak haddelenmiş sac ve rulo sevkiyatlarının, geçen ayın sonuçlarının %5 altında kalarak 1.2 milyon tonu geçmeyeceği aktarılıyor. Sevkiyatlardaki düşüşün ana nedeninin, çoğu fabrikadaki çelik üretim ve haddeleme ekipmanlarının bakıma girmesinden kaynaklanan teknik kısıtlamalar olduğu. Yurt içi sevkiyatların bu ay %5 azalışla 916.000 tona düşmesi bekleniyor.

Ekim ayında, söz konusu ürünlerinin ihracatının, yaklaşık 257.000 ton (-%7) seviyesinde gerçekleştiği, ana pazarların ise Türkiye ve Orta Asya ülkeleri olduğuvurgulanıyor. En önemli azalışın, %24 düşüşle 74.000 tona inen MMK'da gerçekleştiği bildiriliyor.

Ticari sıcak yassı ürün sevkiyatlarının, Ocak-Eylül döneminde %15 düşüşle 10.6 milyon tonun biraz altında kaldığı, yurt içi sevkiyatlar 8.2 milyon tona (+%15) yükseldiği, ihracatın ise 2.4 milyon tona (-%55) indiği kaydediliyor.

İtalyan Üreticiler Hrc İçin 700 €/Ton Seviyesini Koruyamıyor

Metal Expert

İtalya'da HRC fiyatlarının, düşük talep ve Asyalı üreticilerin İtalyan fiyatları üzerinde baskı oluşturmasından kaynaklanan ithalat baskısı altında düşmeye devam ettiği ifade ediliyor.

İtalyan üreticilerin, geçtiğimiz hafta HRC fiyatlarını fabrika çıkışı 700 €/ton taban seviyesinde tutmaya çalıştıkları, ancak başarısız oldukları anlaşılıyor. Küçük ve orta ölçekli siparişler için uygulanabilir bir fiyatın, fabrika çıkışı 670-680 €/ton olduğu, daha büyük kargolar için fabrikaların, fiyatlarını Kasım-Aralık teslimi için fabrika çıkışı 650 €/ton

seviyesine düşürebilecekleri aktarılıyor. Bir hafta önce İtalya'da HRC fiyatlarının, taban olarak alıcıya teslim 690-730 €/tondan teklif edildiği vurgulanıyor.

Avrupalı Üreticiler Aralık Ayında Çelik Üretimini Kesmeyi Planlıyor!

İnşaat Noktası

Avrupa'da düşen çelik fiyatları ve durgun talep piyasayı etkilemeye devam ediyor.

Çelik piyasasının son durumu, Salzgitter, Liberty, Acciaierie d'Italia dahil olmak üzere birçok büyük çelik üreticisinin son iki ayda

art arda üretimlerini kesmesine yol açtı. Bu sürenin Aralık ayına kadar uzatılabileceği öngörülüyor.

Ayrıca, İtalyan çelik fabrikası Arvedi Group, Hollanda'daki SSAB ve Bochum, Almanya'daki ThyssenKrupp gibi büyük çelik üreticilerinden olan şirketlerde Aralık ayında çelik üretimini durduracağını belirtti.

Avrupa Çelik Birliği (Eurofer) geçtiğimiz günlerde raporda, AB üye ülkelerinin 2022'deki ham çelik üretiminin yıllık %3,5 düşüşle 145 milyon tona düşeceğini belirtti. Bu durumda önceden beklenenden daha önemli bir düşüş olacağını tahmin ediliyor.

İmalat PMI Pandemiden Beri En Düşük Seviyede

Bloomberght

İSO Türkiye İmalat PMI endeksi Ekim'de 46,4'e geriledi. Endeks üst üste sekizinci ay eşik değer 50'nin altında kalarak sektörün performansında sert yavaşlamaya işaret etti. Böylece imalat PMI pandemiden bu yana en düşük seviyeye geriledi.



Ekonomik büyümenin öncü göstergesi olan imalat sanayi performansında en hızlı ve güvenilir referans kabul edilen İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye İmalat PMI (Satın Alma Yöneticileri Endeksi) anketinin Ekim 2022 dönemi sonuçları açıklandı. Eşik değer olan 50'nin üzerinde ölçülen tüm rakamların sektörde iyileşmeye işaret ettiği anket sonuçlarına göre, eylül ayında 46,9 olan manşet PMI, ekimde 46,4'e geriledi.

Manşet PMI, üst üste sekizinci ay eşik değer 50'nin altında kalarak sektörün performansında sert yavaşlamaya işaret etti. Bu yavaşlama Mayıs 2020'den bu yana en belirgin düzeyde gerçekleşti.

Yeni siparişlerde talep eksikliğine bağlı olarak devam eden ve 13'üncü aya ulaşan ivme kaybı, faaliyet koşullarındaki

bozulmada etkili oldu. Benzer şekilde yeni ihracat siparişleri de gözle görülür bir şekilde yavaşladı. Talepteki zayıflık, üretim tarafını da etkiledi.

Bununla birlikte, üretimdeki yavaşlama mayıs ayından bu yana en ılımlı düzeyde ölçüldü. Ekim ayında imalatçılar yeni siparişlerdeki yavaşlamayı satın alma faaliyetlerine ve çalışan sayılarına da yansıttı. İstihdamda Mayıs 2020'den bu yana en belirgin azalma gerçekleşti. Girdi alımlarındaki azalma, tedarik zincirleri üzerindeki baskının hafiflemesini sağlayarak teslimat sürelerinin azalmasında rol oynadı. Tedarikçi performansı son 34 ayda ilk kez iyileşme sergiledi ve bu iyileşme Eylül 2014'ten bu yana en belirgin düzeyde kaydedildi.

Girdi maliyetleri ve nihai ürün fiyatları ekim ayında keskin bir şekilde artmaya devam etti. Ancak her ikisinde de enflasyon önceki aya göre düşüş gösterdi. Girdi maliyetlerindeki yükseliş büyük ölçüde para

birimindeki zayıflıktan kaynaklanırken enerji ve ham madde fiyatlarında da artış bildirildi. Firmaların girdi maliyetlerindeki artışı müşterilere yansıtmasıyla birlikte nihai ürün fiyatları da yükseldi.

İstanbul Sanayi Odası Türkiye İmalat PMI anket verileri hakkında değerlendirmede bulunan S&P Global Market Intelligence Ekonomi Direktörü Andrew Harker, şunları söyledi: “Ekim ayında talep koşullarındaki durağanlık Türk imalat sektörünün performansını sınırlamaya devam ederken özellikle uluslararası talepteki zayıflığın giderek ön plana çıktığı gözlemlendi. Yeni siparişleri karşılamaya yönelik iş yükünün azalmasıyla birlikte firmalar hem istihdamı hem de satın alma faaliyetlerini

sınırlamaya yöneldi. Satın alma faaliyetlerinin yavaşlaması tedarikçileri kısmen rahatlattı ve teslimat sürelerinde sekiz yılı aşkın dönemin en belirgin düşüşü gerçekleşti. Bu durum, sektörde büyümenin önündeki engellerden birinin etkisini hafifletti.”

İhracata Kur Tehdidi

Dünya/H. Bader Arslan

İhracatta, hedef pazarlarımızda yoğunlaşan ama tüm dünyada etkisi hissedilen ekonomik yavaşlama nedeniyle hız kaybı yaşıyoruz. Son aylarda net olarak görmeye başladığımız bu süreç bir süre daha devam edecek. Ama şimdi bir başka faktör daha ihracata gem vurmaya başladı.

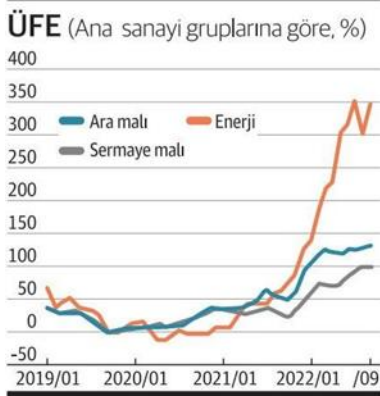
Geçen yılın bugünlerinde Dolar/TL 9,90, Euro/TL 11,20 civarındaydı. Şimdi her ikisi de 18,60'larda. İhracatçıların bu kur seviyesinden memnun olduğunu düşünebilirsiniz ama öyle değiller. Karlılıkları giderek düşüyor, ihraç etmekte zorlanıyorlar; hatta henüz sayıları az da

olsa ihracattan vazgeçip üretimlerini azaltan ya da kısmen de olsa iç pazara dönmeye çalışanlar var.

Bu sorunun temelinde, içerideki negatif reel faiz ve yüksek enflasyon nedeniyle normal şartlarda daha da yükselmesi gereken kurun, baskılanıyor olması yatıyor. Neden mi?

Her sektörün dinamiği aynı değil. Bazılarında toplam maliyetin önemli kısmını işgücü maliyetleri oluştururken, bazılarında enerji, bazılarında hammadde maliyetleri öne çıkıyor. Bazı sektörlerde ürün fiyatları talebe çok duyarlı iken bazılarında daha katı. Uzatmayayım...

TÜİK'e göre Eylül ayında ana sanayi gruplarına göre üretici fiyat endeksi verileri, son bir yılda sermaye malı fiyatlarının yüzde 97, aramalı fiyatlarının yüzde 130 ve enerji fiyatlarının yüzde 347 arttığını gösteriyor. Sadece doğalgazdaki fiyat artışı ise yüzde 584. Bu nedenle, özellikle enerji yoğun üretim yapan firmalardaki maliyet artışı son derece yüksek.



Gelelim işin ihracat boyutuna... Enerji, hammadde ve işgücü maliyetleri TL bazında sıçrayan firmalar, karlılıklarını koruyabilmek için bu artışları fiyatlarına yansıtma zorunda. Geçici olarak karlılıktan feragat edip daha ucuza satmak da bir seçenek. Ama bunu uzun vadede sürdürmek mümkün değil.

Çok basit bir örnek: 2021 Eylül'ün üretim maliyeti 150 TL, kar oranı yüzde 20, satış fiyatı 180 TL ve o günkü kurla ihracat bedeli 18 USD olan bir malımız olsun. Malın bugünkü üretim maliyetinin 350 TL'ye yükseldiğini, kar oranının yüzde 10'a çekildiğini ve satış fiyatının 385 TL olduğunu varsayalım. Bu durumda ihracat bedeli yaklaşık 20,7 USD'ye çıkıyor. Kar 0'a indirilse bile satış bedeli 18,8 USD'de kalıyor. Her malın bir piyasası

olduğuna ve kendi fiyatınızı küresel fiyatlardan ayrı belirlemeniz mümkün olmadığına göre, fiyat artışınız rakiplerinizin üzerinde ise pazar payınızı korumak zorlaşacaktır.

2021'in Eylül'ünde bir politika değişimine gidildi ve faizler enflasyonun altına çekildi. Ardından kurlar sıçradı ve iki katına çıktı. Son altı ayda ise dövizde bir baskılama var ve daha yukarı gitmesine müsaade edilmiyor. "Doğru-yanlış", "zamanlı-zamansız" bunları bir tarafa bırakalım. Sonuçta elimizde maliyetleri önce kur artışı, sonra küresel fiyat artışı kaynaklı, ardından da ücret artışları kaynaklı bir firma yapısı var. Şimdi bu firmalar ya maliyet artışını fiyatlarına yansıtıp, Dolar/Euro vb. bazında yüzde 20-30 zam yapmak ya da pazarlarını kaybetmemek için karlılıklarını daha da aşağı çekip ihracat fiyatlarını mümkün olduğu kadar sabit tutmak zorundalar. Ama ikisini de yapamayıp, ihracat miktarını azaltanlar, ihracattan vazgeçenler de yavaş yavaş beliriyor.

Önümüzdeki dönem zaten küresel talepteki yavaşlama nedeniyle ihracatta zorlanacağımız bir dönem iken, şimdi sabit tutulmaya çalışılan kur ihracat için bir tehdit haline gelmeye başladı.

EURO Bölgesi İmalat Sektörü Beklenenden Fazla Daraldı

Dünya

Euro Bölgesi imalat PMI, ekim ayında 46.4 ile beklentilerin altında kaldı.

Euro Bölgesi imalat sektörü, geçen ay hayat pahalılığı krizinin talebi düşürmesiyle beklenenden daha fazla daralarak sektörün resesyonda olduğuna işaret etti.

S&P Global Euro Bölgesi nihai imalat PMI verisi, ekim ayında 46.4 ile 46.6 olarak açıklanan öncü verinin altında açıklandı. Ekonomistler PMI'ın 46.6 seviyesinde olacağını öngörüyorlardı.

Verinin 50 seviyesinin üzerinde olması büyümeye, altında olması ise daralmaya işaret ediyor.