

Sektör Haberleri



Çelik Boru İmalatçıları Derneği

03 Temmuz 2020

- Türkiye’de Kaynaklı Boru Fiyatları Sabit Kaldı, Yerel Talep Güçlü 3
- Çin Çıkışlı Çelik Boru Fiyatları Değişmedi 4
- Üç Rus Üreticiden İki Ağustos Üretimli Sıcak Sac Satışlarına Henüz Başlamadı 4-5
- Türk Üreticiler Sıcak Sac Fiyatlarını Düşürdü, Yerel Alıcılar Tereddütlü 6
- Türkiye Spot Piyasasında Yassı Mamul Fiyatları Düştü 7
- Kuzey Avrupa’da Sıcak Sac Fiyatları Artışta 8
- MMK Sıcak Hattını Temmuz Sonunda Yeniden Faaliyete Başlatarak Büyük Rulolara 9
Odaklanacak
- İhracatçı Firmalara Finansman Ve Teminat Mektubu Kolaylığı 9-11
- İmalat PMI Endeksi Şubat’tan Beri İlk Kez 50’nin Üzerinde Gerçekleşti 11-13

Türkiye’de Kaynaklı Boru Fiyatları Sabit Kaldı, Yerel Talep Güçlü

Steelorbis

Türkiye’de yerel kaynaklı boru talebi oldukça yüksek seyrediyor. Alıcılar indirim istese de yerel üreticiler fiyatlarını şimdilik sabit tuttu. Bir boru üreticisi, “İndirim taleplerini şu anda anlamsız buluyoruz. Yeterli talebimiz var, stoklarımız düşük ve teslimat süreleri iki aya kadar çıktı. Ülkedeki sıcak sac fiyatları hala güçlü seyrediyor. İndirim taleplerine ikinci Corona virüsü dalgası belirsizliğinin ve korkusunun neden olduğunu düşünüyoruz, ancak bu koşullarda herhangi bir indirim yapmayı düşünmüyoruz,” dedi. Türkiye’de kaynaklı boru fiyatları, stoktaki ürünler bittiği için Ağustos ayı teslimli olmak üzere 510-540\$/mt fabrika çıkışı seviyesinde yer alıyor.

İhracat tarafına bakıldığında ise talep zayıf, ancak fiyatlar değişmedi ve 500-520\$/mt FOB aralığında yer alıyor. Türkiye’den verilen kaynaklı boru ihracat tekliflerinin yüksek yerel talep nedeniyle agresif olduğu bildiriliyor.

** Söz konusu fiyatlar EN10219 standardına uygun S235 kalite sıcak sacdan üretilmiş 2-4 mm et kalınlığına sahip ERW boru ve kutu profil için teorik ağırlık bazındadır.

Çin Çıkışlı Çelik Boru Fiyatları Değişmedi

Steelorbis

1 Temmuz tarihinde sona eren haftada, Çin'den dış piyasalara verilen ortalama çelik boru fiyatları yatay bir seyir izledi. Şu sıralar Çinli tedarikçilerin Ağustos ayında sevk edilmek üzere ihracat piyasalarına verdikleri API 5L dikişsiz boru teklifleri 560-650\$/mt FOB, API 5L kaynaklı boru teklifleri ise 480-495\$/mt FOB aralığında yer almaya devam ediyor.

Ürün	Kalite	Ebat (Çap ve et kalınlığı)	Fiyat (\$/mt) FOB	Haftalık değişim (\$/mt)
API 5L dikişsiz boru	Gr.B	2"-6" Std	605	0
Dikişsiz muhafaza borusu	J55	3"-8" Std	645	0
Dikişsiz boru	ST37	< 3" Std	865	0
Kaynaklı boru	Gr.B	2"-6" Std	487,5	0

Söz konusu haftada, hammadde fiyatları nispeten yüksek seviyelerdeydi ve bu durum çelik boru fiyatlarını destekledi. Bununla birlikte, Pekin'deki Corona virüsü vakaları piyasayı olumsuz yönde etkilerken, yağışlı hava ve seller çelik boruya yönelik talebin zayıflamasına neden oldu.

Bugün Şanghai Vadeli İşlemler Borsası'nda inşaat demiri fiyatları 24 Haziran tarihine kıyasla 54 RMB/mt (7,6\$/mt) veya %1,5 düşüşle 3.566 RMB/mt (504\$/mt) seviyesinde yer alıyor. 1\$ = 7,071 RMB

Üç Rus Üreticiden İki Ağustos Üretimli Sıcak Sac Satışlarına Henüz Başlamadı

Steelorbis

Rusya merkezli sıcak sac ihracatçılarının Ağustos üretimli sıcak sac için önümüzdeki haftadan önce teklif vermeleri beklenmezken, bazılarının geçtiğimiz haftalarda bazı tonajlar sattığı bildirildi.

Rus MMK'nın piyasası geçen haftanın sonundan beri 410\$/mt FOB ya da 425\$/mt CFR Türkiye seviyeleriyle test ettiği, ancak Türk alıcılardan bir cevap gelmediği belirtiliyor. Mısır'da karşı tekliflerin 400\$/mt FOB olduğu SteelOrbis'e gelen bilgiler arasında. MMK'nın şu an için net bir teklifi bulunmuyor. Şirket, Ağustos ayında bir kısmı Asya piyasalarına verilmek üzere 100.000 mt sıcak sac ihraç etmeyi planlıyor. MMK, Temmuz ayı üretimli sıcak sacı çoğunlukla iç piyasaya satmıştı. Ayrıca, bu ay sonunda, MMK'ın 2500 tesisini yeniden faaliyete alması bekleniyor. Bu da Eylül ayı üretimli tonajın artacağı anlamına geliyor.

Bir diğer Rus üretici NLMK, hala piyasadan uzak durarak net bir teklif verme konusunda acele etmiyor. Kaynaklara göre, bunun bir sebebi, Ağustos ayı için NLMK'nın ayırdığı ihracat tonajının 50.000 mt'un altında olması ve büyük ihtimalle üretici bunu ucuza satmak istemeyecek.

Rusya merkezli üçüncü sıcak sac satıcısı Severstal, geçtiğimiz birkaç hafta içinde çoğunlukla 420-430\$/mt FOB Baltık Denizi seviyesinden olmak üzere Temmuz ayı üretimli olarak bekleyen siparişler de dahil, AB'ye aktif bir şekilde satış yaptı. Ağustos ayı üretimli olarak yapılan son bağlantılar 445\$/mt FOB ve üzeri seviyelerden gerçekleşti. Severstal'ın Ağustos ayı için genel ihracat hacminin 100.000 mt'un altında kalacağı tahmin ediliyor.

Genel olarak, Rus üreticiler iç piyasadaki canlı sıcak sac talebinden faydalanıyor. SteelOrbis'in görüştüğü bir üretici "Rusya ve BDT'de ertelenmiş bir talep var. Sac bulunurluğu daha az, iç piyasa için daha fazla sac, şerit ve boru üretimi yapıyoruz," dedi. Kaynaklara göre, Rusya'da yerel sıcak sac fiyatları 37.500-39.000 RUB/mt CPT, yani %20 KDV hariç 445-463\$/mt CPT seviyesinde yer alıyor (1\$ = 70,2 RBU). Haziran ayı ortasında dolar cinsinden fiyatlar bu seviyenin 5-10\$/mt altındaydı.

Rusya'nın Ağustos ayı için ihracata vereceği sıcak sac tonajının, Severstal ve NLMK'nın tonajlarındaki düşüşlerin MMK tonajlarıyla telafi edileceği düşüncesiyle önceki aya göre pek değişmeyerek 220.000-230.000 mt civarında olması bekleniyor.

Türk Üreticiler Sıcak Sac Fiyatlarını Düşürdü, Yerel Alıcılar Tereddütlü

Steelorbis

Türk sıcak sac üreticileri tekliflerini resmi olmasa da, daha önce hedeflenen 450-460\$/mt fabrika çıkışı seviyesine oranla 440-445\$/mt fabrika çıkışı seviyesine düşürdü. Bunun başlıca nedeni, düşük iç piyasa talebi, gerileyen hurda fiyatları ve oldukça sınırlı olan ihracat. Yerel alıcılar ise iç piyasada sıcak sacın pahalı olduğunu düşünerek stok yapmak için acele etmiyor. Kaynaklar, büyük boru üreticilerinin ve haddecilerin 415-420\$/mt fabrika çıkışı seviyesinin üzerini ödemeyeceğini aktarıyor. Bir tüccar, “Sorun kaplamalı çelik ve boru üreticilerinin alıcılardan iyi bir talep gelmediği ve alıcıların hangi fiyatları kabul edeceklerinden emin olamadıkları için hammadde alımlarına karar vermekte zorluk yaşamaları,” dedi.

Resmi teklifler 440\$/mt FOB ve üzeri seviyelerde yer alırken, pek talep görülüyor. AB piyasası halen baskı altında ve çoğu alıcı da antidamping soruşturması kararı öncesinde risk alma konusunda isteksiz. Kaynaklar, bazı üreticilerin kısa süre içinde 415\$/mt FOB seviyesinden alım yapmaya hazır olabileceklerini belirtiyor. Türkiye, çoğunlukla Ağustos-Eylül sevkiyatlı sıcak sac teklifi veriyor.

İthalat kanadında, Rus MMK, piyasası 425\$/mt CFR ile test ediyordu ancak daha sonra tekliflerini geri çekti. Diğer Rus üreticiler ise şu an için piyasa dışında. Ukrayna’dan verilen son teklifler rulo ağırlığına bağlı olarak 425-435\$/mt CFR seviyesinde yer alıyor. Japonya ve Romanya’dan sıcak sac alındığına dair bilgiler piyasada konuşulurken, henüz söylentiler doğrulanmış değil.

Türkiye Spot Piyasasında Yassı Mamul Fiyatları Düştü

Steelorbis

Geçtiğimiz bir haftalık süre içerisinde, Türkiye yerel yassı mamul piyasasında fiyatlar 10-20\$/mt düştü. Bu düşüşte talebin zayıf olması ve hammadde fiyatlarındaki aşağı yönlü seyir etkili oldu. SteelOrbis'e bilgi veren tüccarlardan biri, "Düşük hurda fiyatları alıcıların tüccarların yassı mamul fiyatlarına baskı uygulamalarına neden oldu. Fakat talep zayıf olduğu için üretici fiyatlarındaki artışı kendi fiyatlarımıza yansıtamadık," dedi.

Türkiye'de tüccarların pozisyonları baskı altında, çünkü şu sıralar daha önce yüksek fiyatlardan satın aldıkları ürünleri teslim alıyorlar ve bu yüzden satış fiyatları düşerken ortalama stok maliyetleri artıyor. Tüccarlardan biri, "Eğer fiyatlar daha da düşerse, piyasa tahminleri oldukça problemlili olacak diye düşünüyorum," dedi.

Fiyatlar sıcak sac ve asitli sac için 20\$/mt düşerken, soğuk sacda 10\$/mt düşüş kaydedildi.

Ürün	Fiyat (\$/mt)	
	Ereğli	Gebze
2-12 mm sıcak sac	450-470	460-480
1,5 mm sıcak sac	480-510	490-520
3-12 mm asitlenmiş sıcak sac	490-510	510-530
0,6 mm soğuk sac	580-590	590-600
0,7-2 mm soğuk sac	540-550	540-560

Fiyatlar hemen teslimli olmak üzere, nakit ödemeler içindir.

Kuzey Avrupa'da Sıcak Sac Fiyatları Artışta

Steelorbis

Geçtiğimiz aylarda artan hammadde fiyatları ve düşük nihai mamul satışları arasında zor durumda kalmış Avrupalı yassı ürün üreticilerinin kazançları düşmüştü. Bu nedenle üreticiler son birkaç haftadır satış fiyatlarını artırmaya çalışıyorlar. Yine de SteelOrbis'e bilgi veren piyasa kaynakları, tedarikçilerin ve hizmet merkezlerinin hala yeterli stoku olduğunun altını çizdi. Avrupa'da karantina kısıtlamalarının azalmasıyla birlikte son kullanıcılardan gelen talep yavaşça iyileşmeye başlasa da, özellikle otomotiv ve beyaz eşya gibi yassı ürünle bağlantılı sektörler olmak üzere birçok sektör sıkıntı çekmeye devam ediyor. Daha önceden bildirildiği gibi, Avrupalı çelik üreticileri Kuzey Avrupa'da fabrika çıkışlı sıcak sac tekliflerini geçtiğimiz haftanın başında 20-40\$/mt aralığında artırıp 440\$/mt fabrika çıkışı seviyesine getirdi. Birçok kaynak bu hamlenin başarılı olacağından şüphe ederken, bazıları da alıcıların bu fiyat artışını, rekabetçi ithalat teklifleri olmamasından ve üreticilerin üretimlerini düşürmesinden dolayı, kısmen de olsa kabul edebileceklerini düşünüyor. Ancak düşük talep dolayısıyla, fiyatlarda gözlenebilecek bir artış çok kayda değer olmayabilir. Şu anda Kuzey Avrupa'da sıcak sac için kabul görebilen fiyatlar geçen haftaya kıyasla ortalamada 5\$/mt artışla çoğunlukla 385-405\$/mt fabrika çıkışı aralığında bulunurken, İtalyan pazarında ise geçtiğimiz haftaya göre yatay seyrederek 370-380\$/mt fabrika çıkışı aralığında kaydedildi. Daha önce de belirtildiği gibi, alıcıların önümüzdeki aylarda, özellikle de Eylül ayında, stoklarını yeniden doldurmaları gerekebilir ve bu da üreticilerin daha yüksek fiyatlardan satış yapmalarına yardımcı olabilir.

Bununla birlikte bugün, AB'nin çelik ithalatı için korunma önlemlerini iyileştiren yasa yayımlandı. Bu önlemler özellikle Türkiye, Hindistan ve Sırbistan gibi ülkelere yapılan sıcak sac ithalatını etkileyecek

MMK Sıcak Hattını Temmuz Sonunda Yeniden Faaliyete Başlatarak Büyük Rulolara Odaklanacak

Steelorbis

Rusya'daki üç önemli sıcak sac tedarikçilerinden ve Karadeniz ve Asya bölgesinin önemli ihracat oyuncusu MMK, sıcak haddeleme hattı mill 2500'ün yeniden açılışını ertelemeye karar verdi. SteelOrbis'in edindiği bilgilere göre, daha önceden hattı uzun bir bakım sürecinden sonra yeniden faaliyete başlatma tarihi Haziran olarak belirlenmişken, üretici şu anda tesisi Temmuz ayının sonunda yeniden faaliyete sokmayı planlıyor.

Yıllık yaklaşık 3 milyon mt sıcak sac üretme kapasiteli mill 2500, Mart ayından beri bakımda. Malzeme kalitesini geliştirme, üretim çeşitliliğini genişletme ve rulo ağırlığını artırma, tesisin yenilenmesindeki ana hedefler. Tesis önceden genellikle çoğunluğu yabancı pazara satılan küçük rulolar üretirken, yenilenen tesis ile MMK büyük rulo üretimine odaklanacak. MMK'nın büyük ruloları 30 mt ağırlığına kadar çıkabiliyor. SteelOrbis'in edindiği bilgilere göre, tesis faaliyete başladıktan sonra bazı ürünleri BDT bölgesindeki müşterilere satılabilir. Bununla birlikte, şirket özellikle MENA bölgesinde yassı ürün haddeleme kategorisinde yeni alıcılar kazanabilir.

İhracatçı Firmalara Finansman Ve Teminat Mektubu Kolaylığı

Dünya

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Türk Eximbank'ın firmaların yurt dışından iş almalarını kolaylaştıracak ve ihracatçıların nakit akışlarını rahatlatacak iki yeni programını devreye aldıklarını açıkladı.

Ticaret Bakanı Pekcan, daha önce olduğu gibi COVID-19 pandemisi sürecinde de ihracatçılara destek olmaya devam ettiklerini vurguladı.

Pekcan, pandemi sürecinde Eximbank'ın Ekonomik İstikrar Kalkanı Paketi ile de uyumlu olarak finansman mekanizmalarında pek çok esneklik ve kolaylık sağladığına işaret ederek,

ihracatçılara kredi geri ödemelerinde 6 aya kadar vadelerin uzatıldığını ihracat taahhüt kapatma sürelerinin de 2 yıldan 3 yıla çıkarıldığını hatırlattı.

Ekonomik İstikrar Paketi çerçevesinde Merkez Bankası tarafından Eximbank'a 20 milyar lira reeskont kredisi kaynağı aktarıldığını anlatan Pekcan, bu kaynağı Kredi Garanti Fonu teminatıyla da istihdamı koruyucu taahhütte bulunan ve talep daralması sonucu stok maliyeti olan firmalara yönlendirdiklerini söyledi.

Pekcan, markalaşma konusunda da desteklere devam ettiklerine dikkati çekerek, marka kredisinde 2 yıl geri ödemesiz dönemle beraber azami vadeyi 10 yıla çıkardıklarını, maliyetleri ise düşürdüklerini bunun da ciddi talep gördüğünü dile getirdi.

Teminat mektubu kolaylığı

Pekcan, Türk Eximbank'ın firmaların yurt dışından iş almalarını kolaylaştıracak ve ihracatçıların nakit akışlarını rahatlatacak iki yeni programını devreye aldıklarını belirterek, bunlardan ilkinin "Yurtdışı Teminat Mektubu Programı" olduğunu aktardı.

Yurt dışında proje alan ihracatçı firmaların ve müteahhitlerin teminat mektubu sıkıntıları bulunduğu dikkati çeken Pekcan, şöyle devam etti:

"Daha önce yurt dışı projeleri için müteahhitlerimiz ve ihracatçılarımız teminat mektuplarını ticari bankalardan alabiliyordu. Biz şimdi Eximbank'ı da devreye sokuyoruz. Teminat mektuplarını artık Eximbank kanalıyla da vereceğiz. Böylelikle müteahhitlik ve gemi inşa sektöründe faaliyet gösteren firmalar ile yurt içinde ihracata yönelik yatırım malı üretimi yapan firmaların mevcut pazarlarda kalıcılığının sağlanmasının yanı sıra, firmalarımızın yeni pazarlara açılmalarının ve yurt dışında daha fazla iş üstlenmelerinin de önünü açacağız."

Firmalara yeni finansman desteği

Pekcan, ikinci olarak da "Sigortalı Alacağın Teminata Dayalı Kredi Programı"nı hayata geçirdiklerinin altını çizerek, ihracata yönelik mal üreten imalatçılar ve tüm ihracatçıların yararlanabileceği yeni kredi programıyla ilgili şu bilgileri paylaştı:

"Yeni program ile ihracatçı firmalarımızın, sigorta kapsamındaki alacaklarını teminat kabul edip, sevkiyat vadesinden bağımsız 1 yıla kadar finansman desteği sağlayacağız. Böylelikle, firmaların vadeli satış imkanlarının artırılması ve nakit akışlarının rahatlatılmasını hedefliyoruz."

İhracat taahhüt kapama açısından da firmalara avantaj sağlandığı bilgisini veren Pekcan, "Tek bir kredi için teminata alınacak birden fazla sevkiyattan sadece kredi tutarı sevkiyat, ihracat taahhüdünün kapamasında kullanılacak." dedi.

Pekcan, söz konusu iki yeni düzenlemenin ihracatçılara ve iş dünyasına hayırlı olmasını diledi.

İmalat PMI Endeksi Şubat'tan Beri İlk Kez 50'nin Üzerinde Gerçekleşti

Bloomberght

İSO Markit imalat PMI Endeksi Haziran'da 53.9'a yükseldi, endeks böylece şubat ayından beri ilk kez eşik değer 50,0'nin üzerinde gerçekleşti

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye İmalat PMI (Satın Alma Yöneticileri Endeksi) anketinin Haziran 2020 dönemi sonuçları açıklandı. Eşik değer olan 50,0'nin üzerinde ölçülen tüm rakamların sektörde iyileşmeye işaret ettiği anket sonuçlarına göre, mayısta 40,9 olarak ölçülen manşet PMI, haziranda 53,9'a yükseldi ve şubat ayından beri ilk kez eşik değer 50,0'nin üzerinde gerçekleşti.

Covid-19 salgınına yönelik kısıtlamaların kaldırılarak normale yaklaşılmaları, haziranda imalatçıların üretim hacimlerini belirgin bir şekilde artırmalarına olanak sağladı ve böylece üç aylık yavaşlama dönemi sona erdi. Müşterilerin faaliyetlerine yeniden başlamasıyla birlikte yeni siparişler de büyüme bölgesine geçti. Ancak yabancı müşterilerin bir bölümünün kapalı kalması nedeniyle yurt dışından alınan yeni siparişlerdeki artış, toplam yeni siparişlere göre

düşük oranda gerçekleşti. Üretim gereksinimlerindeki artış, hazıranda hem istihdamın hem de satın alma faaliyetlerinin genişlemesini sağladı.

Diğer taraftan üretimdeki artışı desteklemek için mevcut stokların kullanılması, girdi stoklarının azalmasına neden oldu. Teslimat sürelerindeki artışın anket geçmişindeki en yüksek oranlardan birinde gerçekleşmesi, tedarik zincirindeki aksamaların devam ettiğini gösterdi. Birçok anket katılımcısı nakliye konusunda sorun yaşandığını bildirdi. Para birimindeki zayıflık, Türk imalatçılarının girdi maliyetlerinde aylık bazda sert artışın devam etmesinde etkili oldu. Enflasyon oranı mayısa göre azalmakla birlikte seri ortalamasının üzerinde gerçekleşti. Girdi maliyetlerindeki yükseliş genellikle artan satış fiyatları olarak müşterilere yansıtıldı. Böylece nihai ürün fiyatları belirgin şekilde yükseldi ve artış son üç ayın en yüksek oranında gerçekleşti.

İstanbul Sanayi Odası Türkiye İmalat PMI verileri hakkında değerlendirmede bulunan IHS Markit Ekonomi Direktörü Andrew Harker, şunları söyledi: “Türk imalat sektöründeki toparlanma hazıranda ivme kazandı ve anketteki birçok alt endeks büyüme bölgesine geçti. Ancak Covid-19 krizinin çok şiddetli olması nedeniyle, salgının etkisinin en yüksek olduğu dönemde görülen üretim kaybının telafi edilebilmesi için önümüzdeki aylarda çok daha fazla çaba gösterilmesi gerekecek. Bu bağlamda büyümenin önümüzdeki aylarda daha fazla güçlenmesini umut ediyoruz.”

Sektörlerin çoğu toparlanma kaydetti

İstanbul Sanayi Odası Türkiye Sektörel PMI haziran ayı verilerine göre de imalat sektörlerinin çoğu hazıranda toparlanma kaydetti. Takip edilen 10 sektörün yedisinde faaliyet koşulları yeniden iyileşmeye başlarken, bunlardan bazılarında toparlanma güçlü gerçekleşti. Üretim; üç sektör dışında tüm sektörlerde artış gösterdi. Artışın oldukça hızlı olduğu kara ve deniz taşıtları, elektrikli ve elektronik ürünler ile ağaç ve kağıt ürünleri sektörleri, nisan ve mayıs aylarındaki sert daralmanın ardından güçlü toparlanma sergiledi.

Üretim, makine ve metal ürünler sektöründe istikrar kazanırken gıda ürünleri ile giyim ve deri ürünleri sektörlerinde düşüş gösterdi. Gıda sektöründe, Covid-19 krizinin başlarında stoklama eğilimi nedeniyle güçlü artış gösteren talep bir miktar geri çekildi. Giyim ve deri ürünleri sektörü ise talep eksikliğinden olumsuz etkilenmeye devam etti.

Yeni siparişlerdeki eğilimler genellikle üretim ile uyumlu bir görünüm sergiledi. Ancak on sektörden yedisinde yeni ihracat siparişleri yavaşlama gösterdi. Bu durum, ülkeler arası geçişlere yönelik kısıtlamaların sürmesi ve salgının bazı ihracat pazarlarında etkili olmaya devam etmesinden kaynaklandı. Yedi sektör istihdam düzeyini yükseltti ve istihdam artışına giden sektörlerin sayısı mayısa göre bir adet arttı. Kimyasal, plastik ve kauçuk ürünleri sektörü iş yaratmada başı çekerken, kara ve deniz taşıtları sektöründe de güçlü istihdam artışı yaşandı. Para birimindeki zayıflığa bağlı olarak girdi maliyetleri enflasyonu genel olarak yüksek düzeyde kaldı. Yine birçok sektörün büyüme bölgesine geçmesine rağmen tedarik zincirlerinde Covid-19 kaynaklı aksamalar devam etti.

Haziran ayı anketi sonuçlarını değerlendiren IHS Markit Ekonomi Direktörü Andrew Harker, şunları söyledi: “Haziranda Türk imalat sanayi sektörlerinin çoğu faaliyetlerine geri döndü. Bazı sektörler önceki aylarda kaydedilen Covid-19 kaynaklı daralmanın ardından güçlü toparlanma sergiledi. Kısıtlamaların gevşetilmesiyle birlikte ekonominin birçok alanında canlanma gözlemlendi.”