

Sektör Haberleri



Çelik Boru İmalatçıları Derneği

01 Temmuz 2022

- Türkiye’de Avrupa Çıkışlı Hurda Alım Fiyatları 14\$/Mt Arttı 3-4
- Yukarı Yönlü Hareket Sürdürülebilir Olmadığından Demir Cevheri Fiyatları Sınırlı Bir Aralıkta Dalgalandı 4-5
- Türkiye Kutu Profil Fiyatları Elverişsiz Piyasa Koşulları Nedeniyle Yeniden Düşmeye Başladı 5-6
- Türkiye’de Perakende Sac Fiyatları Tüccarlar Stoklarını Azaltmaya Çalıştığı İçin Düşmeye Devam Ediyor 6-7
- Türkiye’de Gevşeyen İthal ve Yerel Sıcak Sac Fiyatları Kaplamalı Mamul İle Soğuk Sac Fiyatlarını Aşağı Çekti 7-8
- Rusya Merkezli Sıcak Sac Üreticileri Küresel Piyasalarda Agresif, İç Piyasada Baskı Altında 9-10
- İngiltere Çelik Koruma Önlemlerini Uzattı, Ukrayna’dan İthal Çeliğe Yönelik Önlemleri Askıya Aldı 10-11
- AB Bazı Ülkeler İçin Kota Düzenlemeleri Yaptı 11-12
- Demir Çelik Fiyatlarını Manipüle Eden 3 Ayrı Örgüte Operasyon: 250 Gözaltı 12-13
- İthalat Ödemeleri Peşine Döndü, İç Piyasada Satış Vadeleri Uzuyor 13-16
- Türkiye’de İmalat PMI 2 Yılın En Düşük Seviyesinde 16-19
- TİM’in Yeni Yönetiminde Görev Dağılımı Yapıldı 19
- S&P, Euro Bölgesi İçin Büyüme Tahminlerini Düşürdü 20

Türkiye’de Avrupa Çıkışlı Hurda Alım Fiyatları 14\$/Mt Arttı

Steelorbis

SteelOrbis tarafından öngörüldüğü üzere, Avrupalı hurda satıcıları Türk üreticilerin talep ettiği düşük fiyatlara direndi ve AB çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurda fiyatları yeni bir bağlantıyla iyileşti.

SteelOrbis’in edindiği bilgilere göre, İzmir merkezli bir üretici Belçika çıkışlı 20.000 mt HMS I/II 80:20 kalite hurdayı 329\$/mt CFR, 10.000 mt değirmen hurdasını 344\$/mt CFR ve 10.000 mt bonus kalite hurdayı 344\$/mt CFR seviyelerinden aldı. Kargonun Temmuz ayında sevk edileceği düşünülüyor. Bundan önce Hollanda’dan ortalama 318\$/mt CFR seviyesinden yapılan AB çıkışlı hurda bağlantısı, Avrupa çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurda fiyatlarının 315\$/mt CFR olacağına işaret ediyordu. Böylece söz konusu hurda için bağlantı fiyatının 14\$/mt arttığı gözleniyor.

Buna ek olarak, Marmara merkezli bir üretici dün Baltık çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurdayı 340\$/mt CFR ve bonus kalite hurdayı da 355\$/mt CFR seviyesinden aldı. Kargonun toplam tonajı 25.000 mt.

Ayrıca, piyasada geçtiğimiz haftanın sonunda ABD’den İskenderun’a HMS I/II 80:20 kalite hurda için 335\$/mt CFR seviyesinden bir bağlantı yapıldığı söyleniyor. Bu bilgi alıcı veya satıcı tarafından doğrulanmamış olsa da, piyasa oyuncuları bunun doğru olduğunu düşünüyor. ABD menşeli hurda satıcısı, söz konusu bağlantının HMS I/II 80:20 yerine HMS I/II 90:10 kalite hurda için yapılmış olabileceğini belirtti. Yine de, bu bağlantı geçtiğimiz hafta gerçekleşti ve şu anda Avrupa çıkışlı hurda fiyatları 329\$/mt CFR seviyesinde. Dolayısıyla ABD çıkışlı HMS I/II 80:20 kalite hurda fiyatları, SteelOrbis’in dün bildirdiği ve 330\$/mt CFR seviyesinden yapılan son bağlantıya kıyasla artış gösterebilir.

Türkiye ithal hurda piyasasındaki olumlu görünümün güçlenmesiyle short sea hurda tedarikçileri Türkiye’ye teklif vermeyi bıraktı. Bir short sea hurda tedarikçisi, “Romanya ve Bulgaristan’dan gerçekten hiç teklif verilmiyor,” dedi. İsrail çıkışlı hurda için İskenderun’da yer alan üreticiler karşı tekliflerini düne kıyasla 25\$/mt artışla 270\$/mt CIF civarındaki

seviyelerden 295\$/mt CIF seviyesine yükseltti. İsraili HMS I/II 75:25 hurda satıcılarından biri, "Türk üreticilerin verdiği daha yüksek karşı teklifler vermesine rağmen şu an hiçbirini kabul etmiyoruz. Fiyatlar toparlandığı için bekleme kararı aldık," şeklinde konuştu.

Öte yandan Türkiye nihai mamul piyasası geçtiğimiz haftanın sonuna kıyasla canlandı. Türk üreticilerin Güneydoğu Asya'ya satış yaptığına dair çıkan haberler piyasayı bir kez daha desteklerken, yerel inşaat demiri tüccarları dahi fiyatların 600\$/mt fabrika çıkışı seviyesinin altına ineceği beklentisini bir kenara bıraktı. Ülkede satışlar yavaşça başlarken, üreticilerin kapasite kullanım oranlarını daha da düşürme ihtimali azalıyor. Öte yandan yerel çelik sektöründe dolandırıcılık olduğu iddialarına ilişkin dün başlatılan soruşturma sebebiyle, düşük fiyatlı ürünlerin piyasadaki çekilmesiyle birlikte başta tüccarlar olmak üzere piyasa oyuncuları alım yapmak için harekete geçti.

Yukarı Yönlü Hareket Sürdürülebilir Olmadığından Demir Cevheri Fiyatları Sınırlı Bir Aralıkta Dalgalandı

Steelorbis

Bugün Çin'de ithal demir cevheri fiyatları talep görünümü iyi olmadığından düne kıyasla düşüş gösterdi. Vadeli fiyatlardaki artışa rağmen yukarı yönlü hareketler sürdürülebilir olmadığından fiyatlar haftalık bazda hafifçe arttı.

%62 tenörlü demir cevheri fiyatları düne kıyasla 3,8\$/mt düşüş ve haftalık 2,9 artışla 119\$/mt CFR seviyesinde yer aldı. SteelOrbis'in edindiği bilgilere göre Brezilya çıkışlı %65 tenörlü demir cevheri fiyatları ise düne kıyasla 3,7\$/mt düşüş ve haftalık 0,95\$/mt artışla 136,1\$/mt CFR seviyesinde kaydedildi.

Bugün limanlarda toplamda 112.000 mt'luk 11 adet demir cevheri bağlantısı gerçekleştirildi. 90.000 mt'luk %62 tenörlü Newman toz cevheri bağlantısı 120,25\$/mt CFR seviyesinden yapıldı.

Söz konusu haftada, ithal demir cevheri fiyatları sınırlı aralıkta yukarı yönlü dalgalandı. Kütük fiyatlarında önceden meydana gelen düşüşlerin ardından piyasa oyuncularının beklentileri daha olumlu oldu.

Ancak Tangshan'da çevre koruma önlemlerinin sıkılaştırıldığı haberleri inşaat demiri fiyatları üzerindeki aşağı yönlü baskıyı artırdı. Merkezi hükümetin yıl boyunca iktisadi kalkınmayı destekleyeceğini yinelemesi demir cevheri piyasasını olumlu etkiledi. Önümüzdeki hafta ithal demir cevheri fiyatlarının yatay seyretmesi bekleniyor.

Bugün itibarıyla Dalian Emtia Borsası'nda vadeli demir cevheri fiyatları güne kıyasla %2,2 düşüşle ve 23 Haziran tarihine kıyasla %5,5 artışla 791 RMB/mt (118\$/mt) seviyesinde yer almaya başladı.

Bugün itibarıyla Şanghai Vadeli İşlemler Borsası'nda vadeli inşaat demiri fiyatları, güne kıyasla %0,18 ve 23 Haziran tarihine kıyasla 143 RMB/mt (21,3\$/mt) veya %3,4 artışla 4.378 RMB/mt (652,5/mt) seviyesinde yer alıyor.

Türkiye Kutu Profil Fiyatları Elverişsiz Piyasa Koşulları Nedeniyle Yeniden Düşmeye Başladı

Steelorbis

Geçtiğimiz bir haftalık süre içerisinde, Türkiye'de kutu profil fiyatları 30-40\$/mt düşüş kaydetti. Piyasa görünümü iyileşmedi ve düşüş gösteren stok seviyeleri ile hurda fiyatları, kur dalgalanmaları ve genel ekonomik zorlukların etkisi altında kalmaya devam etti. Temel ekonomik sorunlar talebi zayıf tutuyor ve boru üreticilerine göre, indirimler bile satışları canlandıramıyor.

Yerel kutu profil teklifleri haftalık yaklaşık 30-40\$/mt düşüşle yaklaşık 770-860\$/mt fabrika çıkışı aralığına geriledi. Başlıca bir üretici tarafından verilen son teklif 770-800\$/mt fabrika çıkışı aralığında olurken, orta ölçekli birçok tedarikçi 830-860\$/mt fabrika çıkışı aralığından

teklif verdi. Öte yandan, bazı küçük ölçekli üreticiler 1.000\$/mt fabrika çıkışı seviyesinden teklif veriyor fakat bu fiyatlar mevcut piyasa koşullarında gerçekçi değil.

SteelOrbis'in görüştüğü bir boru üreticisi, "İç piyasada boru talebi olmadığından birkaç haftadır aynı sorunları yaşıyoruz. Tek umudumuz ihracat tarafında satışların devam etmesi ve böylece mali durumumuzun da bozulmaması. Uzun yıllardır bu işi yapıyoruz ve hiç böyle bir durumla karşı karşıya kalmamıştık. Önümüzdeki haftalar için de iyimser değilim ama birçok alıcı alım yapmadan önce sıcak sac ve hurda fiyatlarının netleşmesini beklediği için iç piyasada talebin bayram tatili sonrasında biraz toparlanmasını bekliyoruz," şeklinde konuştu.

Öte yandan ihracat piyasasında kutu profil fiyatları önceki haftanın sonunda kaydedilen 900-950\$/mt FOB'a kıyasla 880-900\$/mt FOB aralığına düştü. Ancak bu aralığın üst seviyesi pek kabul görmediği halde bazı üreticilerin 1.050\$/mt FOB seviyesinin üzerinden satış yapmaya çalıştığı ifade ediliyor.

Türkiye'de Perakende Sac Fiyatları Tüccarlar Stoklarını Azaltmaya Çalıştığı İçin Düşmeye Devam Ediyor

Steelorbis

Son birkaç haftadır Türkiye perakende yassı mamul piyasasında görülen sert düşüş istikrarlı bir şekilde devam ediyor. Üreticilerin düşük fiyatları, hurda segmentindeki belirsizlik, zayıf talep ve genel ekonomik zorluklar stokçular üstünde baskı yaratmaya devam ederek yerel fiyatlarını daha da düşürmelerine yol açıyor.

Yerel tüccarlar şu anda Haziran ve Temmuz başı için satış yapmakta hala zorlanırken, alıcılar piyasadaki gerileme nedeniyle daha düşük fiyatlar talep ediyor. Bu alışılmadık bir durum olduğu için, tüccarlar stoklarını fazla doldurmamaya ve kârlarını kaybetme riskini en aza indirmeye çalışmaları nedeniyle üreticilerden yaptıkları alımlarda temkinli davranıyor.

Öte yandan, bazı tüccarlar talebin tatilin ardından iyileşeceğini düşünüyor ve bazıları ise belirli yerel yassı mamul üreticilerinin bakım çalışmaları yapmasını bekliyor. Temmuz'un ilk yarısında ticari hareketlilik yavaşlayacak ve kaynaklar, bunun ardından talebin belirli oranda iyileşeceğini ve fiyatların en azından istikrar kazanmasına yardımcı olacağını düşünüyor.

Bu haftanın sonunda yerel sıcak sac için kabul görebilir fiyatlar geçtiğimiz Cuma gününe kıyasla 10-40\$/mt düşüşle 740-780\$/mt depo çıkışı aralığında yer almaya başladı. Çoğu tüccar tarafından verilen soğuk sac teklifi ise, geçen hafta kaydedilen 900-950\$/mt depo çıkışı aralığına kıyasla yaklaşık 850-900\$/mt depo çıkışı aralığında yer alıyor. Piyasa kaynakları, bazı tüccarların yaklaşık 930-935\$/mt depo çıkışı aralığından satış yapmaya çalıştığını söyledi.

Türkiye'de Gevşeyen İthal ve Yerel Sıcak Sac Fiyatları Kaplamalı Mamul İle Soğuk Sac Fiyatlarını Aşağı Çekti

Steelorbis

Hurda piyasasındaki belirsizlik ile zayıf yassı mamul talebinin yanı sıra, agresif ithalat teklifleri de Türkiye'de yerel sıcak sac fiyatları üstünde baskı yarattı. İhracat satışlarında ciddi sorunlar yaşayan Rus üreticiler Türkiye pazarına çok düşük teklifler vermeye karar verdi. Böylece, Türkiye'de yerel sıcak sac fiyatları da gevşeyerek kaplamalı mamul ve soğuk sac için kabul görebilir fiyatları aşağı çekti.

Bazı Rus tedarikçiler tarafından Türkiye'ye verilen son sıcak sac teklifleri Temmuz sevkiyatlı olmak üzere 615-620\$/mt CFR aralığında yer alırken, henüz yaptırımlara tabi olmayan bir üretici 660-670\$/mt CFR aralığından teklif vermeyi planlıyor. Geçtiğimiz haftanın sonunda, Rusya çıkışlı teklifler 680-700\$/mt CFR aralığında yer alırken, alıcılar 650\$/mt CFR seviyesinden bağlantı yapılabileceğini düşünüyordu. Bir kaynak, "Rusya piyasayı öldürüyor gibi görünüyor," şeklinde konuştu. Rusya'nın dışında, yalnızca Hindistan Türkiye'ye sıcak sac teklifi veriyor ve buradan verilen teklifler geçtiğimiz haftanın sonuna kıyasla 30-40\$/mt düşüşle 670-680\$/mt CFR aralığında kaydedildi.

Piyasa kaynaklarına göre söz konusu gelişmelerin ardından, Türkiye’de yerel sıcak sac fiyatları üreticiye, üreticinin satış pozisyonuna, siparişin boyutuna ve teslimat koşullarına bağlı olarak 680-720\$/mt fabrika çıkışı aralığında yer almaya başladı. Sıcak sac teklifleri çoğunlukla Ağustos teslimatlı olmak üzere veriliyor fakat Temmuz için sınırlı tonajda bağlantı yapılabilir. Bir tüccar, “Büyük tonajlı siparişlerde 680\$/mt fabrika çıkışı ve hatta 10\$/mt daha düşük fiyatlar mümkün olmalı,” ifadelerini kullandı. Söz konusu fiyatlar geçtiğimiz haftanın sonunda yaklaşık 700-730\$/mt fabrika çıkışı aralığında yer alıyordu. Yurt dışına verilen sıcak sac teklifleri ise 700-720\$/mt FOB aralığına geriledi ancak bazı satıcılara göre, bazı üreticiler özellikle büyük tonajlı siparişler için 680\$/mt FOB seviyesini kabul edebilir.

Düşük sıcak sac fiyatları ülkede diğer yassı mamul fiyatlarını da aşağı çekti. Soğuk ve galvanizli sac fiyatları sırasıyla haftalık 10-20\$/mt ve 20-40\$/mt düşüşle şu an 850-880\$/mt fabrika çıkışı aralığında yer alıyor. Yerel boyalı sac için ise geçtiğimiz hafta kaydedilen 980-1.010\$/mt fabrika çıkışı aralığına kıyasla 970-990\$/mt fabrika çıkışı aralığından teklifler veriliyor. Bir tüccar, “Resmi teklifler kabul görebilir fiyat seviyesinin çok üzerinde yer aldığı için kaplamalı ve soğuk sac piyasalarında farklı seviyeler görülebilir,” dedi.

Perakende yassı mamul piyasasında ise tüccarların sıcak sac teklifleri 40\$/mt düşüşle tedarikçiye bağlı olarak 750-780\$/mt depo çıkışı aralığına geriledi. Bir tüccar SteelOrbis’e yaptığı açıklamada, “Birkaç haftadır talep yok. Ancak Kurban Bayramı tatili nedeniyle satışlar yavaşlayacağı ve fiyatlar en az bir hafta değişiklik göstermeyeceği için iç piyasada daha fazla talep olacağını düşünüyorum. Ayrıca tatil akabinde talep biraz daha artacak,” şeklinde konuştu. Öte yandan soğuk sac için kabul görebilir fiyat seviyesi geçtiğimiz hafta kaydedilen 900-950\$/mt depo çıkışı aralığına kıyasla yaklaşık 820-940\$/mt depo çıkışı aralığında yer almaya başladı.

Rusya Merkezli Sıcak Sac Üreticileri Küresel Piyasalarda Agresif, İç Piyasada Baskı Altında

Steelorbis

Bazı küresel piyasalarda, alıcıları ikna etmek amacıyla Rusya'dan indirimli sıcak sac teklifleri verildiği duyuldu. Üreticiden üreticiye geçişse de, ödeme sorunlarının yanı sıra gemi bulma ve sigortaya ilişkin sorunlar da devam ediyor. Piyasa seviyelerinden düşük fiyatlarda ihracat yapmak zorunda kalan Rus üreticiler Rus rublesinin değer kazanması sebebiyle yurt dışına yaptıkları satışlarda ruble cinsinden elde ettikleri gelir azaldığı için baskı altında. Ayrıca Rusya'dan verilen sıcak sac teklifleri, olumsuz şartlar sebebiyle düşüşte olan iç piyasa seviyelerinin altında yer alıyor.

Rusya'dan Türkiye'ye verilen son sıcak sac teklifleri haftalık 20-55\$/mt düşüşle üreticiye bağlı olmak üzere 615-670\$/mt CFR aralığında yer alıyor. Buna ek olarak bu hafta MMK Birleşik Arap Emirlikleri'ne 650-660\$/mt CFR bandından sıcak sac teklif ederken, kaynaklara göre NLMK'nın Pakistan'a verdiği SAE1006 kalite sıcak sac teklifleri 670\$/mt CFR seviyesinde yer alıyor. Ayrıca SteelOrbis'in daha önce bildirdiği üzere MMK Vietnam'a 640\$/mt CFR seviyesinden sıcak sac teklif etti. Sonuç olarak Türkiye'ye Rusya'dan verilen ve NLMK çıkışlı olmayan sıcak sac teklifleri diğer ithalat pazarlarından verilen tekliflere kıyasla 60-65\$/mt düşük seviyelerde yer alıyor. Pakistan'da ve BAE'de ise Rusya ve diğer menşelerden verilen teklifler arasındaki fark sırasıyla 80\$/mt ve 20-30\$/mt seviyelerinde yer aldı. Alıcılar Rusya'dan alım yapmaya yönelik direnç gösterdiği için Rus üreticiler tarafından umut vadetmeyen ülke olarak değerlendirilen Vietnam'da teklifler başka bir kaynaktan verilen tekliflere kıyasla 35-70\$/mt düşük seviyelerde yer aldı.

Novorossiysk'ten Türkiye'ye verilen navlunun yaklaşık 50\$/mt seviyesinde yer aldığı göz önünde bulundurulduğunda MMK üretimi sıcak sacın Karadeniz çıkışlı fiyatı yaklaşık 570\$/mt FOB seviyesinde ve NLMK'nınki ise 610-620\$/mt FOB aralığında yer alıyor. Rusya'nın Uzak Doğu limanlarından Pakistan ve BAE'ye verilen navlunun yaklaşık 80-100\$/mt ve Vietnam'a verilen navlunun ise yaklaşık 70-90\$/mt aralıklarında yer aldığı

tahmin ediliyor. Bu nedenle Rusya çıkışlı sıcak sac fiyatları yaklaşık 550-570\$/mt FOB Uzak Doğu limanları aralığında yer alıyor.

Yaptırımlara bağlı olarak gerçek satışların düşük olduğu düşünülürken, üreticilerin alıcılara düşük seviyeleri söylemekten kaçınması ve gerçek bağlantıların nadiren yapılması nedeniyle Rusya çıkışlı sıcak sac fiyatlarının potansiyel seviyeler olduğu söyleniyor.

Aynı zamanda, Rusya'da yerel sıcak sac fiyatları 37\$/mt (7.200 RUB/mt) düşüşle 795\$/mt (50.800 RUB/mt) CPT seviyesine geriledi. Piyasa oyuncularına göre, ülke içerisinde Uzak Doğu'daki limanlardan yapılan navlun ücreti tahminen yaklaşık 95-150\$/mt (5.000-8.000 RUB/mt) olurken, Karadeniz'den verilen navlun ücretleri yaklaşık 95\$/mt (5.000 RUB/mt) seviyesinde. SteelOrbis'e konuşan bir kaynak, "Rublenin yüksek olması ihracatın kârlılığını düşürüyor," ifadelerini kullandı. Bazı kaynaklar, en azından Uzak Doğu'daki limanlardan yapılan sıcak sac ihracatının 1\$ = 52-53 RUB kuruyla kabul görebilir olmadığını ve kur 58-60 RUB seviyesine gerilemedikçe Rus ihracatçıların bu bölgede aktif olmayacağını düşünüyor.

Öte yandan bazı piyasa oyuncularına göre, inşaat sektöründen gelen yerel talep biraz iyileşti ancak piyasadaki ve özellikle de üreticilerin yüksek stok seviyeleri fiyat artışlarını desteklemiyor.

İngiltere Çelik Koruma Önlemlerini Uzattı, Ukrayna'dan İthal Çeliğe Yönelik Önlemleri Askıya Aldı

Steelorbis

İngiltere'nin Uluslararası Ticaret Bakanı Anne-Marie Trevelyan hükümetin İngiltere çelik sektörünü korumak için beş çelik ürün kategorisine yönelik koruma önlemlerini 1 Temmuz 2022 tarihinden 30 Haziran 2024 tarihine kadar iki yıl daha uzatmaya karar verdiğini açıkladı.

Söz konusu ürünler teneke ürünleri, alaşımsız ve diğer alaşımlı quarto levha, ticari profiller, alaşımsız ve diğer alaşımlı filmaşın, demir ve alaşımsız çelikten köşebent ve profiller kategorileri altında bulunuyor. SteelOrbis'in daha önce bildirdiği üzere 10 çelik ürün kategorisine yönelik koruma önlemleri 2024 yılına kadar uzatılmıştı.

Buna ek olarak, son kullanıcıların tedarike yönelik endişeleri göz önüne alınarak 12A kategorisinin (ticari profiller) kota hacmi de artırıldı.

Öte yandan hükümet önümüzdeki iki yıl boyunca Ukrayna'dan ithal edilen çeliğe yönelik koruma önlemlerini askıya almaya karar verdi. Hükümet Rusya'nın açtığı savaş karşısında Ukrayna ekonomisini desteklemek için İngiltere-Ukrayna STA kapsamındaki tüm vergileri sıfıra indirdi. Bu karara göre Ukrayna çıkışlı çelik ek kotalara ve vergiye tabi olmayacak.

AB Bazı Ülkeler İçin Kota Düzenlemeleri Yaptı

Steelorbis

Avrupa Komisyonu Temmuz ayında başlayacak yeni kota dönemi için kotalarda bazı düzenlemeler yaptığını açıkladı. Bu kapsamda bazı gelişmekte olan ülkeler belirli ürünler için diğer ülkeler kotasına dahil edilirken, Türkiye küresel paslanmaz sıcak sac kotasına tabi olacak.

Buna göre, Brezilya, Çin, Mısır, Hindistan, Kazakistan, Malezya, Moldova, Kuzey Makedonya, Ukrayna, Birleşik Arap Emirlikleri, Tayland ve Vietnam gibi tüm bu gelişmekte olan ülkeler daha önce %3'ün altında olan toplam ithalattaki payları 2021 yılında

%9'un üzerine çıktığından 4A metalik kaplamalı sac kotasına tabi tutulacak. Brezilya soğuk sac ve 3A silisli sac kotalarından çıkarılırken, teneke ürünleri kotasına dahil edilecek. Çin küresel 25A geniş kaynaklı boru kotasından çıkarılacak ve soğuk sac, 3A silisli sac, paslanmaz soğuk sac ve paslanmaz çubuk ile hafif profil kotalarına tabi olacak.

Mısır sıcak sac ve diğer dikişsiz boru ürünlerine ayrılan kotalara dahil edilecek. Hindistan 3B silisli sac kategorisinden çıkarılacak ve küresel paslanmaz sıcak sac kotasına

eklenecek. Kazakistan demir yolu malzemeleri ve dikişsiz boru kategorisine, Malezya ve Moldova ise sırasıyla paslanmaz soğuk sac ve ticari profil kategorilerine dahil edilecek.

Kuzey Makedonya organik kaplamalı sac, Tayland ise paslanmaz soğuk sac kotalarından çıkarılacak.

Daha önce küresel paslanmaz sıcak sac kotasına dahil olmayan Türkiye 1 Temmuz tarihi itibarıyla söz konusu ürüne ayrılan kotaya dahil edilecek. Ukrayna sıcak sac, 4B metalik kaplamalı sac (otomotiv için) ve diğer kaynaklı borular kategorilerine, BAE ise filmaşın kotasına eklenecek. Vietnam soğuk sac kotasından çıkarılırken, sıcak sac ve 3A-3B silisli sac kategorilerine dahil edilecek. SteelOrbis'in daha önce bildirdiği üzere ülke ayrıca 4B metalik kaplamalı sac (otomotiv için) kotasına eklenecek.

Buna ek olarak, SteelOrbis'in daha önce bildirdiği üzere Avrupa Komisyonu 1 Temmuz 2022-30 Haziran 2023 ve 1 Temmuz 2023-30 Haziran 2024 dönemi için vergiye tabi kota hacimlerini %4 oranında artıracak.

Demir Çelik Fiyatlarını Manipüle Eden 3 Ayrı Örgüte Operasyon: 250 Gözaltı

Dünya

Demir çelik piyasasını manipüle ederek fiyat istikrarını bozan, sektördeki firmaları devre dışı bırakarak tekelleşen, kurdukları paravan şirketler üzerinden 105 milyarlık sahte fatura ile kamuyu 25 milyar zarara uğratan firmalara yönelik Ankara merkezli 29 ilde eş zamanlı "Demir Yumruk" operasyonu düzenlendi. Operasyonda şu ana kadar Erol Eşrefoğlu (Evcil), aralarında olduğu 3 ayrı suç örgütünün lideri ile birlikte 250 şahıs gözaltına alındı, gözaltı işlemleri devam ediyor.

Ankara Cumhuriyet Başsavcılığı; Demir Çelik Sektöründe üretici olarak faaliyet gösteren ve güçlenerek tekelleşmeye çalışan suç örgütlerine yönelik, Suç İşlemek Amacıyla Örgüt Kurma, Nitelikli Dolandırıcılık, Rüşvet ve 213 Sayılı Vergi Usul Kanununa muhalefet

suçlarından soruşturma başlattı. Soruşturma kapsamında Ankara Emniyet Müdürlüğü yerleşkesinde Mali Suçlarla Mücadale Şube Müdürlüğü görevlileri, Vergi Denetim Kurulu Müfettişleri , MASAK personeli ortak çalışma grubu oluşturdu, bu gruba KOM ekipleri de destek verdi.

10 ay boyunca teknik takip yapıldı; 3 ayrı suç örgütü tespit edildi

Oluşturulan ortak çalışma grubu operasyonun hazırlık aşamasında her bilgi, belge ve detayı titizlikle değerlendirirken, 10 ay süresince dinleme ve fiziki takip tedbirlerini de uyguladı. Bu çalışmaların sonucunda Demir Çelik sektöründe faaliyet gösteren 3 ayrı suç örgütü tespit edildi.

Tekel oluşturmuşlar

Bu suç örtülerinin demir çelik piyasasını manipüle ederek fiyat istikrarını bozdukları, sektördeki diğer firmaları devre dışı

bırakarak tekel olmaya çalıştıkları sahte fatura düzenleyerek 3'üncü şahıslar üzerinden kurdukları paravan şirketler aracılığıyla haksız kazanç sağladıkları belirlendi.

İthalat Ödemeleri Peşine Döndü, İç Piyasada Satış Vadeleri Uzuyor

Dünya

Finansman darboğazındaki reel kesim, başta Türkiye'nin yüksek CDS'leri olmak üzere, küresel emtia fiyatlarındaki artışın da etkisiyle ithalat ödemelerinde vade avantajını yitirdi. Türkiye'nin yüksek risk primi nedeniyle Türk alıcılara vade açamayan yabancı ihracatçılar vadeleri kısaltıp peşine dönmeye başladı. İçeride ise ticaretini canlı tutabilmek için tek çaresi malını satmak olan firmaların, müşterilerine daha uzun vade açma eğiliminde olduğu öğrenildi. Konuyla ilgili DÜNYA'ya konuşan iş dünyası temsilcileri, kaynak sıkıntısı yaşayan işletmelerin peşine dönen ithalat ödemeleri nedeniyle nakit akışlarını yönetmenin çok daha fazla zorlaştığında hemfikir.

Eroğlu: Yabancı vade vermek istese de sigorta izin vermiyor

TOBB Plastik, Kauçuk ve Kompozit Sanayi Meclis Başkanı Yavuz Eroğlu, ithalat ödemelerinin peşine dönmesinin başlıca nedeninin Türkiye'nin 800 puanı aşan CDS'leri olduğuna dikkat çekerken, gelinen noktayı şöyle tarif etti: "Yurtdışındaki firmalarının Türk firmalarına vade tanırken uyguladıkları metotlar var. Birincisi, bankacılık sektöründen sizin verdiğiniz garantilerle vade yapıyorlar. Gidiyorsunuz onlara bir akreditif açıyorsunuz. Tabii burada CDS'ler devreye giriyor. Yüksek CDS'lerden dolayı vadeyi düşürüyorlar. İkinci bir metot daha var. Yabancı ülkelerle ithalatımızda o firma bizi kendi ülkesindeki ihracat bankasına sigorta ettiriyor. Firmanın sigortasıyla da vadeli şekilde malını bize gönderiyor. Şimdi o ihracat bankası diyor ki, 'biz Türkiye'ye o kadar vade vermeyiz.' Yani o yabancı firma vade vermek istese de veremiyor." Eroğlu'na göre, iç piyasada vadelerin uzamaya başlaması da ithalat ödemelerinin peşine dönmesiyle bağlantılı. Eroğlu, "Firma, yurtdışından kısa vadeli malını almak zorunda kalıyor, içeride krediye ulaşım zorlaştı. Tek çaresi ise malını satmak... Malını satmak için de vade tanınması gerekiyor" diyerek firmaların içinde bulunduğu açmazı özetledi.

Önel: Firmalar sermaye yükünü birbiri üzerine yüklüyor

İstanbul Tüccarlar Kulübü (İTK) Başkanı İlker Önel de Türkiye'nin yüksek CDS primlerinin şirketlerin dışarıdaki kredi kullanımları için maliyetleri yükselttiğini, aynı zamanda vesaik ve vadeli akreditif gibi mal ve hizmet alışverişini peşine çevirerek işletme sermayesi zayıflayan işletmelere ek bir yük daha oluşturduğuna işaret etti. Önel, şöyle konuştu: "Pandemi sonrası 2022 yılının ilk çeyreği özellikle talep anlamında küresel anlamda yaşanan yükseliş, tam düzelmeyen tedarik zinciri sıkıntıları ve özellikle ülkelerin gevşek para politikası tüm ülkelerde enflasyon oranlarını son 40 yılın en yüksek rakamlarına ulaştırdı. Bizim tarafımızda özellikle ekim ayından itibaren faiz indirim süreci enflasyonu rekor seviyelere çıkarırken özellikle CDS primini 850 civarına yükseltmesi uluslararası piyasalarda risk primimizin yükselmesine ve şirketlerin dışarıdaki kredi koşullarında maliyetlerinin artmasına neden oldu. Bunun yanında vesaik ve vadeli akreditif gibi mal ve hizmet alışverişini peşine çevirerek zaten işletme sermayesi zayıflayan işletmelere ek bir yük oluşturdu."

İç piyasada ise makro ihtiyati tedbirler çerçevesinde hem BDDK hem de Merkez Bankası'nın aldığı kararların işletmelerin kredibilite kabiliyetini zayıflattığına işaret eden Önel, "Bu durum da maalesef mal ve hizmet alışverişlerinde vade süresini pandemi önceki koşullara döndürmüştür. Şu an yine işletmeler birbirlerinin üzerine sermaye yükünü eklemeye başladılar" dedi. Önel'in verdiği bilgiye göre, vade süreleri tekstil ve plastik gibi sektörlerde 8-12 ay, gıda sektöründe ise 4-6 ay civarında oluşmaya başladı.

Akyüz: Nakit akışı sıkışıklığımız arttı

Geçmiş dönemlerde İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği'ne başkanlık yapan Akyüz Plastik Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akyüz, firmaların birçoğunun kendi ellerinde olmayan nedenlerden dolayı ithalatta peşin ödeme talepleriyle karşı karşıya kaldığını söyledi. Akyüz, "Siz Türkiye'de ne kadar güçlü olursanız olun ülkenizin notu sizi bir yere götürüyor. Bizim burada bir riskimiz var. Bundan dolayı da iş yaptığımız yabancı tedarikçiler peşine dönüyorlar. Örneğin eskiden 90 gün vade ile ödüyorsanız, şimdi 'yüzde 30'unu peşin gönder, kalanını evraklar hazır olunca tamamla', diyorlar. Bu anlamda ciddi sıkıntı yaşanıyor. Bu durum nakit akışı sıkışıklığını da artırıyor. Bulamadığımız finansman da bu sıkışıklığı artırıyor" diye konuştu.

"Hammadde almak için önden ödeme yapıyoruz"

Jumbo Genel Müdürü Sami Hotak da Rusya-Ukrayna savaşının sektörde yarattığı hammadde krizini hatırlatarak, "Ukrayna hem nikel hem de porselen hammaddesi zenginleştirilmesi konusunda çok iyi bir tedarikçi. Polonya'da ise çok başarılı cam tedarikçilerimiz var. Son dönemde yaşanan olaylar karşısında o bölge ile olan çalışmalarımızda kesintilere neden oldu. Kısa süreli yaşanan bu sıkıntıyı mevcut stoklarımızla çözdük. Ancak geline noktada hammadde tedarikçilerine önden ödeme yaptığınız takdirde ürün veriyorlar. Eskiden taksit veya vade yaparken şimdi peşin ve önden verirsiniz hammaddeyi alabiliyorsunuz. Bu da işletme sermayesine ciddi bir yük getiriyor" ifadelerini kullandı.

Emtia fiyatlarındaki artış da peşin ödeme beklentisini artırdı

Türkiye'nin yüksek CDS'lerinin yanı sıra küresel emtia fiyatlarındaki artışlar ve hammadde tedarikinde yaşanan sıkıntılar da ithalat ödemelerinin peşine dönmesine neden olan yan faktörler olarak dikkat çekiyor. TOBB Hazır Giyim ve Konfeksiyon Sektör Meclisi Başkanı Şeref Fayat, emtiaya döviz bazında da zam gelmesi nedeniyle yabancı firmaların satışlarını kısa vadeli ya da peşine dönmelerine neden olduğunu söylerken, "Onlar da hemen malını satıp yerine yenisini koyabilmek için peşin ya da kısa vadeli ödeme istiyor. Tedarik zinciri nedeni ile malını tekrar yerine koyamama endişeleri var. Ama bizim sektörümüz için şimdilerde emtia fiyatlarında da düşüşler var. Dolayısıyla peşin ödeme eğilimi yavaşlayabilir" diye konuştu.

Rusya'dan sonra en yüksek CDS primi Türkiye'de

Kredi risk primi olarak anılan "CDS", Credit Default Swap'ın kısaltılmış hali. CDS, herhangi bir ülke hazinesine ya da şirketine borç verirken o borcun geri ödenmemesi ihtimaline karşı alınan sigorta poliçesine deniyor ve genellikle herhangi bir b orsa düzenlemesine tabi olmayan piyasalarda işlem görüyor. Güçlü ekonomilerin CDS primi düşerken ödeme güçlüğü çekebileceğine inanılan ülkelerde bu prim yükseliyor. 28 Haziran itibariyle CDS'i en yüksek ülke 13 bin 775 CDS primiyle Rusya. Bu ülkeyi 803 CDS primiyle Türkiye, 284 ile Brezilya, 166 Meksika, 165 ile Yunanistan izliyor.

Türkiye'de İmalat PMI 2 Yılın En Düşük Seviyesinde

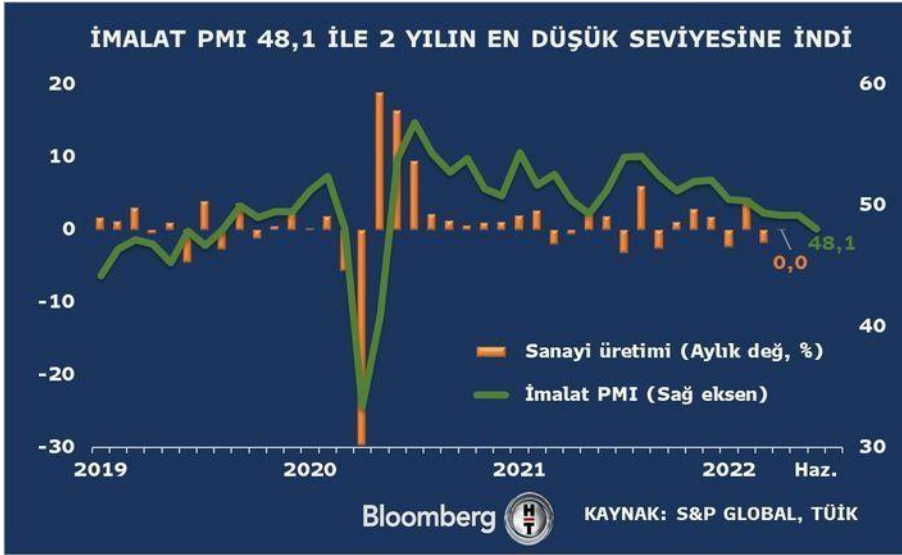
Bloomberght

İstanbul Sanayi Odası Türkiye imalat PMI, Haziran'da 48,1'e gerileyerek Türk imalat sektörünün performansında yavaşlamaya işaret etti.

Türkiye'de imalat satınalma yöneticileri endeksi (PMI) Haziran ayında iki yılın en düşük seviyesine geriledi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye imalat PMI anketinin Haziran dönemi sonuçlarına göre Mayıs ayında 49,2 olarak ölçülen manşet PMI Haziran'da 48,1'e gerileyerek Türk imalat sektörünün performansında yavaşlamaya işaret etti. Söz konusu yavaşlama 2020 yılının başındaki ilk Kovid-19 dalgasından bu yana en belirgin düzeyde gerçekleşti.

Fiyat artışları ve zorlu ekonomik koşullar ikinci çeyrek sonunda talep ortamının zayıflamasında etkili oldu. Hem üretim hem de yeni siparişlerde yavaşlamalar Mayıs ayına göre daha belirgin gerçekleşti. İstihdam son anket verilerinde de olumlu gelişme kaydedilen alanlardan biri olmayı sürdürdü ve firmalar personel sayılarını artırmaya devam etti. Ancak istihdamdaki artış, 25 aydır devam eden yükseliş döneminin ikinci en düşük hızında kaydedildi.



Girdi fiyatlarında hammadde, enerji ve döviz kuru etkili oldu

Firmalar, yeni sipariş alımlarındaki yavaşlamaya paralel olarak satın alma faaliyetlerini azaltma eğilimini sürdürdü. Haziran'da enflasyonist baskılar güçlü seyretti. Hem girdi maliyetleri hem de nihai ürün fiyatlarında artış hızları seri ortalamalarının üzerinde kaldı. Anket katılımcılarına göre, girdi fiyatlarındaki yükselişte hammadde ve enerji maliyetlerindeki artışın yanı sıra döviz kurlarındaki olumsuz seyir etkili oldu. Böylece

firmalar satış fiyatlarını keskin bir şekilde artırdı. Öte yandan, bu artış geçen yılın eylül ayından beri en ılımlı düzeyde gerçekleşti.

Tedarik zincirlerindeki aksaklıklar devam etti

Hammadde yetersizlikleri, tedarikçilerin teslimat sürelerinin uzamaya devam etmesinde rol oynadı. Tedarik zincirlerindeki aksaklıklar Mayıs ayına göre artmasına rağmen, en kötü gecikmelerin yaşandığı geçmiş dönemlerle kıyaslandığında çok daha hafif seyretti.

Türk imalatçıları son dönemde zorlu bir piyasa ortamıyla karşı karşıya. Fiyat artışları ve talep zayıflığının etkisiyle yeni siparişlerde yavaşlama ve üretimde geri çekilme gözleniyor. İstihdamdaki artışlar yine anketin başlıca olumlu gelişmesi olsa da söz konusu artış oran olarak son iki yılın en ılımlı seviyelerinde kaydedildi. Önümüzdeki aylarda firmalar açısından zorlu koşulların devam etmesi muhtemel görünüyor

Takip edilen 10 sektörün çoğunda üretim yavaşladı

İstanbul Sanayi Odası Türkiye sektörel PMI Haziran ayı raporuna göre, anket verileri mayısta gözlenen iyileşme belirtilerinin haziranda birçok sektörde geri çekildiğine işaret etti. Takip edilen 10 sektörün dokuzunda yeni siparişler gerilerken üretim de sektörlerin büyük bir bölümünde yavaşladı. Enflasyonist baskılar ise yüksek seyrini korudu.

Firmaların karşılaştığı birçok zorluğa rağmen takip edilen sektörlerin çoğunluğunda istihdam artışı devam etti. Haziranda yalnızca giyim ve deri ürünlerinin yeni siparişleri büyüme bölgesinde kalırken altı sektörde siparişler büyümeden düşüğe geçti. En keskin yavaşlamalar sırasıyla metalik olmayan mineral ürünler ve ana metal sanayi sektörlerinde kaydedildi. Yeni siparişlerdeki görünüme paralel olarak üretimde de en belirgin yavaşlama metalik olmayan mineral ürünler sektöründe gerçekleşti. Giyim ve deri ürünleri, kara ve deniz taşıtları, makine ve metal ürünler olmak üzere sadece üç sektörün üretimi artış kaydetti. Mayıs ayında üretimini artıran sektör sayısı yedi olarak gerçekleşmişti.

Girdi enflasyonu hızlanma sinyali verdi

Talep koşullarının zorlu seyrettiğine ilişkin belirtilere rağmen sektörlerin çoğu yıl ortası itibarıyla istihdam hacmini genişletmeye devam etti. İstihdamdaki en güçlü artış kara ve deniz taşıtları sektöründe izlenirken bu sektörü makine ve metal ürünler takip etti. Yeni siparişlerde ve üretimde görülen eğilimleri yansıtacak şekilde, yeni işe alımlar konusunda da en temkinli sektör metalik olmayan mineral ürünler oldu. Önceki aylarda görülen tablodan farklı olarak Haziran'da girdi maliyetleri enflasyonu yeniden hızlanma işaretleri verdi. Girdi fiyatlarında en yüksek artış gıda ürünlerinde gerçekleşirken mayıs ayına kıyasla enflasyondaki en belirgin ivmelenme ise tekstil sektöründe kaydedildi.

Firmaların maliyet artışlarını müşterilerine yansıtması sonucunda nihai ürün fiyatlarındaki en hızlı artış da gıda ürünlerinde kaydedildi. Satış fiyatlarının en düşük oranda arttığı sektör ise ana metal sanayi oldu. Birçok sektörde tedarik zinciri aksamalarının hafiflediğine ilişkin sinyaller devam etti.

TİM'in Yeni Yönetiminde Görev Dağılımı Yapıldı

BloombergHT

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin Olağan Genel Kurulunda Başkanlık görevine seçilen Mustafa Gültepe başkanlığındaki ilk yönetim kurulunda görev dağılımı yapıldı.

61 İhracatçı Birliği, 27 sektör ile 100 bini aşkın ihracatçının tek çatı kuruluşu olan Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), genel kurulun ardından ilk yönetim kurulu toplantısını TİM Başkanı Mustafa Gültepe başkanlığında TİM Dış Ticaret Kompleksi'nde gerçekleştirdi. Toplantıda yeni yönetim kurulunda görev dağılımı yapıldı.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Olağan Genel Kurulu sonucunda başkanlığa seçilen Mustafa Gültepe başkanlığındaki yeni yönetim kurulunda; Adil Pelister, Çetin Tecdelioğlu, Ahmet Güleç, Fikret Kileci ve Kutlu Karavelioğlu başkan vekilleri olarak belirlendi.

S&P, Euro Bölgesi İçin Büyüme Tahminlerini Düşürdü

Bloomberght

S&P'den yapılan açıklamada, yüksek enflasyonist baskılar nedeniyle Euro Bölgesi büyüme tahminlerinin düşürüldüğü aktarıldı.

Açıklamada, Euro Bölgesi'nin bu yıla ilişkin büyüme tahmininin yüzde 2,7'den yüzde 2,6'ya ve 2023 yılı beklentisinin yüzde 2,2'den yüzde 1,9'a indirildiği kaydedildi.

Mevcut jeopolitik bağlamdan kaynaklanan yüksek enerji ve gıda fiyatları nedeniyle enflasyon tahminlerinin yükseltildiğine

işaret edilen açıklamada, Euro Bölgesi'nde tüketici fiyat enflasyonunun bu yıl yüzde 7'ye ve gelecek yıl yüzde 3,4'e ulaşmasının beklendiği bildirildi.

S&P, daha önce yaptığı tahminlerde, bölgede enflasyonun bu yıl yüzde 6,4 ve 2023'te yüzde 3 olacağını öngörmüştü.

"Tüketiciler satın alma güçleri üzerindeki baskıyı hissetmeye başladı"

Açıklamada, düşük uluslararası talebin de büyümeyi yavaşlatmasının beklendiği kaydedildi.

Tüketicilerin satın alma güçleri üzerindeki baskıyı hissetmeye başladığı belirtilen açıklamada, artan istihdam ve ücret artışlarının yükselen fiyatları telafi etmek için yeterli olmadığı aktarıldı.

Açıklamada, salgın döneminde artan tasarrufların ve hizmetler için birikmiş talebin tüketimi bir süre daha artırımının

beklendiği kaydedilerek, finansal piyasalardaki çalkantının net servetleri azaltması nedeniyle harcamaların 3 ay öncesine göre daha az olacağı bildirildi. Büyümeye yönelik aşağı yönlü risklerin devam ettiği vurgulanan açıklamada, gaz sıkıntısının bu yıl daha belirgin hale gelebileceği ve bunun da tüketiciler için başka bir "darbe" olabileceği vurgulandı.